revista
PETROQUIMICA
Petróleo, Gas, Química & Energía

Nº 434 | Año 40 | Septiembre 2026 | Edición Latinoamericana | www.petroquimica.com.ar

ISSN: 2469-0139



OMBLIGO DEL MUNDO

Vaca Muerta le dio al país una rotunda centralidad en el mercado hidrocarburífero global. En este contexto, la AOG Patagonia 2026 se postula como un espacio ideal para fortalecer el intercambio de experiencias y estrechar vínculos comerciales.

GUSTAVO MARIANI, CEO DE PAMPA ENERGÍA
"TENEMOS PREVISTO INVERTIR U$S 4.500 MILLONES EN RINCÓN DE ARANDA"

BRUNO SALTARELLI, DIRECTOR DEL FORO DE INVERSIONES VACA MUERTA
"LA URGENCIA HABITACIONAL EN AÑELO ES UNA OPORTUNIDAD DE NEGOCIOS"

CARLOS GILARDONE, CEO DE QUINTANA ENERGY
"ESTAMOS CONSOLIDANDO UNA PLATAFORMA PARA CRECER EN LOS PRÓXIMOS 10 AÑOS"

MINERIA - AGRO - OIL & GAS

COCCOLO

USM
Unidad de Servicio Móvil

UNIDADES DE SERVICIO MÓVIL

CAMIONES LUBRICADORES

EQUIPAMIENTOS APTOS PARA MECÁNICA Y LUBRICACIÓN, PARA TRABAJOS EN MINERÍA, EQUIPOS PESADOS Y POZO PETROLERO.

TODO EN UNO, DONDE LO NECESITES
Taller móvil listo para actuar en campo: rápido, eficiente y sin interrupciones.
DISEÑADOS PARA OPERAR EN CONDICIONES EXTREMAS Y TRABAJO EN ALTURA.



CARROCERÍAS - MANTENIMIENTO Y LUBRICACIÓN

MÁS LIVIANO. MÁS FUERTE. MÁS EFICIENTE



Nueva generación de carrocerías de aluminio con sistemas de lubricación:
Rendimiento máximo en cada jornada.



ALUMINIO VS ACERO
El aluminio pesa hasta 70% menos que el acero,
- Mayor capacidad de carga útil
- Menor consumo de combustible
- Menor desgaste del vehículo

CALIDAD CERTIFICADA - PROCESOS HOMOLOGADOS
Implementamos el flujo completo de homologación de Carrocerpias y Tanques, asegurando que cada unidad cumpla con los más altos estándares técnicos y normativos.

Confían en nosotros: Mercedes-Benz · Toyota · Volkswagen · Renault · Lexus · xylem · YPF · EDEN · tgs · Pampa Energía

OFICINA COMERCIAL: DOM, Gral. Martín de Gainza 801, UF 43 - Moreno Parque Industrial Buen Ayre (Piba 1)

info@coccolo.com.ar

coccolo_s.a

(54-11) **6978-0422**

Fabricamos unidades de servicio móvil para todo tipo de solución y vehículo

carrocerías homologadas

www.coccolo.com.ar











Energía para el desarrollo sustentable

Desarrollamos operaciones de **upstream, midstream, downstream y generación eléctrica** de fuentes renovables y tradicionales. Nos enfocamos en la innovación, la transición energética y la provisión de energía sustentable y accesible.

Estamos presentes en **Argentina, México, Bolivia, Brasil, Uruguay y Paraguay.**

En Argentina somos es el principal productor, exportador, empleador e inversor privado del sector energético. Recientemente, ingresamos en la cadena de valor del litio en el noroeste argentino. A través de AXION energy, operamos una moderna red de más de 600 estaciones de servicio que provee combustibles y lubricantes a distintas industrias y al consumidor final.

DESDE HACE MÁS DE 25 AÑOS, INVERTIMOS, TRABAJAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS Y EN LA REGIÓN.

PAN-ENERGY.COM

Pan American ENERGY

>Sumario **434**

NOTA DE TAPA 6

OMBLIGO DEL MUNDO

VACA MUERTA LE DIO AL PAÍS UNA ROTUNDA CENTRALIDAD EN EL MERCADO HIDROCARBURÍFERO GLOBAL. EN ESTE CONTEXTO, LA AOG PATAGONIA 2026 SE POSTULA COMO UN ESPACIO IDEAL PARA FORTALECER EL INTERCAMBIO DE EXPERIENCIAS Y ESTRECHAR VÍNCULOS COMERCIALES.



PETRÓLEO 10



GUSTAVO MARIANI

"TENEMOS PREVISTO INVERTIR U$S 4.500 MILLONES EN RINCÓN DE ARANDA"

Pampa Energía planea perforar nuevos pozos de *shale oil* y expandir la infraestructura de *Midstream* del bloque.

PETRÓLEO 14



BRUNO SALTARELLI

"LA URGENCIA HABITACIONAL EN AÑELO ES UNA OPORTUNIDAD DE NEGOCIOS"

El *boom* demográfico en el corazón productivo de Vaca Muerta configura un problema social.

PETRÓLEO 18



CARLOS GILARDONE

"ESTAMOS CONSOLIDANDO UNA PLATAFORMA PARA CRECER EN LOS PRÓXIMOS 10 AÑOS"

Bajo la gestión de Carlos Gilardone, Quintana volvió rentables campos que antes daban pérdidas.

PETRÓLEO 22



PABLO BIZZOTTO

"HAY QUE REDUCIR LOS COSTOS LOGÍSTICOS DE INSUMOS CRÍTICOS COMO LA ARENA"

Con el respaldo de Continental, Phoenix quiere participar activamente de la evolución de Vaca Muerta.

10-55
PETRÓLEO



GIRO EN MALVINAS: MILEI ANUNCIA MAYORES SANCIONES A PETROLERAS *OFFSHORE* 26

> Vista y Trafigura unen fuerzas en el negocio del *shale*

> Firma pionera del *shale* consolida su presencia en Neuquén

> Crown Point realizará nuevas perforaciones en la formación D-129

> Estiman cuál es la cotización del barril que requiere Vaca Muerta

> El VMOS promoverá una revolución de las divisas

> La normalización del suministro petrolero demandará cuatro meses

VMOS, CADA VEZ MÁS CERCA DE VOLVERSE REALIDAD 54

56-67
GAS



LA ARGENTINA PUEDE GARANTIZAR EL ABASTECIMIENTO GASÍFERO DEL CONO SUR 56

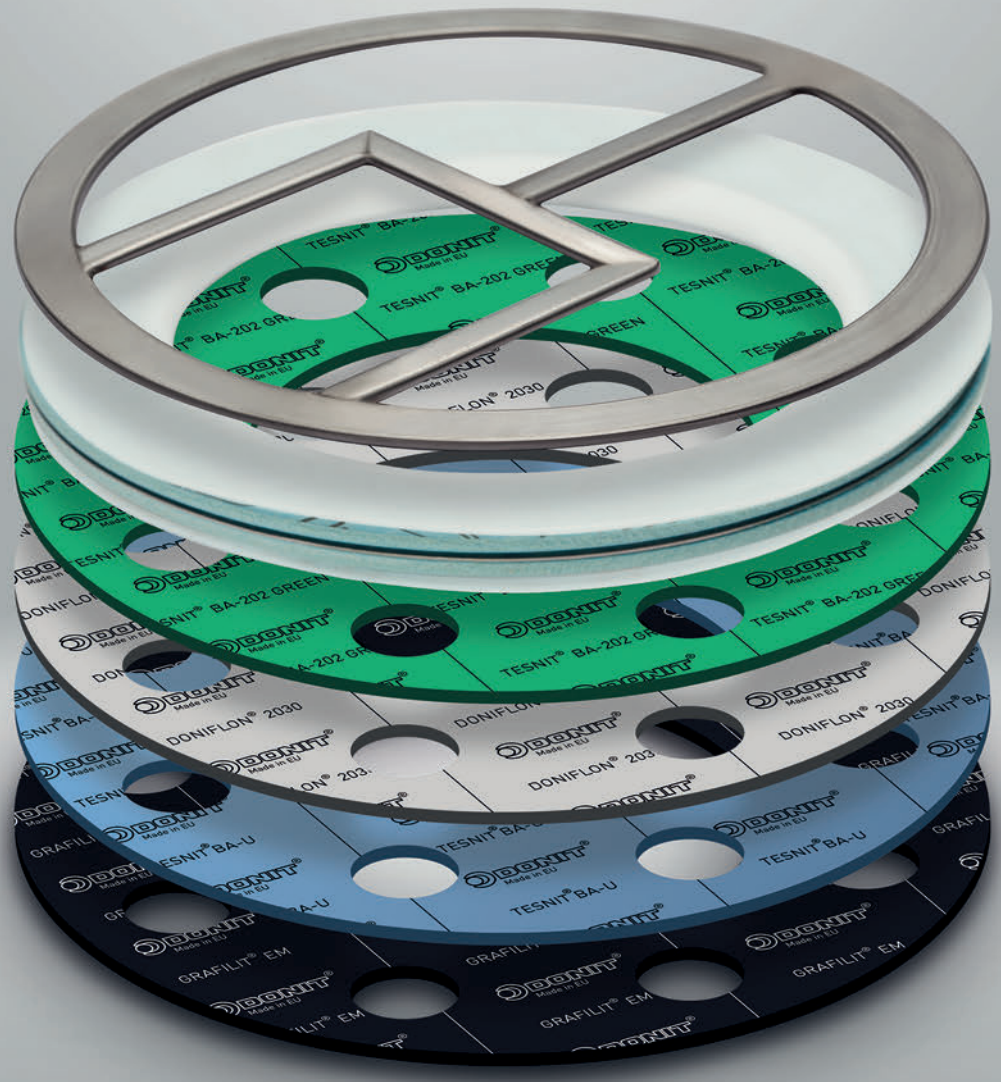
> YPF vendió a Edenor su participación en Metrogas

JUNTAS INDUSTRIALES
www.donit.eu/gaskets

MATERIALES PARA JUNTAS TESNIT®
www.donit.eu/gasket-sheets

PROGRAMA PARA CÁLCULO DE TORQUE DON PRO®
donpro.donit.eu

DONIT®
A perfect fit



IMPERIAL®

GESTION DE LA CALIDAD
RI 9000-15008
IRAM-ISO 9001:2015

IQNET
RECOGNIZED CERTIFICATION

DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO PARA ARGENTINA:
IMPERIAL MOTOR, S.A.
Dirección: Angel Pini 4750 - Caseros
Prov. de Buenos Aires
Teléfono: +54 11 4734 0750
E-mail: info@imperialsa.com.ar
www. imperialsa.com.ar

> Confirman que el Plan Gas no será renovado

68-91
ENERGÍA



EL GOBIERNO PRORROGÓ LA EMERGENCIA ELÉCTRICA HASTA FINES DE 2027

La medida, que abarca los ámbitos de generación, transporte y distribución de electricidad, apunta a consolidar la reforma del sector energético. 68

> Exigen un mayor presupuesto para el sector nuclear

> Comparan el boom extractivo local con el de Colombia

> **Aybar:** "En lugar de transición, hay que hablar de adición energética"

> Confirman inversiones para potenciar el sistema eléctrico sanjuanino

> El BID respalda la integración energética del Cono Sur

92-95
ECONOMÍA

LAS INVERSIONES EN VACA MUERTA NO RESOLVERÁN LA CRISIS DEL EMPLEO 92

96-101
PETROQUÍMICA

> **Brizuela:** "El pasado dejó de ser el mejor predictor del futuro"

> Bahía Blanca tendrá la mayor planta de urea granulada de Sudamérica

104-111
MEDIO AMBIENTE

> El transporte de cargas apunta a reducir emisiones y ganar eficiencia

> Las petroleras tendrán nuevos estándares ambientales en Neuquén

112-123
ENERGÍAS RENOVABLES

> Anuncian un nuevo parque solar en Corrientes

> El récord renovable no basta para cumplir la meta climática de 2030

> La Rioja impulsa la generación solar para luminarias municipales

124-144
EMPRESAS Y NEGOCIOS

> Lanzan una tableta para elevar la eficiencia y la disponibilidad operativa

> Flowtex HDD incorporó una nueva perforadora de 500 toneladas

> Ofrecen desarrollos e ingeniería argentina para operaciones que no se detienen

> **Prola:** "Con la nueva filial de Dosisur buscamos una mayor sinergia con la industria petrolera"

> Hosmann fortalece su presencia en Neuquén con una nueva base operativa

> Diseñan una *app* para reducir errores de instrumentación en alta presión

>Staff

Comité Técnico
Ing. José María Fumagalli
Ing. Graciela González Rosas
Dr. Miguel A. Laborde
Dr. Orlando A. Martínez
Ing. Rubén Maltoni
Ing. Alejandro Destuet

Tribunal Arbitral
Coord.: Dr. Miguel A. Laborde
Dr. Alfredo Friedlander
Ing. José A. Romagnoli
Ing. Juan A. Rosbaco

Suplemento Latinoamericano
Editora: Ing. Graciela González Rosas
graciela@petroquimica.com.ar

ISSN: 2469-0139

Director Editorial
Lic. Francisco Vadone

Gerente Editorial
Benjamín Rosales

Fotos e Imágenes
Photo Inc. Canadá

Editorial Network S.A.
Boulogne Sur Mer 740, (C1213AAL) - Ciudad de Buenos Aires - Argentina - Tel.: (011) 5253-1045 / 5264-1010
petroquimica@petroquimica.com.ar
www.petroquimica.com.ar
Registro de la Propiedad Intelectual Nº 863026.
Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía® es marca registrada

Para suscripción a *Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía,* mandar un mail a:
petroquimica@petroquimica.com.ar

Corresponsal Exclusivo en Chile
Alex Steinhaus
steinhaus@petroquimica.com.ar

Corresponsales
Chubut:
Ing. Miguel Ángel Lizzano
Mendoza:
Ing. Raúl E. Pía
Tucumán:
Ing. Ricardo E. Adra

Editor Asociado en Brasil
María José Smith
Ferreira Netto
Rua Desembargador Isidro 85
Apto. 202. (20.521-160) Tijuca
Río de Janeiro - Brasil

Revista Petroquimica
/petroleogasquimica
@RevPetroquimica
Revista Petroquimica
@revista_petroquimica

Prohibida su reproducción total o parcial, bajo cualquier circunstancia ya sea electrónico, digital o impreso.©

pluspetrol

EL FUTURO ES ENERGÍA





OMBLIGO DEL MUNDO

VACA MUERTA LE DIO AL PAÍS UNA ROTUNDA CENTRALIDAD EN EL MERCADO HIDROCARBURÍFERO GLOBAL. EN ESTE CONTEXTO, LA AOG PATAGONIA 2026 SE POSTULA COMO UN ESPACIO IDEAL PARA FORTALECER EL INTERCAMBIO DE EXPERIENCIAS Y ESTRECHAR VÍNCULOS COMERCIALES.

La ciudad de Neuquén se prepara para recibir una nueva edición de la Argentina Oil & Gas (AOG) Patagonia, el evento cumbre que reúne a los principales actores de la industria de los hidrocarburos en la región. Organizada por el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas (IAPG) y realizada por Messe Frankfurt Argentina, esta cita bienal se llevará a cabo entre los días 19 y 22 de octubre en el Espacio DUAM, con el objetivo de consolidarse como un espacio estratégico para el intercambio de conocimientos y la generación de negocios. El escenario no podría ser más propicio. Con la Cuenca Neuquina como protago- »


INNOVACIÓN
ATENCIÓN
AXION
Spot
AXION energy
VENÍ ADONDE VAMOS

» La ciudad de Neuquén se prepara para recibir una nueva edición de la Argentina Oil & Gas (AOG) Patagonia, el evento cumbre que reúne a los principales actores de la industria de los hidrocarburos en la región.



nista, la Argentina aseguró su posicionamiento como la segunda potencia mundial en recursos de *shale gas* y la cuarta en *shale oil*. Para aprovechar este contexto, la AOG Patagonia 2026 desplegará una superficie de exposición de 17.000 metros cuadrados (m²), donde se espera la participación de más de 400 marcas y la visita de aproximadamente 17.000 personas.

La exposición está diseñada como una gran vidriera tecnológica y de servicios que abarca desde la exploración y producción hasta la refinación y comercialización. Para las grandes operadoras, representa una oportunidad de reforzar su imagen de marca, mientras que para las pequeñas y medianas empresas (pymes) constituye el ámbito ideal para exhibir sus productos, captar clientes y fortalecer vínculos comerciales. El evento contará con más de 150 stands y cuatro auditorios dedicados a la actualización profesional.

Agenda académica

Más allá de la exhibición comercial, la agenda académica será un pilar fundamental. Se destacan actividades como la 4° Jornada de Seguridad de Procesos y la Jornada de Procesamiento y Transporte de Gas, esta última enfocada en los desafíos del *Midstream* y el desarrollo de plantas de gas natural licuado (GNL). Además, habrá un espacio especial denominado Jóvenes Oil & Gas (JOG), destinado a integrar a las nuevas generaciones de profesionales al sector. El perfil de los asistentes es diverso e incluye a directivos, ingenieros, técnicos y consultores, así como estudiantes de carreras afines. No obstante, la feria trasciende lo estrictamente corporativo, convirtiéndose en un evento social para las familias de la región que desean conocer los avances de la industria que impulsa el desarrollo local. ©




Tecpetrol
Los Toldos II Este
Un proyecto de desarrollo de petróleo no convencional en el que participan más de 800 empresas nacionales y que proyecta una producción de 70.000 barriles por día para mediados de 2027.
www.tecpetrol.com



GUSTAVO MARIANI, CEO DE PAMPA ENERGÍA

"TENEMOS PREVISTO INVERTIR U$S 4.500 MILLONES EN RINCÓN DE ARANDA"

PAMPA ENERGÍA PLANEA PERFORAR NUEVOS POZOS DE *SHALE OIL* Y EXPANDIR LA INFRAESTRUCTURA DE *MIDSTREAM* DEL BLOQUE. EL TITULAR DE LA FIRMA, GUSTAVO MARIANI, ESTIMÓ QUE EL PLATEAU PRODUCTIVO PODRÍA SOSTENERSE ENTRE SEIS Y OCHO AÑOS MÁS.

En función de su cada vez más auspicioso desempeño en Vaca Muerta, Pampa Energía informó que su producción de hidrocarburos superó los 100.000 barriles de petróleo equivalente por día, batiendo así una nueva marca trimestral. Según explicó Gustavo Mariani, CEO de la empresa, este »



ALTE. BROWN N°2000 / PLOTTIER / PROV. DE NEUQUÉN
SI NECESITAS CONTACTARTE CON NOSOTROS
299 4932910 / 299 3250000 / 299 3251111
Info@grupoakua.com.ar / recepción@grupoakua.com.ar
grupoakua.com.ar

GRUPO AKUA

15 AÑOS DE TRAYECTORIA
TRANSFORMADOS EN ENERGÍA.

récord operativo fue en gran medida impulsado por el creciente rendimiento de Rincón de Aranda, sin omitir una suba en la extracción de gas natural destinado al abastecimiento termoeléctrico.

La idea, aseveró el ejecutivo, es que Rincón de Aranda siga expandiéndose a partir de los beneficios planteados en el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI). "Tenemos pensado desembolsar unos u$s 4.500 millones para emprender el desarrollo de nuevos pozos de *shale oil* y la construcción de infraestructura de *Midstream* asociada", anticipó.

Según sus palabras, la intención es desarrollar tanto el sur como el norte del bloque. "La primera de las dos zonas alberga la roca más productiva que hasta ahora hemos visto en Rincón de Aranda. Nuestro objetivo es que el *plateau* de producción se sostenga por un lapso de entre seis y ocho años", adelantó. En estos momentos, especificó, el área bombea más de 24.000 barriles de crudo por día. "El campo inició su rampa de aceleración hace un año y se consolidó como uno de los activos más relevantes dentro de nuestra estrategia corporativa en el negocio del *shale oil*", resaltó.

En materia financiera, puntualizó, el EBITDA ajustado de Pampa Energía viene de situarse en u$s 325 millones, lo que implicó un incremento de un 48% interanual. "En el ámbito del petróleo y el gas, puntualmente, esa cifra fue de u$s 104 millones, lo que significó un aumento de dos veces y media con respecto al mismo período de 2025", cuantificó.



» Nuestra intención es desarrollar tanto el sur como el norte de Rincón de Aranda. La primera de las dos zonas alberga la roca más productiva que hasta ahora hemos visto en el bloque.

> Gustavo Mariani





» El éxito operativo de Rincón de Aranda explicó un 54% de nuestro EBITDA verificado en el segmento de los hidrocarburos. Hace apenas un año, el aporte del bloque oscilaba en torno a un 15%.

> Gustavo Mariani

Números positivos

A decir de Mariani, el éxito operativo de Rincón de Aranda explicó un 54% del EBITDA verificado en el segmento de los hidrocarburos. “Hace apenas un año, el aporte del bloque oscilaba en torno a un 15%”, comparó.

De forma secuencial, acotó, el resultado operativo de la empresa mejoró un 36% . “Nos vimos favorecidos por una mayor demanda de gas para el abastecimiento de los ciclos combinados y por un alza de las exportaciones hacia Chile”, indicó.

Nueva composición

La composición de la oferta hidrocarburífera de Pampa Energía también mostró cambios significativos. El petróleo, expuso Mariani, configuró un 19% del volumen total producido. “Los costos de extracción, en tanto, descendieron hasta u$s 6,1 por barril equivalente, un 11% menos que en 2025”, destacó.

El gran desafío que tiene por delante la compañía, reconoció, es alcanzar un *plateau* de producción de 45.000 barriles por día. “De no mediar inconvenientes, cumpliremos esa meta una vez que la planta de procesamiento central y el oleoducto Vaca Muerta Oil Sur se encuentren operativos”, pronosticó. ©





BRUNO SALTARELLI, DIRECTOR DEL FORO DE INVERSIONES VACA MUERTA

"LA URGENCIA HABITACIONAL EN AÑELO ES UNA OPORTUNIDAD DE NEGOCIOS"

EL *BOOM* DEMOGRÁFICO EN EL CORAZÓN PRODUCTIVO DE VACA MUERTA CONFIGURA UN PROBLEMA SOCIAL. NO OBSTANTE, SEGÚN LA VISIÓN ESPECIALIZADA DE BRUNO SALTARELLI TAMBIÉN REPRESENTA UNA OPCIÓN ATRACTIVA PARA INVERSORES QUE BUSQUEN ACTIVOS REALES CON RENTA EN DÓLARES.

Hasta el año 2030, Vaca Muerta triplicará su producción de petróleo e incrementará un 150% su oferta de gas natural, un salto que promete transformar no solo la matriz energética del país, sino también impulsar inversiones en infraestructura, logística, servicios y real estate. Así lo sostuvo Bruno Saltarelli, director del Foro de Inversiones Vaca Muerta, evento que reunió en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires (CABA) a los principales protagonistas que están liderando el desarrollo inmobiliario de la Cuenca Neuquina. "Vaca Muerta no solo transforma la energía argentina, sino que también está transformando el mapa de oportunidades inmobiliarias. Los grandes ciclos de inversión se detectan antes de que sean masivos. El nuevo boom del real estate no está donde uno se imagina: está donde crece la energía", aseguró.

El crecimiento productivo proyectado, manifestó, también tendrá un fuerte impacto demográfico y ur- »



DEVELON

FINANCIA TU MAQUINARIA EN HASTA 36 CUOTAS.

BNA Conecta

Panamericana km 28,4
Colectora Oeste
1611, Don Torcuato
Provincia de Buenos Aires

(54) 11 4741-7400.

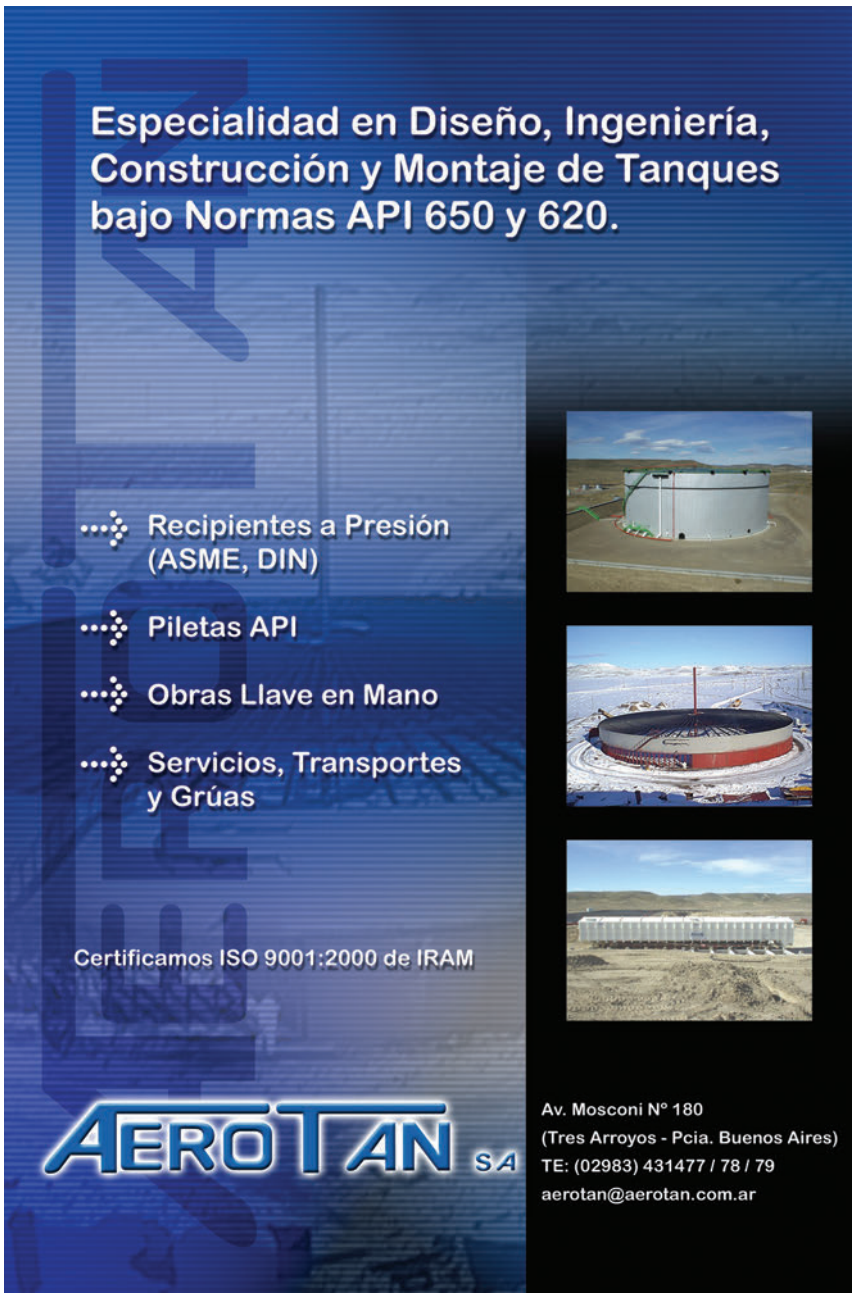
info@cowdinsa.com

COWDIN

bano. "En los próximos cuatro años, la población del área de influencia podría pasar de los actuales 12.000 habitantes a cerca de 50.000, motorizada por la llegada de trabajadores, proveedores y nuevos emprendimientos vinculados con la actividad energética", resaltó.

En paralelo, acotó, la movilidad también experimentará una transformación sin precedentes. "El parque automotor, que hoy ronda los 25.000 vehículos diarios, podría escalar hasta los 80.000 hacia 2030", puntualizó.

Adicionalmente, agregó el especialista, se espera la concreción de cinco parques industriales y una plataforma logística, aparte de la ampliación de la zona franca. "Para el período 2025-2040, se anticipa una demanda de bienes y servicios sin precedentes, acompañada por inversiones que podrían ubicarse entre los u$s 40.000 y los u$s 50.000 millones", cuantificó.



Pico de actividad

Las labores previstas en Vaca Muerta, estimó Saltarelli, requerirán cerca de 110 millones de toneladas (Tn) de arena y unos 700 millones de metros cúbicos (m³) de agua para las operaciones de *fracking*. "Hacia finales de la década se alcanzaría el pico de actividad, con hasta 51 equipos de perforación y 16 sets de fractura trabajando simultáneamente", proyectó. En ese escenario, indicó, el consumo anual podría acercarse a los 10,5 millones de Tn de arena y los 65 millones de m³ de agua, impulsando nuevas inversiones en logística, transporte, infraestructura, almacenamiento y servicios especializados. "Detrás de cada pozo que entra en producción hay un trabajador que necesita dónde vivir, una familia que necesita servicios y un inversor que busca activos reales con renta en dólares. La urgencia habitacional en Añelo no es un problema social: es una oportunidad de negocios concreta y medible", expresó.

Gran noticia

Según Saltarelli, la infraestructura que apuntalará el desarrollo masivo de Vaca Muerta tendrá un efecto directo sobre el mercado inmobiliario. "Cada obra nueva, cada gasoducto y cada planta que entra en operación atrae más personal, más empresas, más demanda de alojamiento. Añelo no da abasto. Y eso, para el inversor inmobiliario, es la mejor noticia posible", sentenció.

En su opinión, proyectos de semejante escala garantizan décadas de actividad sostenida. "Y eso tiene una traducción inmobiliaria directa: quien invierte hoy en Añelo no está apostando por una bonanza momentánea, sino entrando en un mercado que acaba de firmar contratos por ocho años con empresas internacionales", concluyó. ©

SERVICIO FEADAR AÑELO

DIEZ AÑOS JUNTO A VACA MUERTA

Desde los comienzos, Feadar acompaña el desarrollo de la industria energética en la región, con una presencia que se sostiene y crece junto a las necesidades de la operación. Desde 2016, su punto de Servicio en Añelo brinda respaldo y disponibilidad a clientes que operan en uno de los polos energéticos más importantes del país.

Hoy, aquella primera apuesta se transforma en mayor infraestructura, más capacidad de atención y nuevos servicios, reafirmando el compromiso de Scania de estar cada vez más cerca de sus clientes, acompañando con soluciones de transporte y posventa, el crecimiento de una industria que nunca se detiene.



Seguinos en

SCANIA



CARLOS GILARDONE, CEO DE QUINTANA ENERGY

"ESTAMOS CONSOLIDANDO UNA PLATAFORMA PARA CRECER EN LOS PRÓXIMOS 10 AÑOS"

BAJO LA GESTIÓN DE CARLOS GILARDONE, QUINTANA VOLVIÓ RENTABLES CAMPOS QUE ANTES DABAN PÉRDIDAS. SEGÚN EL DIRECTIVO, EN CUATRO AÑOS LA FIRMA PASÓ DE TENER UN BLOQUE EN SANTA CRUZ A MANEJAR UNA CARTERA DE ACTIVOS EN LAS CUENCAS NEUQUINA Y DEL GOLFO SAN JORGE.

Pese a que recién está dando sus primeros pasos en Vaca Muerta, en realidad Quintana Energy desembarcó en la Argentina hace varias décadas, más precisamente en 1992, con la privatización de YPF. "Somos nuevos en la formación no convencional, pero no en el país", aclaró Carlos Gilardone, presiden- »



AMERICAL
REINSURANCE SOLUTIONS

PROFESIONALES DE SEGUROS EN RIESGOS DE ENERGÍA

- Upstream, Midstream y Downstream
- Onshore/Offshore
- Construcción e Ingeniería
- Control de Pozos
- RC operaciones
- Contratistas y Subcontratistas
- Equipos e instalaciones de Oil & Gas
- Energías renovables y No Convencional
- Refinerías y Petroquímicas

contact@americalre.com
www.americalre.com

Buenos Aires Office: Manuela Saenz 323, Suite 517 • Buenos Aires Plaza, Puerto Madero • C1107BPA, CABA, Argentina

te y CEO de la empresa. Luego de vender sus activos en el año 2000, recordó, la firma volvió al mercado local en 2010 con una inversión de u$s 60 millones y el descubrimiento de dos yacimientos. "En 2014, con el cepo cambiario y las restricciones sobre los flujos de dinero, Quintana interrumpió su proyecto", prosiguió.

Durante la pandemia, sostuvo, la familia Robertson puso en venta la firma. "Después de haber trabajado en la industria más de 30 años, me convencí de que estaba ante la oportunidad de dejar de ser 'petrolario' para pasar a ser 'petrolero', y convoqué a mis compañeros de la primera promoción del Instituto Tecnológico de Buenos Aires (ITBA) para comprar la compañía", explicó el ejecutivo.

Por entonces, detalló, Quintana únicamente producía 120 barriles equivalentes por día. "A partir del financiamiento de Trafigura y de un aporte de *equity* nuestro, perforamos nuestros primeros seis pozos en Santa Cruz, que nos dieron 18 millones de barriles. Acto seguido, desembarcamos en Chile, con Enap como *outtaker.* Pusimos en marcha la operación de San Sebastián. Y en 2023 nos enteramos de que YPF lanzaría el Proyecto Andes, por lo que empezamos a estudiar los campos de esa petrolera", enumeró.





» Estaba ante la oportunidad de dejar de ser 'petrolario' para pasar a ser 'petrolero' y convoqué a mis compañeros de la primera promoción del ITBA para comprar la compañía.

> Carlos Gilardone

En la actualidad, ponderó, la organización posee ambiciosos planes de almacenamiento gasífero y de perforación de pozos en el flanco mendocino de Vaca Muerta. "Este año registraremos un EBITDA positivo de alrededor de u$s 80 mi-

llones, monto que vamos a reinvertir en su totalidad. Prácticamente no tendremos deuda. Y consolidaremos una plataforma para crecer en la próxima década", enfatizó.

Tres prioridades

Pese al escaso tamaño de la empresa, reconoció Gilardone, Quintana Energy diseñó un plan de acción basado en tres prioridades: la disponibilidad de una base de producción con reservas, la posibilidad de almacenar gas y el acceso a acres en Vaca Muerta. "A partir de esos lineamientos estratégicos, participamos en tres clústeres y resultamos ganadores de dos: Estación Fernández Oro (en febrero de 2025) y Mendoza Sur (en julio del año pasado)", particularizó el ejecutivo, quien agregó que en diciembre la firma adquirió el campo Cañadón León-Cañadón Seco, en Santa Cruz.

Empresa balanceada

Desde que se hizo cargo de esas operaciones, el foco de Quintana estuvo puesto en reducir el OPEX de cada bloque. "La motosierra de Javier Milei quedó chiquita al lado de la nuestra", bromeó Gilardone. Según sus palabras, hoy la empresa se encuentra perfectamente balanceada, con un 50% de gas y un 50% de petróleo. "Y venimos de alcanzar un récord productivo de 23.300 barriles equivalentes", cuantificó. ©



» Diseñamos un plan de acción basado en tres prioridades: la disponibilidad de una base de producción con reservas, la posibilidad de almacenar gas y el acceso a acres en Vaca Muerta.

> Carlos Gilardone





PABLO BIZZOTTO, CEO DE PHOENIX GLOBAL RESOURCES

“HAY QUE REDUCIR LOS COSTOS LOGÍSTICOS DE INSUMOS CRÍTICOS COMO LA ARENA”

CON EL RESPALDO DE CONTINENTAL, PHOENIX QUIERE PARTICIPAR ACTIVAMENTE DE LA EVOLUCIÓN DE VACA MUERTA. SEGÚN SU CEO, PABLO BIZZOTTO, LA EMPRESA ESTÁ DISPUESTA A INVERTIR U$S 6.000 MILLONES PARA MULTIPLICAR SU PRODUCCIÓN E INCORPORAR TECNOLOGÍA DE PUNTA.

Vaca Muerta demanda cambios continuos de escala técnica y eficiencia operativa. Así lo cree Pablo Bizzotto, CEO de Phoenix Global Resources (PGR), compañía recientemente potenciada por una alianza con Continental Resources que delineó una ambiciosa hoja de ruta de crecimiento para los próximos »

NAVES DEL SUR

PROGRESSING CAVITY PUMPS & PARTS

BOMBAS A TORNILLO

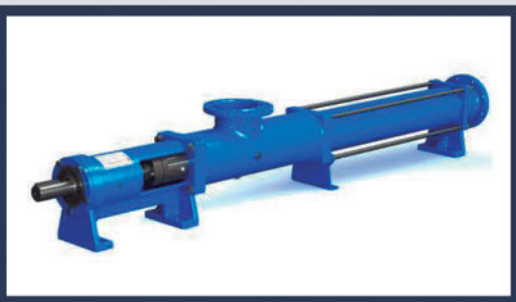
Fábrica nacional · marca **GECE**

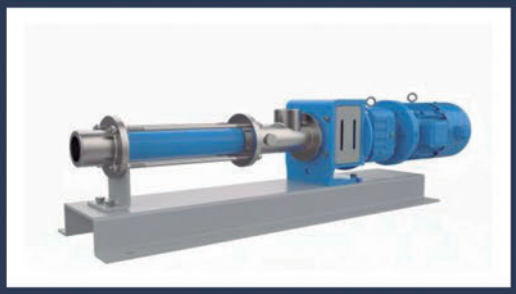
Soluciones en bombas:

Adaptaciones de todas las marcas, repuestos Moineaus-Monoflo y amplio stock.

NOVEDAD

Nueva línea NES monoblock para uso industrial y FFS para dosificación sanitaria. Mismo estándar de calidad, diseño más simple, mayor vida útil y **a un costo total sensiblemente más bajo.**







Caudales hasta 200 m3/hora

Presiones hasta 50 kg/cm3

Solución para el bombeo de fluidos viscosos, abrasivos, corrosivos para industrias del petróleo, medio ambiente (barros de efluentes) farmacéutica y cosmética, alimentos y jarabes, papel, dosificación, química, etc.

Sistema de gestión de calidad certificado ISO 9001:2015

IRAM

IQNET RECOGNIZED CERTIFICATION

Caferatta 3294
(1852) Pque. Industrial Burzaco
Buenos Aires - Argentina

Teléfono: (+5411) 2124-2028
Cel: (+54911) 6749-6200
E-mail: ventas@navesdelsur.com
Web: www.navesdelsur.com

NAVES DEL SUR

PROGRESSING CAVITY PUMPS & PARTS

Moineaus y Monoflo son marcas registradas por NOV y no nos une ningún convenio con ellos.

años. "Ingresé a la firma en medio de la pandemia. Era un momento con muchísima incertidumbre: PGR no tenía un nivel de producción importante y había que reevaluar el portfolio. Lo que más me motivó fueron las primeras conversaciones con los fundadores de Mercuria Energy Group", reconoció.

El primer gran paso, evocó, fue convencer a los accionistas de apostar fuertemente por el país en un escenario global paralizado. "Obtuve la aprobación de un presupuesto de u$s 200 millones para pedir la concesión no convencional de Mata Mora. Conseguimos la concesión, contratamos el equipo y empezamos a perforar", destacó.

Hoy, aseguró, la realidad operativa es diametralmente opuesta y el futuro se avizora con marcado optimismo. "Estamos produciendo entre 25.000 y 26.000 barriles por día con 120 empleados, lo que habla de una operación muy eficiente", ponderó. Para el corto plazo, proyectó, la idea es llegar en dos años a los 60.000 barriles diarios en el desarrollo de Mata Mora y Confluencia, en Río Negro. "Contamos con un stock de unos 500 pozos horizontales para perforar en ese *hub*", precisó.

Para financiar este crecimiento de infraestructura, sostuvo, la empresa confía en adherirse al Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI). "Estamos finalizando los últimos ajustes documentales. Nuestra propuesta abarca una inversión de aproximadamente u$s 6.000 millones", cuantificó.



» El futuro de Vaca Muerta se avizora con marcado optimismo. En PGR estamos produciendo entre 25.000 y 26.000 barriles por día con 120 empleados, lo que habla de una operación muy eficiente.

> Pablo Bizzotto

BRENNTAG



Planta de Añelo - Neuquén: Lote 56 - Fracción C Parque Industrial Añelo S/N, 8305, Añelo, Neuquén, Argentina

Brenntag invirtiendo en Argentina para ofrecer eficiencia en la cadena de suministro de productos químicos así como la oferta de servicios de valor agregado incluyendo mezclas, diluciones, entregas a granel, otros.

Para consultas, o solicitar más información, por favor escribir a:

ariel.garcia@brenntag.com
pedro.costanza@brenntag.com

IRAM GESTION DE LA CALIDAD IRAM-ISO 9001:2015 | IRAM GESTION DE LA CALIDAD IRAM-ISO 14001/2015 | IRAM GESTION DE LA CALIDAD IRAM-ISO 45001/2018

www.brenntag.com

Experiencia positiva

PGR viene de poner en marcha una planta de tratamiento de petróleo en Mata Mora. “Ya tuvimos que salir a licitar la nueva planta para Confluencia porque la productividad de los pozos es superior a la esperada. Vamos a llenar la capacidad antes de lo previsto”, enfatizó Bizzotto.

El objetivo real de Vaca Muerta, detalló, es ser rentable en promedio por debajo de los u$s 60 por barril. “Por eso resulta vital reducir los costos logísticos de insumos críticos como la arena de fractura. No hay que reinventar la rueda, sino replicar la experiencia de los estadounidenses: usar arenas de cercanía. No podemos darnos el lujo de que la tonelada cueste u$s 100 y u$s 80 correspondan al flete. Desde el inicio de Mata Mora utilizamos arena de Río Negro y la experiencia fue muy buena”, remarcó.



» No hay que reinventar la rueda, sino replicar la experiencia de los estadounidenses: usar arenas de cercanía. No podemos darnos el lujo de que la tonelada cueste u$s 100 y u$s 80 correspondan al flete.

> Pablo Bizzotto

Apuesta por la IA

Es clave, a criterio de Bizzotto, seguir apostando por la innovación tecnológica y la perforación autónoma en el campo. “Estamos orgullosos de ser una de las primeras compañías en la Argentina en incorporar Inteligencia Artificial (IA) en nuestro equipo de perforación en Vaca Muerta”, afirmó. Esta tecnología, explicó, hará posible optimizar la operación, los tiempos y los costos, aparte de mejorar la seguridad de los colaboradores. “Creemos que la IA es un paso clave para alcanzar nuestros objetivos de producción y crecimiento sostenible”, concluyó. ©





ANTE EL AVANCE DEL PROYECTO SEA LION

GIRO EN MALVINAS: MILEI ANUNCIA MAYORES SANCIONES A PETROLERAS *OFFSHORE*

EL GOBIERNO ANTICIPA UN AGRAVAMIENTO DE LAS PENALIZACIONES CONTRA EMPRESAS, ACCIONISTAS Y PROVEEDORES QUE PARTICIPEN DE PROYECTOS EXPLORATORIOS SIN AUTORIZACIÓN, FORZÁNDOLOS A ELEGIR ENTRE LAS ISLAS Y EL CONTINENTE.

En uso de la cadena nacional de medios de comunicación, el presidente Javier Milei anunció un endurecimiento drástico en la defensa de la soberanía sobre las Islas Malvinas, estableciendo un foco regulatorio inmediato sobre el sector de hidrocarburos. A lo largo de 15 minutos de discurso, el »



Succionador



Hot Oil



Semi Chupa



Motobomba



Semi Alto Vacio



Semi Hot Oil



Semi Transporte



Chupa s/camión



Vaporizador



Motobomba para ácidos



Succionador

ISO 9001:2015

Industrias Torreggiani s.r.l.

Bv. Sarmiento 1059 - (2594) Leones - Córdoba
Tel.: 03472 - 481393 / 482783 / 483366
E-mail: ventas@torreggiani.com.ar - www.torreggiani.com.ar





» Según lo dispuesto, las firmas que participen directa o indirectamente de operaciones exploratorias ilegales quedarán inhabilitadas para trabajar en territorio argentino continental, tanto en el sector público como en el privado.

mandatario advirtió que el proyecto Sea Lion, operado por Navitas Petroleum y Rockhopper Exploration, que apunta a iniciar la explotación de crudo *offshore* en los próximos meses, constituye una amenaza urgente sobre los recursos marítimos nacionales.

Ante esta situación, el Ejecutivo firmó un Decreto Nacional de Urgencia (DNU) destinado a acelerar los procedimientos sancionatorios de la Ley 26.659. Esta acción, según expuso Milei, se suma a las 180 notas de desaliento ya enviadas por la Cancillería a empresas y a más de 29 países vinculados con actividades unilaterales británicas.

La nueva normativa no solo afectará a las petroleras que extraigan crudo en áreas en disputa, sino que amplía sustancialmente su alcance punitivo. En efecto, las sanciones y prohibiciones se extenderán a sus accionistas, directores y, de manera crucial, a las empresas subcontratistas que presten servicios de apoyo logístico o técnico. Las firmas



que participen directa o indirectamente de estas operaciones ilegales quedarán inhabilitadas para trabajar en territorio argentino continental, tanto en el sector público como en el privado. “Tendrán que elegir entre una apuesta ilegal en un territorio disputado, y una operación rentable y segura en un país soberano con reglas claras”, sentenció Milei.

Base fueguina

El esquema legal anunciado por el jefe de Estado prevé la cancelación de contratos en el continente y juicios en ausencia para los infractores. Milei destacó que estas determinaciones se sostienen en el proceso de normalización de la economía argentina y el aceleramiento de los desembolsos privados mediante incentivos como el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI), perfilando el país como potencia exportadora de hidrocarburos.

No obstante, aseguró, proteger el Atlántico Sur requiere de músculo estratégico. En esa dirección, respaldó la emisión de un DNU que incrementa los recursos del Ministerio de Defensa para construir una base naval integrada en Tierra del Fuego.

Unidad nacional

La nueva infraestructura fueguina proyectada por el Gobierno nacional funcionará como un polo logístico clave para la proyección geopolítica y la protección del mar argentino. No obstante, aclaró Milei, esa no será la única propuesta defensiva a implementar, ya que también enviará un proyecto de ley al Congreso para crear el Consejo de Seguridad Nacional. Este nuevo cuerpo articulará Defensa, Cancillería, Inteligencia y Economía para responder coordinadamente ante amenazas a los recursos estratégicos.

A fin de consolidar esta política de defensa energética, el presidente convocó a toda la dirigencia nacional a deponer diferencias partidarias y conformar un frente unido. Asimismo, exhortó a los países aliados a no ignorar la explotación ilegal de recursos en el Atlántico Sur. ©





A TRAVÉS DE UNCONVENTIONAL RESOURCES

VISTA Y TRAFIGURA UNEN FUERZAS EN EL NEGOCIO DEL *SHALE*

LA PETROLERA FUNDADA POR MIGUEL GALUCCIO Y EL GIGANTE GLOBAL DEL *TRADING* DE MATERIAS PRIMAS SELLARON ALIANZA ESTRATÉGICA QUE SE TRADUJO EN LA CREACIÓN DE UNA NUEVA SOCIEDAD ORIENTADA AL DESARROLLO MASIVO DE RECURSOS NO CONVENCIONALES.

La industria de los hidrocarburos en la Argentina cuenta con un nuevo y potente competidor. El Boletín Oficial dio cuenta de la constitución formal de Unconventional Resources, una compañía diseñada integralmente para operar en todas las etapas de la cadena de valor de los recursos no convencionales, abarcando desde la exploración y la producción hasta el transporte y la venta de productos. La nueva firma nace con un capital social de $ 30 millones y una composición accionaria de control compartido. Trafigura Holding y Vista Energy ostentan cada una el 49% del capital, mientras que el 2% restante se reparte entre los directivos Diego Celaá y Sebastián Maggio. El equilibrio entre ambas organizaciones también se refleja en la conducción: la presidencia será ejercida por Pablo Daniel De Michelis, en representación de Vista, »

ADITA
de IMB Oil S.R.L.

70 ANIVERSARIO

Válvulas y accesorios para la Industria Petrolera

Nuestros Productos

Válvulas



Uniones Doble a Golpe



Accesorios y Pup Joint Integrales



Accesorios y Pup Joint Soldados



Cubos y Spools Bridados



Bridas y Bridas Doble Esparragadas



Junta Anillo o Ring Joint



Codos y Uniones giratorias



Cajas Portaorificio y Orificios Calibrados



Accesorios Roscados



Trabajos especiales



Contactanos

Diagonal 89 7300 (ex Alfonsina Storni 2500)
Código Postal 1655
José León Suarez | Buenos Aires | Argentina

+54 9 11 2098-1431

+54 9 11 2199-8534

+54 9 11 4415-2119

ventas@imboilsrl.com.ar

www.adita.com.ar

al tiempo que la Vicepresidencia quedará en manos de Carlos Firpo, designado por Trafigura. Lo que más ha captado la atención del mercado es la ambiciosa flexibilidad del estatuto de la sociedad. En efecto, Unconventional Resources no se limitará únicamente a la perforación de pozos, sino que también está habilitada para intervenir en el procesamiento de gas y petróleo, refinación, generación eléctrica, petroquímica, y proyectos de gas natural licuado (GNL). Asimismo, podrá desarrollar infraestructura crítica como oleoductos, plantas de tratamiento y terminales de exportación, y participar activamente en el negocio de las energías renovables y en el Mercado Eléctrico Mayorista (MEM).

Fortalezas complementarias

La unión representa una combinación de fortalezas complementarias. Por un lado, Vista Energy aporta su probada capacidad operativa en Vaca Muerta, donde se ha consolidado como uno de los productores de *shale oil* más eficientes y un exportador privado de referencia. Por el otro, Trafigura –que en el país opera bajo la marca Puma Energy– pone a disposición su escala global, su músculo financiero, y su vasta experiencia en logística y comercialización internacional de *commodities*. Esta flamante alianza estratégica busca capitalizar un escenario de expansión sin precedentes en la Cuenca Neuquina. En un contexto donde la producción de petróleo alcanza cifras récord y el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) facilita el millonario desembarco de capitales, la constitución de esta sociedad se interpreta como un vehículo corporativo ágil para capturar oportunidades que van más allá de la explotación de áreas específicas.



Nuevo desafío

Si bien aún no se han anunciado inversiones o activos concretos, la aparición de Unconventional Resources plantea un nuevo desafío para los líderes actuales del sector, como pueden ser YPF, Pan American Energy (PAE) o Shell. La posibilidad de que la empresa desarrolle su propia infraestructura de evacuación y exportación la sitúa en una posición competitiva frente a los consorcios que hoy dominan la expansión de ductos y terminales portuarias.

En definitiva, la creación de esta firma es una señal contundente de cómo los grandes jugadores del sector se posicionan para liderar el negocio energético de la próxima década, la cual promete generar ingresos multimillonarios por exportaciones para el país. ©

MÁS DE 70 AÑOS DE EXCELENCIA EN PROTECCIÓN INDUSTRIAL

a. marshall moffat®
Since 1952



MARSHALL MOFFAT, Prendas Ignífugas

- Seguridad, comodidad y productividad para cada trabajador.
- Estrictos controles de calidad en cada proceso.
- Certificaciones nacionales e internacionales.



INVERNESS, Indumentaria Técnica Corporativa

- Nueva unidad de negocios de AMM diseñada para adaptarse a cada entorno profesional.
- Línea integral basada en los siguientes ejes: Protección Térmica, Impermeabilidad, Resistencia al Desgarro y Oficina.

inverness
www.inverness.com.ar



MOLDEX

MOLDEX, Protección Respiratoria

- AMM es distribuidor autorizado Moldex, una empresa referente a nivel mundial.
- Innovación, durabilidad y confort.
- Productos fabricados en USA, y certificados bajo normas NIOSH.

A. Marshall Moffat S.A.
ventas1@marshallmoffat.com

ISO 45001 · ISO 9001:2015 · ISO 14001:2015

Seguinos

www.marshallmoffat.com



CON EL AVAL DEL GOBIERNO PROVINCIAL

FIRMA PIONERA DEL *SHALE* CONSOLIDA SU PRESENCIA EN NEUQUÉN

EL GOBIERNO NEUQUINO AUTORIZÓ MODIFICACIONES CONTRACTUALES Y CESIONES DE PARTICIPACIÓN PARA POSIBILITAR EL INGRESO DE CONTINENTAL RESOURCES A TRES ÁREAS OPERADAS POR PAN AMERICAN ENERGY: COIRÓN AMARGO SUR ESTE, AGUADA CÁNEPA Y BANDURRIA CENTRO.

A través del Ministerio de Energía provincial, el Gobierno de Neuquén aprobó dos adendas a los contratos de Unión Transitoria de Empresas (UTE) celebrados entre la estatal Gas y Petróleo del Neuquén (GyP) y Pan American Energy (PAE) para las áreas Coirón Amargo Sur Este (CASE) y Aguada Cánepa, mediante las cuales se permitió la incorporación de Continental Resources Argentina a ambos proyectos. La operación se concretó a partir de la cesión del 18% de participación de PAE en cada contrato. Esta empresa, de todos modos, mantendrá su rol de operadora en los dos bloques. En definitiva, según lo pactado un 72% de la participación en CASE y Aguada Cánepa estará »

Fracht GROUP

MOVING ENERGY FORWARD



SOLUCIONES INTEGRALES PARA OIL&GAS Y ENERGÍAS |
PROYECTOS INDUSTRIALES

buenosaires@ar.fracht.com

www.frachtgroup.com

en manos de PAE, un 18% será para Continental y el 10% restante le corresponderá a GyP. Por otro lado, las autoridades también aprobaron la obtención por parte de Continental de un 20% del control que PAE poseía en la Concesión de Explotación No Convencional de Hidrocarburos (CENCH) Bandurria Centro. A partir de esta autorización, un 80% del bloque quedó a cargo de PAE (que continuará como operadora), mientras que el restante 20% será de Continental. En palabras del gobernador Rolando Figueroa, el arribo de un jugador de primera línea como Continental contribuye a generar un círculo virtuoso de desarrollo a nivel provincial. “Se trata de una de las empresas pioneras del negocio no convencional, la cual sale de Estados Unidos por primera vez. La seguridad y previsibilidad que brinda Neuquén resultan clave para la llegada de nuevos actores”, sostuvo el mandatario.



Todo legal

Las medidas tomadas por el Gobierno neuquino se realizaron en el marco de la Ley Nacional de Hidrocarburos (17.319) y la Ley Provincial 2453. Estas disposiciones contaron con las intervenciones técnicas, ambientales, legales y económicas de las áreas competentes de la provincia, que no formularon objeciones para la continuidad de los trámites. “Las decisiones adoptadas se enmarcan en la política provincial de promoción y consolidación de la actividad hidrocarburífera no convencional, garantizando continuidad operativa, previsibilidad contractual y nuevas inversiones en áreas estratégicas de la formación Vaca Muerta”, informaron las autoridades.

Seis décadas

Con más de 60 años de trayectoria en el sector hidrocarburífero y sobrada experiencia en el desarrollo de reservorios no convencionales, la firma estadounidense Continental Resources domina la perforación horizontal y el desarrollo de técnicas de pozos múltiples desde una misma locación. Debe recordarse que a fines del año pasado el Gobierno neuquino aprobó la Adenda II al contrato de UTE del área Los Toldos II Oeste, suscripta entre GyP, Pluspetrol y Continental. A partir de esa modificación contractual, la compañía de capitales norteamericanos asumió la totalidad de los derechos y obligaciones correspondientes al porcentaje de participación en el área cedido por Pluspetrol, quedándose con un 90% del bloque y accediendo formalmente a su operación. ©

COMBiLiFT
LiFTING INNOVATION







MEJORE LA SEGURIDAD, EL ALMACENAMIENTO Y LA EFICIENCIA DE SU LOGÍSTICA CON COMBILIFT

Combilift ha revolucionado la forma en que las empresas manipulan y almacenan mercancías desde 1998. Ayudamos a empresas de todos los tamaños y sectores a maximizar la capacidad y eficacia de sus almacenes a la vez que hacemos sus operaciones más seguras.

Nuestra pionera gama incluye carretillas elevadoras multidireccionales, carretillas articuladas, apiladores peatonales, Pórticos móviles (Straddle Carrier) y mesas de carga/descarga de contenedores. Con la ayuda de nuestros equipos, podrá manejar cargas largas con total seguridad, reducir la anchura de los pasillos y aumentar la capacidad de almacenamiento de sus instalaciones.

PÓNGASE EN CONTACTO CON NOSOTROS

Para descubrir cómo Combilift puede ayudarle a optimizar cada centímetro de su espacio de almacenamiento.

combilift.com



ANUNCIO VITAL PARA SANTA CRUZ

CROWN POINT REALIZARÁ NUEVAS PERFORACIONES EN LA FORMACIÓN D-129

DECIDIDA A COLABORAR CON LA RECUPERACIÓN DE LA ALICAÍDA INDUSTRIA HIDROCARBURÍFERA SANTACRUCEÑA, LA EMPRESA SE COMPROMETIÓ A EJECUTAR TRES POZOS Y UN CONJUNTO DE INTERVENCIONES TÉCNICAS ANTES DE QUE FINALICE LA TEMPORADA.

Santa Cruz recibió con beneplácito la ratificación por parte de Crown Point Energy de su ambicioso plan de inversiones para lo que resta de 2026. El programa, centrado en la emblemática formación D-129, contempla la perforación de tres nuevos pozos y una serie de intervenciones técnicas destinadas a revitalizar la producción en la zona norte del territorio santacruceño.

Esta hoja de ruta operativa fue consolidada tras un encuentro clave entre la cúpula directiva de Crown Point y las autoridades del Sindicato Petrolero, Gas Privado y Energías Renovables (SIPGER). En la reunión participaron figuras centrales como el secretario general del gremio, Rafael Güenchenen; el secretario adjunto, Nallib Rivera, y el referente de Pico Truncado, Marcelo Ruz. Por parte de la operadora, estuvieron presentes el vicepresidente »

Melisam FIRE GROUP

Un aliado estratégico para la industria Oil and Gas

- EXTINTORES E HIDRANTES
- OBRAS LLAVE EN MANO
- MANTENIMIENTO IFCI
- PROTECCIÓN DE INSTALACIONES
- EQUIPAMIENTO CONTRA INCENDIOS

Soluciones Integrales en Protección Contra Incendios





Calidad Certificada en Protección Contra Incendios

IRAM RI 9000-9323 ISO 9001:2015

IRAM RI 14000-9293 ISO 14001:2015

IRAM RI 45000-507 IRAM-ISO 45001:2018

SELLO CONFORMIDAD NORMA IRAM

IRAM INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIOS IRAM 3501-3/4 DC-P-M10-010.1(C2)

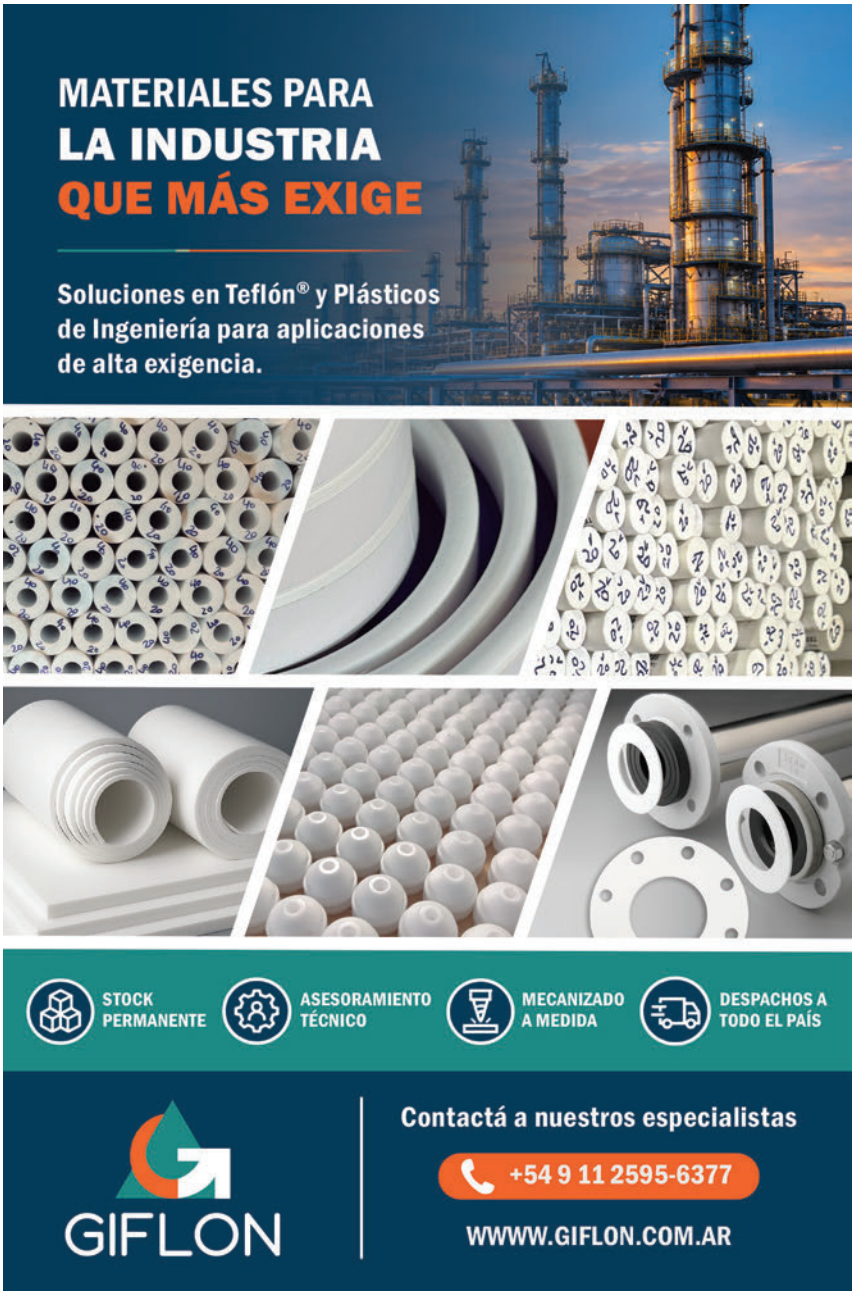
IRAM INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIOS IRAM 3546 DC-P-M10-013.1

SELLO CONFORMIDAD NORMA IRAM 3594

NFPA®

www.melisam.com | info@melisam.com | Tel. (5411) 4766 - 6100

Eduardo Oliver y el gerente general Mauricio Orue, quienes delinearon las prioridades laborales y operativas para el cierre del año. El esquema operativo propuesto no se limita a la apertura de nuevos pozos, sino que también incorpora labores de *pulling*, una técnica esencial para optimizar y recuperar el volumen de extracción en yacimientos que ya se hallan en funcionamiento. Según informaron desde la compañía, la posibilidad de sumar nuevos equipos de trabajo se evaluará de manera dinámica, sobre todo en función de los resultados productivos que se obtengan durante esta fase inicial. Desde el sector gremial, la noticia ha sido recibida como una señal de revitalización de la economía regional. Güenchenen fue tajante al afirmar que la inversión en perforación es el único motor capaz de generar un incremento real en la producción y en la oferta de empleo. “Necesitamos empresas que apuesten por la provincia”, señaló el dirigente, destacando que esta iniciativa busca revertir el escenario complejo que atraviesa Santa Cruz tras la salida de YPF de ciertas áreas operativas.



Grandes expectativas

D-129 se ha consolidado como uno de los reservorios con mayores expectativas de desarrollo en el flanco norte santacruceño. Este objetivo se enmarca en una visión integral de la energía provincial, que busca posicionar esta formación junto con otros proyectos de gran escala, como Palermo Aike y la explotación de petróleo pesado al sur del río Deseado. El impacto de estas inversiones trasciende la propia extracción de crudo. Cada nuevo equipo que entra en funciones activa una cadena de valor que involucra a pequeñas y medianas empresas (pymes) locales, contratistas y diversos prestadores de servicios.

Compromiso conjunto

Desde el Gobierno santacruceño se espera que un incremento en los niveles de extracción repercuta directamente en el monto de regalías que percibe la provincia, recursos fundamentales para la administración estatal. Junto con los referentes sindicales, las autoridades provinciales aseguraron que mantendrán un seguimiento permanente del compromiso asumido por Crown Point para garantizar que los planes anunciados se traduzcan en actividad efectiva en los yacimientos. La idea, en definitiva, es ayudar a transformar el potencial geológico de Santa Cruz en una realidad productiva que ponga fin a la etapa de administrar el declive de la actividad. ©



Phoenix Services

Mecanotécnica · FADAC Sociedad Anonima · ADITA · URETEC · SEGUCUER seguridad industrial

www.phoenixservices.com.ar

ZALOZE ACCESORIOS · WD Equipamiento Izaje y Sujeción de cargas · DINATECNICA · CONMAN Argentina S.A · FERRETERIA · GENEBRE · TAVAL · TRAMONTINA PRO · FRANCOVIGH S.A. · JIT Lubricacion · JGK ACCESORIOS SRL



Frontera 2454 / Neuquén / Mail: phoenix@phoenixservices.com.ar

Ventas: +54 9 299 4050380 / +54 9 2995796776 / +54 9 2994048178 / +54 9 299 6316807



INFORME DE ALEPH ENERGY

ESTIMAN CUÁL ES LA COTIZACIÓN DEL BARRIL QUE REQUIERE VACA MUERTA

EL FUTURO PRODUCTIVO DE LA CUENCA NEUQUINA NO SOLO DEPENDE DE LA RIQUEZA GEOLÓGICA DE SU ROCA, SINO TAMBIÉN DE UNA COMPLEJA ECUACIÓN ECONÓMICA QUE COMBINA COSTOS OPERATIVOS, LOGÍSTICA Y EL MARCO IMPOSITIVO VIGENTE, ENTRE OTRAS VARIABLES.

Un reciente informe elaborado por la consultora Aleph Energy determina cuál es el precio del barril de Brent necesario para que un pozo tipo en la Cuenca Neuquina sea rentable. El estudio establece »

Equipamientos Analíticos S.A

35 años brindando soluciones

TECNOLOGÍA, PRECISIÓN Y CONFIANZA

SU ESPECIALISTA EN INSTRUMENTACIÓN DE CONTROL, ANÁLISIS, MEDICIÓN Y DETECCIÓN



GM General Monitors + MSA

Detección de fuego y gas

HORIBA

ANALIZADORES DE PROCESO Y CALIDAD DEL AGUA



BROOKS® INSTRUMENT

MEDICIÓN Y CONTROL DE CAUDAL Y PRESIÓN



KECO

ANALIZADORES DE AZUFRE EN GASES Y LÍQUIDOS Y DE HIDROCARBUROS EN AGUA



Process Insights
ANALYZE WITH EASE™

ANALÍTICA AVANZADA PARA EL CONTROL DE PROCESOS



GASES Y LÍQUIDOS DE CALIBRACIÓN

SOLUCIONES CERTIFICADAS PARA CALIBRACIÓN



ASESORAMIENTO ESPECIALIZADO | **CALIDAD GARANTIZADA** | **TECNOLOGÍA DE VANGUARDIA** | **SERVICIO POST VENTA**

F.D. Roosevelt 2445 8° A
(1428) Ciudad de Buenos Aires

4788 8493 / 8494 / 8531

ventas@equipanaliticos.com.ar

www.equipanaliticos.com.ar

» El *breakeven* de Vaca Muerta fluctúa significativamente, moviéndose en una banda que va desde los u$s 48 hasta los u$s 61 por barril, dependiendo de si el proyecto se beneficia del RIGI y de la infraestructura requerida.

como umbral de éxito una Tasa Interna de Retorno (TIR) del 15% en dólares. Según el análisis, el valor de equilibrio (*breakeven*) para alcanzar este objetivo fluctúa significativamente, moviéndose en una banda que va desde los u$s 48 hasta los u$s 61 por barril, dependiendo de si el proyecto se beneficia del Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) y de la infraestructura requerida, entre otros ítems.

Para estandarizar el análisis, Aleph Energy tomó como referencia un pozo no convencional con una rama horizontal de 3.000 metros y 50 etapas de fractura. Este diseño permite una producción máxima de 1.028 barriles diarios, con un acumulado total estimado (EUR) de aproximadamente 1,05 millones de barriles.

Un dato clave para los inversores, según el estudio de la consultora, pasa por la velocidad de recuperación del recurso: el pozo tipo concentra el 24% de su producción total durante el primer año de vida. Sin embargo, la declinación es pronunciada, alcanzando un 60% en los primeros 12 meses y estabilizándose en un 9% a partir del quinto año. El informe desglosa la rentabilidad en cuatro escenarios principales. En el modelo *'stand alone'* (de un pozo individual sin grandes obras de infraestructura), los costos de perforación rondan los u$s 14 millones, a los que se suma un 10% en instalaciones de interconexión.

Distintas rentabilidades

Bajo el esquema fiscal general –es decir, con un Impuesto a las Ganancias del 35% y retenciones permanentes–, el precio de *breakeven* estipulado por Aleph Energy se sitúa en los u$s 51 por barril. Con la aplicación del RIGI, en cambio, se reduce el Impuesto a las Ganancias al 25% y se limitan las retenciones solo a los primeros dos años. Esto permite que el proyecto sea viable con un barril a u$s 48, mejorando sensiblemente la competitividad del pozo.

La rentabilidad se ve más presionada cuando se considera el proyecto completo, incluyendo plantas de tratamiento y ductos intracuenca. Aleph Energy estima que estos componentes añaden un 25% al costo base de inversión.

Infraestructura crítica

En un contexto de "proyecto completo", si no se cuenta con los beneficios del RIGI, el trabajo de Aleph plantea que el precio mínimo del Brent debe escalar hasta los u$s 61 para justificar la inversión. No obstante, con el marco del RIGI, este valor desciende a u$s 57. La brecha de u$s 13 entre el escenario más optimista y el más exigente ilustra con claridad que, más allá de la eficiencia técnica de las operadoras, la política fiscal y la disponibilidad de infraestructura son los factores que realmente definirán la escala de expansión de Vaca Muerta en los próximos años. ©



HERMSEAL U INVERTIDA

LA CONEXIÓN PARA BAJA PRESIÓN EN ALTA PRESIÓN

15X | **BAJA PRESIÓN**
Hasta 15.000 psi / 1034 bar





CASUCCI

PIONEROS POR HISTORIA, LÍDERES POR INGENIERÍA.

Diseñada para instalaciones seguras en Oil&Gas, la nueva HERMSEAL U INVERTIDA ofrece sellado por compresión con una sola virola, sin necesidad de herramientas especiales. Trabaja hasta 15.000 psi y permite utilizar tubos AISI 316 / 316 L o Súper Dúplex 2507 de pared gruesa. Su diseño minimiza el riesgo de armado inadecuado, incorpora tuerca con recubrimiento MOLIB-PRO y cumple con ASME B31.1 y B31.3.

- Una sola virola de dúplex endurecido
- No requiere herramientas especiales
- Reutilizable de 3 a 5 veces

www.casucci-sa.com



INFORME DEL BANCO CENTRAL

EL VMOS PROMOVERÁ UNA REVOLUCIÓN DE LAS DIVISAS

CON LA PUESTA EN MARCHA DEL NUEVO OLEODUCTO, ENTRE OTROS HITOS, EL PAÍS EXPORTARÁ POR MÁS DE U$S 50.000 MILLONES AL CIERRE DE LA DÉCADA. CASI TRES CUARTAS PARTES DE ESE TOTAL PROCEDERÁ ESPECÍFICAMENTE DE LAS VENTAS DE HIDROCARBUROS DE VACA MUERTA.

Gracias a la industria extractiva, la economía argentina se encamina hacia una profunda transformación en su capacidad de generar divisas. Según el último Informe de Política Monetaria (IPOM) del Banco Central de la República Argentina (BCRA), la combinación de los sectores energético y minero tiene el potencial de aportar u$s 51.000 millones para 2030. Esta previsión supera las estimaciones del primer trimestre, sumando una expectativa de ingresos adicionales por u$s 3.000 millones entre los años 2026 y 2029 a partir del desempeño conjunto de ambas actividades. El impulso a estos sectores clave forma parte de una »

ENOD

ENSAYOS NO DESTRUCTIVOS

GESTION DE LA CALIDAD
RI-9000-9817

GESTIÓN S&SO
RI-18000-748

GESTION AMBIENTAL
RI-14000-2004

IQNet

DESDE 1980

EXPERIENCIA INNOVACIÓN Y TECNOLOGÍA

AL SERVICIO DE LA INDUSTRIA
EN TODO EL PAÍS



ENSAYOS NO DESTRUCTIVOS CONVENCIONALES Y AVANZADOS

- Radiografía Industrial
- Radiografía Digital (DR, CR)
- Ondas Guiadas
- Laboratorio Móvil In Situ
- Corrientes Inducidas
- PMI+C. Analizador de metales Insitu.
- Phased Array
- Ultrasonido
- Emisión Acústica
- Partículas Magnetizables
- Líquidos Penetrantes
- Inspección Visual
- Réplicas Metalográficas
- Aparatos Sometidos a presión

www.enodndt.com

info@enodndt.com.ar

BUENOS AIRES
América 4542
Villa Ballester
Tel: [11] 4768-1534

NEUQUÉN
Calle 2, Manzana 41
Lote 14. Añelo
Tel: [299] 4241142

URUGUAY
Emancipación 3990
Montevideo
Tel: [+598] 23053165

estrategia oficial que busca corregir décadas de sesgo antiexportador en la política económica. Para revertir esta situación, el Gobierno nacional promueve reformas orientadas a la desregulación de mercados, rebajas impositivas, apertura económica y estabilidad jurídica. Entre estas herramientas sobresale el Régimen de Incentivo a las Grandes Inversiones (RIGI), instrumento diseñado para captar los capitales necesarios en sectores generadores de dólares como la energía, la minería, el agro y los servicios basados en el conocimiento. La energía se consolidará como el principal motor de esta expansión. En ese sentido, el BCRA proyecta que los ingresos de esta actividad pasarán de u$s 8.000 millones en 2026 a u$s 34.000 millones en 2030. La puesta en marcha del proyecto Vaca Muerta Oil Sur (VMOS) resultará fundamental para ratificar este crecimiento, ya que sus exportaciones petroleras comenzarán en 2027, ampliando la capacidad de salida de la producción de la Cuenca Neuquina. Así, la generación de divisas del sector escalará a u$s 16.000 millones en 2027, u$s 20.000 millones en 2028 y u$s 25.000 millones en 2029.



Salto cuantitativo

La minería, por su parte, también experimentará una expansión significativa que complementará el sendero de crecimiento anticipado por el BCRA. De acuerdo con las estimaciones oficiales, el segmento aportará u$s 5.000 millones en 2026, sostendrá un ingreso de u$s 8.000 millones anuales durante 2027 y 2028, y subirá a u$s 9.000 millones en 2029. Hacia el final de la década, en tanto, las exportaciones mineras darán un drástico salto cuantitativo hasta alcanzar los u$s 17.000 millones en el año 2030.

Pilares industriales

En conjunto, según el BCRA, la balanza comercial de energía y minería registrará una evolución ascendente sin precedentes: subirá de u$s 19.000 millones en 2026 a u$s 24.000 millones en 2027, u$s 28.000 millones en 2028, u$s 34.000 millones en 2029 y finalmente llegará a la meta de u$s 51.000 millones en 2030. Al comparar estas cifras en relación con el punto de partida de 2025 (u$s 13.000 millones), el crecimiento proyectado en este lustro superará el 290%. Esta mejora en las perspectivas se apoya en el desarrollo de infraestructura local y en factores externos como la suba del precio internacional del petróleo tras el inicio del conflicto en Medio Oriente, convirtiendo ambas industrias en los pilares centrales de la estrategia económica nacional. ©

FPT
POWERTRAIN TECHNOLOGIES

MOTORES INDUSTRIALES de 40 a 780 HP

- *Velocidad variable*
- *Se provee en PACK*
- *Fabricado en el polo industrial FPT - CORDOBA - ARGENTINA*



- *Equipos petroleros*
- *Transferencia de agua*
- *Bombas de lodo*
- *Generación de energía*

CENTROS DE SERVICIOS FPT

MENDOZA: MH INTEGRAL - mhintegral.ventas@gmail.com - 261575-2696
NEUQUEN: RA SERVICIOS - ventas@raservicios.com.ar - 299 535-8313

EURO TORQUE
FPT POWERTRAIN TECHNOLOGIES

COBERTURA NACIONAL DE EURO TORQUE

TRES ARROYOS - 02923 40 8394
BS. AS. - PTE. PERON 7545 - ITUZAINGO - 011 4481 8822 - ventas@eurotorque.com.ar



ESTIMACIÓN DE TOTALENERGIES

LA NORMALIZACIÓN DEL SUMINISTRO PETROLERO DEMANDARÁ CUATRO MESES

LA VOLATILIDAD EN EL PRECIO DEL CRUDO SE HARÁ SENTIR UN TIEMPO MÁS. LA PROBLEMÁTICA TIENE QUE VER, PRINCIPALMENTE, CON LA PERSISTENCIA DE LA BRECHA ENTRE LA OFERTA PETROLERA EN ORIGEN Y LA DISPONIBILIDAD DEL RECURSO EN LOS PUNTOS DE DESTINO.

A pesar de la reapertura parcial del estratégico estrecho de Ormuz, desde TotalEnergies se cree que el sistema global requerirá de un período de ajuste de entre tres y cuatro meses para corregir los desequilibrios generados por el conflicto bélico en Medio Oriente. Para la empresa energética de origen francés, la situación logística actual presenta un doble desafío, ya que las naciones productoras del Golfo »

ZOXI®

Construimos en la Patagonia lo que Sudamérica necesita



ZFlex

Cañería flexible de alta y baja presión para transporte de petróleo, gas y agua

Certificación

API | American Petroleum Institute

www.zoxisa.com.ar

» Según TotalEnergies, al agotamiento de las reservas de derivados en los países consumidores tras más de un trimestre de conflicto hay que sumarle el tiempo que tardan los petroleros en completar sus travesías desde el Golfo Pérsico.

Pérsico han acumulado volúmenes significativos de petróleo que no pudieron ser exportados durante el cierre de la vía marítima. En este contexto, dichos países están buscando activamente fletes para colocar su producción a precios bajos.

De acuerdo con Patrick Pouyanné, consejero delegado de TotalEnergies, la recuperación no será inmediata, ya que muchos armadores mantienen cautela y evitan enviar sus embarcaciones a la zona debido a la persistente tensión geopolítica. "Esta fricción entre la oferta en origen y la disponibilidad en los puntos de destino se refleja directamente en los bolsillos de los ciudadanos, donde se verifica una preocupante brecha de precios. Mientras que la cotización del Brent en los mercados internacionales se sitúa cerca de los u$s 72, los precios de venta al público de los combustibles equivalen a un escenario de entre 95 y 100 euros por barril", cuantificó.

A su entender, esta disparidad se debe al agotamiento de las reservas de derivados en los países consumidores tras más de un trimestre de conflicto, sumado al tiempo que tardan los petroleros en completar sus travesías desde el Golfo Pérsico.

Mix diversificado

Más allá de las vicisitudes de la logística petrolera, el máximo responsable de TotalEnergies aprovechó para responder a las críticas que vinculan el sector de los hidrocarburos con los fenómenos meteorológicos extremos, como la reciente ola de calor padecida en Francia. En ese sentido, Pouyanné subrayó que el cambio climático es un fenómeno global y defendió que las políticas unilaterales francesas tienen un impacto limitado, ya que el país no decide de forma aislada las acciones ambientales del resto del mundo. El ejecutivo argumentó que los episodios de calor intenso demuestran la necesidad de contar con un mix energético diversificado.

Respaldo indispensable

De acuerdo con Pouyanné, las condiciones anticiclónicas suelen reducir la generación eólica por falta de viento, mientras que el rendimiento de las placas fotovoltaicas disminuye por las altas temperaturas. "Además, la normativa francesa obliga a detener algunos reactores nucleares cuando la temperatura de los ríos sube demasiado, con el fin de proteger la fauna acuática", advirtió.

En este escenario crítico, el consejero delegado de TotalEnergies subrayó que fue necesario recurrir a las centrales de gas para cubrir los picos de demanda y garantizar el suministro eléctrico en un país donde habitualmente el 70% de la energía proviene de la fuente nuclear. "Esto evidencia que, ante situaciones climáticas extremas, los hidrocarburos siguen siendo un respaldo indispensable para la estabilidad del sistema energético", concluyó. ©



Equipo profesional altamente capacitado + Equipamiento de última generación

Soluciones integrales

Diseño, ingeniería, fabricación en taller, montaje y puesta en marcha, obra llave en mano.



MEIP

GAS & PETRÓLEO

Centrales térmicas - Plantas compresoras - Equipos de superficie para gas y petróleo - Skid Fuel Gas - Calentadores electricos - Plantas de medición y regulación - Hot Tap - Plantas de GNL.

Trayectoria comprobada y clientes que vuelven

Agradecemos a la empresa Camuzzi Gas por confiar en nosotros en la instalacion de una nueva planta compresora en Holdich, Chubut.

+54 1147095655 | ventas@meip.com.ar | www.meip.com.ar | MEIP Gas & Petróleo



LLEGAN PIEZAS CLAVE AL PAÍS

VMOS, CADA VEZ MÁS CERCA DE VOLVERSE REALIDAD

EN UN CONTEXTO SIGNADO POR LA TENSIÓN GEOPOLÍTICA Y LA VIOLENCIA EN MEDIO ORIENTE, LAS MONOBOYAS DEL PROYECTO VMOS CRUZARON EL ESTRECHO DE ORMUZ Y SE ENCAMINAN A SU DESTINO FINAL: LA LOCALIDAD RIONEGRINA DE PUNTA COLORADA.

Las dos monoyobas que formarán parte del sistema de exportación *offshore* Vaca Muerta Oil Sur (VMOS) completaron con éxito el cruce del Estrecho de Ormuz, uno de los corredores marítimos más estratégicos y desafiantes del mundo. “Este avance marca la superación de una de las etapas más

críticas del traslado y confirma que el proyecto mantiene el cronograma previsto hacia su destino final en Punta Colorada, Río Negro", destacaron desde la iniciativa.

Concretamente, informaron, se trata de dos monoboyas del tipo 'Turret CALM Buoy', fabricadas por la firma Bluewater, con un peso de 272 toneladas (Tn), 15,3 metros de diámetro y 9,3 metros de altura cada una. "Estas estructuras operarán como terminal de carga en altamar, permitiendo transferir crudo directamente a buques de gran porte (VLCC, por sus siglas en inglés), sin necesidad de infraestructura portuaria convencional", indicaron.

Las boyas CALM, resaltaron, constituyen un elemento crítico de las terminales marítimas *offshore*, dado que "permiten el amarre seguro de buques tanque y la transferencia de hidrocarburos entre embarcaciones y sistemas submarinos". "Su diseño incorpora múltiples líneas de fondeo en configuración catenaria, proporcionando estabilidad, flexibilidad operativa y seguridad frente a condiciones ambientales exigentes", puntualizaron.

No es un dato menor, agregaron, que estas instalaciones pueden operar con buques de gran porte en función de altos estándares de seguridad operativa y protección ambiental. "El sistema permite que las embarcaciones giren libremente alrededor de la boya para alinearse con el viento, las corrientes y el oleaje, reduciendo las cargas sobre el sistema de amarre y optimizando las condiciones de operación", subrayaron.

Desafío logístico

Junto con las monoboyas, precisaron desde VMOS, también se trasladan los *manifolds* submarinos, conocidos como Pipeline End Manifold (PLEM), los cuales completan el sistema y sirven como el punto de conexión que asegura la vinculación entre la línea submarina y las monoboyas. Cada unidad –que pesa 220 Tn y mide 24 metros de largo, 8,7 metros de ancho y 6,8 metros de altura– estará ubicada en el lecho marino como el eslabón que sostiene toda la cadena de exportación *offshore*.

El primer tramo del traslado se realiza a bordo del Topaz Ishim, un buque de carga pesada de 123 metros de eslora, que navega rumbo a Omán. "Allí se llevará a cabo una maniobra de transferencia de barco a barco", puntualizaron.

Hito insoslayable

En concreto, las monoboyas serán trasladadas al Jumbo Javelin, un buque grúa de instalación de 144 metros de eslora equipado con dos grúas Huisman (dotadas de una capacidad combinada de 1.800 Tn), que será el encargado de transportarlas e instalarlas frente a la costa rionegrina.

Una vez que las monoboyas lleguen a la Argentina, apuntaron desde VMOS, será al fin posible completar la obra marina que se desarrolla en Punta Colorada, hito insoslayable para optimizar la evacuación de los recursos hidrocarburíferos extraídos en Vaca Muerta y abastecer los mercados internacionales a través del océano Atlántico. ©

» Las boyas CALM constituyen un elemento crítico de las terminales marítimas *offshore*, dado que permiten el amarre seguro de buques tanque y la transferencia de hidrocarburos entre embarcaciones y sistemas submarinos.



» El primer tramo del traslado se realiza a bordo del Topaz Ishim, un buque de carga pesada de 123 metros de eslora, que navega rumbo a Omán. Allí se llevará a cabo una maniobra de transferencia de barco a barco.



INFORME DE IGU

LA ARGENTINA PUEDE GARANTIZAR EL ABASTECIMIENTO GASÍFERO DEL CONO SUR

EL DESARROLLO MASIVO DE LAS RIQUEZAS DE VACA MUERTA TIENE EL POTENCIAL DE TRANSFORMAR RADICALMENTE LA MATRIZ ENERGÉTICA DE LA REGIÓN, PONIENDO FIN A LA ESCASEZ DE GAS NATURAL Y DEVOLVIÉNDOLE AL PAÍS UN ROL PROTAGÓNICO EN EL MERCADO.

Vaca Muerta dejó de ser una promesa de largo plazo para convertirse en una realidad productiva e ineludible. Así lo plantea un informe de la Unión Internacional de Gas (IGU, por sus siglas en inglés). Las existencias gasíferas del reservorio, según estimaciones de la entidad, podrían abastecer la demanda interna y la de naciones vecinas como Brasil, Chile, Uruguay y Bolivia por un período que oscila entre los 45 y los 124 años. Este extraordinario potencial ya se ve reflejado en la evolución operativa real de la economía argentina. De hecho, entre 2015 y 2025, la producción de gas no convencional del país trepó de 17 a 90 millones de metros cúbicos (m^3) diarios. Este vertiginoso crecimiento, sustentado casi en su

TECNOLOGÍAS
PARA INDUSTRIAS
EN DESARROLLO

Gonella

S.A. LITO GONELLA e HIJO I.C.F.I.

- TANQUES FIJOS Y MÓVILES PARA GAS
- EQUIPOS PETROLEROS
- CALDERAS HUMOTUBULARES Y ACUOTUBULARES
- EQUIPOS ESPECIALES
- TORRES EÓLICAS








PLANTAS CERTIFICADAS BAJO NORMAS:
ISO 9001:2015- ISO 14001:2015 - OHSAS 18001:2007
CERTIFICACIÓN ASME PARA ESTAMPAS "S", "T", "U", "U2" Y "R" DE NATIONAL BOARD

Administración Central y Planta Fabril: AMADO AUFRANC 59 – (3080) - ESPERANZA – SANTA FE – REPÚBLICA ARGENTINA
TEL.: +54 3496 420632 (ROTATIVAS) 422184 - FAX: +54 3496 421557- 422185 - E-MAIL: GONVENTAS@LITO-GONELLA.COM.AR

Oficina Comercial en Buenos Aires: MONTEVIDEO 373 P.1 – (C1019ABG) - CAPITAL FEDERAL – BUENOS AIRES – REPÚBLICA ARGENTINA
TEL: +54 11 4374-5939 (ROTATIVAS) - E-MAIL: VENTAS@SAGONELLA.COM.AR

www.lito-gonella.com

totalidad por la Cuenca Neuquina, compensó con creces la caída a la mitad que experimentó la extracción de gas convencional durante el mismo período.

No obstante, advierte IGU, para que la abundancia de recursos se traduzca en exportaciones efectivas y desarrollo, las inversiones en transporte resultan indispensables. En este sentido, la Argentina ha sumado obras estratégicas como el Gasoducto Perito Moreno (GPM) y el tendido Mercedes-Cardales. Adicionalmente, la firma TGS se encuentra construyendo tres nuevas plantas compresoras y ampliando una existente para incorporar 14 millones de m³ diarios de capacidad a partir del invierno de 2027.

Estos avances de infraestructura, expuso IGU, ya están redefiniendo el mapa energético regional. El 1 de abril de 2025 se registró un hito histórico: por primera vez, gas argentino (proveniente de la combinación de Vaca Muerta y Tierra del Fuego) llegó a Brasil en tránsito por Bolivia, concretando las negociaciones de un memorando firmado en noviembre de 2024. Con el fin de optimizar estos flujos comerciales, TGS anunció en marzo de 2026 una inversión de u$s 3.000 millones para procesar el fluido directamente en el yacimiento, reduciendo sustancialmente los costos logísticos.



Acuerdos millonarios

El horizonte de crecimiento trasciende las fronteras regionales hacia los mercados globales mediante la licuefacción de gas natural licuado (GNL). Según IGU, el consorcio Southern Energy FLNG (integrado por YPF, Pan American Energy, Pampa Energía, Harbour Energy y Golar LNG) selló en marzo de este año el mayor contrato de exportación de GNL en la historia de la Argentina con la empresa SEFE, comprometiendo el envío de 2 millones de toneladas (Tn) anuales durante ocho años. Paralelamente, avanza el proyecto Argentina LNG de YPF junto con Eni y XRG, que apunta a alcanzar unos 12 millones de Tn, volumen que podría expandirse a 18 millones, tras suscribirse el acuerdo vinculante en febrero de 2026.

Compromisos desafiantes

Este ambicioso porfolio de proyectos, según IGU, exigirá la disponibilidad de unos 100 millones de m³ diarios de gas, obligando a acelerar el ritmo productivo de la Cuenca Neuquina. En sintonía con ello, el Gobierno nacional se comprometió a revisar los precios mínimos de exportación para alinearlos con los domésticos, complementando la medida con la Resolución 66/2026 que busca equiparar las tarifas de transporte de exportación con las locales. ©





- AISLACIONES TÉRMICAS
- ANDAMIOS MULTIDIRECCIONALES
- TRACING ELÉCTRICO
- PROTECCIÓN PASIVA CONTRA EL FUEGO
- REMOCIÓN DE ASBESTO
- PINTURA E IMPERMEABILIZACIÓN INDUSTRIAL
- SERVICIOS Y FACILIDADES INDUSTRIALES

MULTIPOL

Servicios Industriales

Bdo. de Yrigoyen 864, Zárate. C.P.2800, Bs. As.

+54 3487 424352

www.multipol.com.ar

info@multipol.com.ar

@multipolserviciosindustriales



CON LA MIRA PUESTA EN VACA MUERTA

YPF VENDIÓ A EDENOR SU PARTICIPACIÓN EN METROGAS

LA TRANSACCIÓN, QUE SE CERRÓ EN UN MONTO DE U$S 780 MILLONES, RECONFIGURA EL MAPA DE LOS SERVICIOS PÚBLICOS EN LA ARGENTINA. EN ESTE NUEVO ESCENARIO, ADEMÁS, EL EMPRESARIO JOSÉ LUIS MANZANO EXPANDE SU INFLUENCIA EN EL ÁMBITO ENERGÉTICO.

YPF aceptó la oferta de u$s 780 millones presentada por Edenor para adquirir su participación accionaria en la distribuidora de gas Metrogas S.A. y en MetroEnergía. La operación, aprobada por el Directorio de la petrolera estatal, marca la salida de YPF del control de la principal distribuidora de gas del país. La propuesta fue seleccionada mediante un proceso competitivo y transparente coordinado por Citigroup como asesor financiero. No obstante, el cierre de la transacción queda sujeto a la obtención de autorizaciones regulatorias y a la presentación de garantías de cumplimiento. »

METALCROM

SOLUCIONES INDUSTRIALES
PARA LA ENERGÍA

MÓDULOS HABITACIONALES



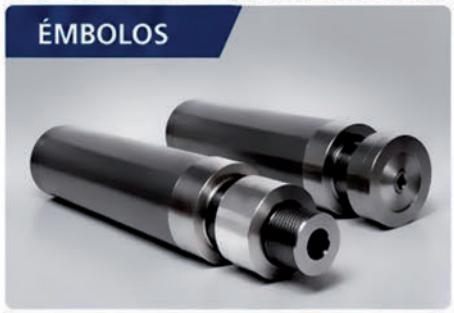
VÁLVULAS



PISTONES & VÁSTAGOS



ÉMBOLOS



CAMISAS



SELLOS & EMPAQUETADURAS



VÁLVULAS HARDLINE
PARA BOMBAS ALTERNATIVAS



VÁLVULAS PARA FRACTURA



REPUESTOS PARA BOMBAS



PONY ROAD

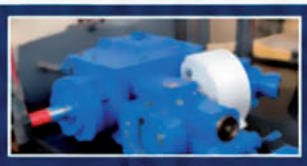


BOMBAS ALTERNATIVAS

TRIPLEX • DUPLEX • QUINTUPLEX



TRIPLEX



DUPLEX



QUINTUPLEX

FABRICANTES DE BOMBAS TRIPLEX, DUPLEX Y QUINTUPLEX MCA

REPUESTOS ORIGINALES DE MCA Y ALTERNATIVOS DE OTRAS MARCAS • OVERHAUL
VÁSTAGOS DE BOMBEO CROMADOS Y DE INOXIDABLES SEGÚN NORMA API 11b
VÁLVULAS PARA BOMBAS DE FRACTURA MODELO P4 Y P5 • BANCOS DE PRUEBA PARA BOMBAS EN PLANTA
OTROS MODELOS CONSULTAR.

METALCROM

MCA
OIL PUMPS

TELÉFONO
+54 (011) 4215 - 0234

WHATSAPP
+54 9 11 2496 7705

EMAIL
info@metalcrom.com.ar

OFICINA COMERCIAL / DEPÓSITO
Calle Méjico 971, Avellaneda,
Buenos Aires

PLANTA INDUSTRIAL
Av. Nicolás Milazzo 3251,
Berazategui, Buenos Aires

NAVE INDUSTRIAL
(VACA MUERTA)
Calle Chile LOTE 2,
Añelo, Neuquén

www.metalcrom.com.ar

» La venta de Metrogas se suma a otras salidas estratégicas previas de YPF, como la de su filial YPF Brasil, la venta de su participación en Profertil a Adecoagro a fines de 2025 y la cesión de diversas áreas de explotación convencional.



YPF vendió a Edenor su participación en Metrogas

Esta desinversión se alinea con la estrategia de optimización de activos impulsada por Horacio Marín, presidente y CEO de YPF desde diciembre de 2023, bajo el denominado 'Plan 4x4'. El objetivo prioritario de la compañía es concentrar sus inversiones y esfuerzos en el desarrollo de Vaca Muerta para consolidarse como un jugador de *shale* de clase mundial y orientarse a la exportación masiva de petróleo y gas natural licuado (GNL). Los resultados operativos recientes respaldan esta dirección: la producción de *shale* de la petrolera promedió unos 213.000 barriles por día entre abril y junio de 2026, lo que implicó un incremento del 47% con respecto al mismo período de 2025, con una meta proyectada de alcanzar los 250.000 barriles diarios para fin de año. La venta de Metrogas se suma a otras salidas estratégicas previas de la petrolera, como la de su filial YPF Brasil, la venta de su participación en Profertil a Adecoagro a fines de 2025 y la cesión de diversas áreas de explotación convencional.

Creciente poder

Por el lado del comprador, la adquisición consolida la posición del *holding* liderado por José Luis Manzano, Daniel Vila y Mauricio Filiberti, quienes ya controlaban Edenor tras comprársela a Pampa Energía en 2021. Con este paso, el grupo comenzará a manejar tanto la mayor distribuidora de energía eléctrica como la principal distribuidora de gas del país, la cual abarca a más de 2,4 millones de usuarios (aproximadamente el 28% del mercado de distribución gasífera nacional). Previo a esta transacción, Manzano ya poseía una participación del 9,23% en Metrogas a través de Integra Gas Distribution.

En detalle

YPF ejercía el control indirecto del 70% de Metrogas desde el año 2012, cuando adquirió la participación de British Gas en Gas Argentino (GASA). La distribuidora, que nació en 1992 tras la división de la estatal Gas del Estado, registró una sólida mejora operativa con un incremento en sus ingresos y ganancias durante el último año. La valuación final de u$s 780 millones se ubicó en el extremo superior de las expectativas del mercado, que en julio de 2026 estimaba el valor de Metrogas entre los u$s 500 y los u$s 800 millones. En el tramo final del concurso de precios organizado por Citigroup, la oferta ganadora de Edenor logró imponerse sobre otros competidores de peso, como el grupo Pierri, Central Puerto, MSU y el fondo Sophia Capital. ©

BREAK FIRE
INDUMENTARIA IGNÍFUGA



UN TEJIDO PARA CADA NECESIDAD

Nuestras prendas combinan seguridad, resistencia y confort, cumpliendo con normas internacionales de calidad y protección.

+54 9 11 6812 2549
+54 11 3971 1678 / 3530 7754
breakfiresrl
www.breakfiresrl.com.ar
Cnel. Casacuberta 750 . Gerli . Bs As

NFPA 2112

ASTM INTERNATIONAL

IRAM IQNET RECOGNIZED CERTIFICATION
RI 9000-9087 ISO 9001:2015

CLASE 1
4kA
IRAM 3904

aitex
textile research institute



ANUNCIO DE LA SECRETARÍA DE ENERGÍA

CONFIRMAN QUE EL PLAN GAS NO SERÁ RENOVADO

EL GOBIERNO RATIFICÓ LA SENDA DE DESREGULACIÓN Y EL GIRO EXPORTADOR QUE EMPRENDIÓ A NIVEL SECTORIAL. EL NUEVO PARADIGMA DESCARTA EL CONCEPTO DE "AUTOABASTECIMIENTO" PARA ENFOCAR LA POLÍTICA EN LA MAXIMIZACIÓN DE LA RENTA Y LAS EXPORTACIONES.

La Secretaría de Energía de la Nación anticipó la decisión de no prorrogar el Plan Gas, programa regulatorio que llegará a su fin definitivo a fines de 2028. De acuerdo con las autoridades, la intención es reemplazar su incidencia por contratos directos entre privados. "No vamos a extender el Plan Gas", aseguró la titular de la cartera energética, quien recientemente participó del foro 'Shale »

ESTUDIO CONTABLE PATRICIA PÉREZ

Tu Gerente Financiero Externo

ANTES DE HABLAR, MIRÁ DÓNDE ESTÁS PARADA

Tu carpeta de crédito, lista.

Preparamos, ordenamos y presentamos toda la documentación económica, financiera, patrimonial y fiscal que tu empresa necesita para acceder a financiamiento bancario, fondos de garantía provincial y líneas SGR.

Diagnóstico objetivo

Analizamos balances y ratios antes de empezar, para saber si estás en condiciones.

Más puertas

Bancos, fondos de garantía provinciales, CFI y Sociedades de Garantía Recíproca.

Informe final firmado

Presentamos los formularios junto con un informe de gestión firmado por el Estudio.

¿ES PARA TU EMPRESA?

- Sos una **pyme de la cadena de valor de Oil & Gas.**
- Tenés **al menos 3 balances contables cerrados.**
- Está por encarar una **obra o inversión** que necesita financiamiento.

¿Se cumplen las 3? Hablemos — método propio para pymes de la cadena de valor de Oil & Gas de la cuenca neuquina y Río Negro.

ESCANEÁ Y EMPEZÁ

Hacé el test de 2 minutos

Respondé unas preguntas rápidas y llevate una primera lectura de si tu empresa está en condiciones de acceder a un crédito bancario.

WhatsApp +54 9 299 413-9806 **Instagram** @estudiopatriciaperez

ESCANEÁ PARA EMPEZAR

Test gratuito · 2 minutos

» El Gobierno busca reemplazar el Plan Gas por un esquema de libre mercado fundamentado en contratos directos entre productores, comercializadores, distribuidoras, industrias y generadores de electricidad.

in Argentina: Unleashing Vaca Muerta to the World', celebrado en Houston (Estados Unidos).

La medida representa, en la práctica, la eliminación de uno de los principales instrumentos de intervención estatal en el rubro gasífero de los últimos años. Así, el Gobierno nacional busca reemplazar el Plan Gas por un esquema de libre mercado fundamentado en contratos directos entre productores, comercializadores, distribuidoras, industrias y generadores de electricidad, retirando al Estado de la intermediación.

Para graficar la transición, Tettamanti utilizó una metáfora con reminiscencias "maradoneanas": explicó que la intervención estatal previa le había "cortado las piernas" al sector privado para luego ofrecerle "muletas", antes de aclarar que el objetivo actual es devolverle su autonomía. No obstante, la funcionaria precisó que todos los contratos vigentes se respetarán rigurosamente hasta su fecha de vencimiento por tratarse de derechos adquiridos, garantizando la propiedad privada. Gran parte de su argumentación se centró en el cambio filosófico introducido por la Ley Bases, sancionada en 2024, que reformó la Ley de Hidrocarburos. En esa dirección, Tettamanti descartó categóricamente la persistencia del tradicional objetivo de "autoabastecimiento nacional". "Ante el enorme potencial geológico que representa Vaca Muerta, limitar el horizonte al consumo interno resulta verdaderamente obsoleto. Con los recursos que tenemos, es ridículo hablar de autoabastecimiento", expresó.

Más renta

Bajo el nuevo marco regulatorio, aseveró Tettamanti, el fin prioritario será maximizar la renta de los inversores para incentivar la producción. Esto, según la secretaria de Energía, asegurará naturalmente tanto la cobertura del suministro local como un despegue sostenido de las exportaciones. "No obstante, para materializar este salto exportador resultará indispensable construir la infraestructura de evacuación necesaria, incluyendo nuevos oleoductos, gasoductos y plantas de tratamiento", admitió.

Menos Estado

El camino trazado por las autoridades, a decir de Tettamanti, luce bastante claro. "Menos Estado, más sector privado; menos regulación, más libertad", definió. Esta desregulación, acotó, rige también para las tarifas de gas y electricidad, cuyas revisiones integrales culminaron en 2025. "Ahora las prestadoras disponen de actualizaciones mensuales automáticas para preservar el valor de sus ingresos y atraer inversiones de infraestructura", indicó. El éxito de su gestión, sostuvo, dependerá de una premisa sumamente pragmática. "Voy a sentirme muy exitosa si cada vez me tienen que venir menos a hablar", manifestó la funcionaria, quien cerró su presentación con una invitación formal para que los capitales extranjeros continúen invirtiendo en el desarrollo energético de la Argentina. ©



WI-FI 6/6E PARA OIL & GAS

WLAN industrial robusta, confiable y de alto rendimiento.



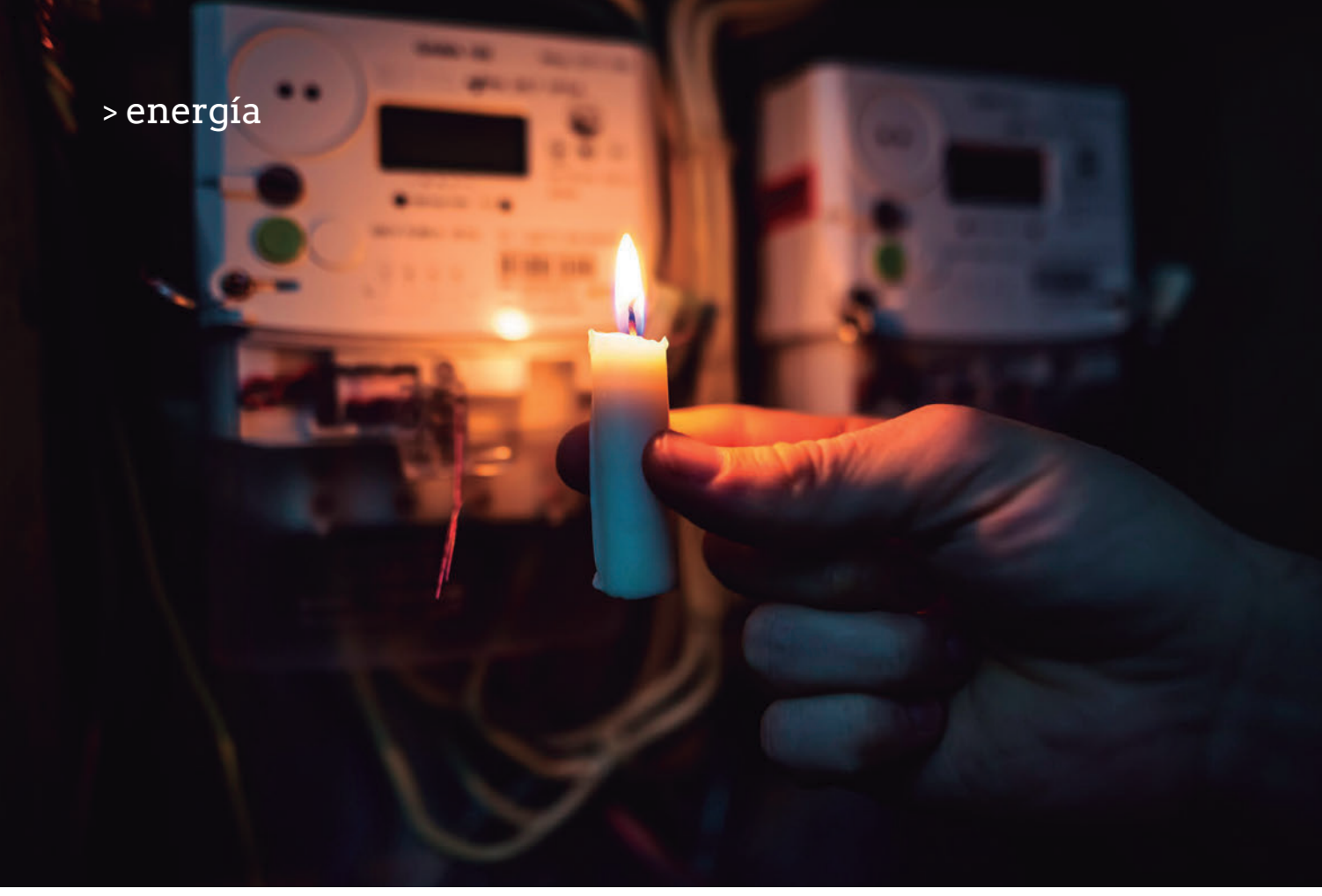
WLAN 2301 de Phoenix Contact: conectividad inalámbrica de alto rendimiento para aplicaciones industriales exigentes.

La tecnología Wi-Fi 6/6E ofrece mayor capacidad, eficiencia y confiabilidad, incluso en entornos adversos y aplicaciones móviles de la industria Oil & Gas.

Conozca esta y muchas más soluciones para su industria.
Visítenos en la AOG Patagonia. Pabellón Alemán | Stand 6R-04.

¡Lo esperamos!

www.p4c.com.ar



MEDIANTE EL DNU 585/2026

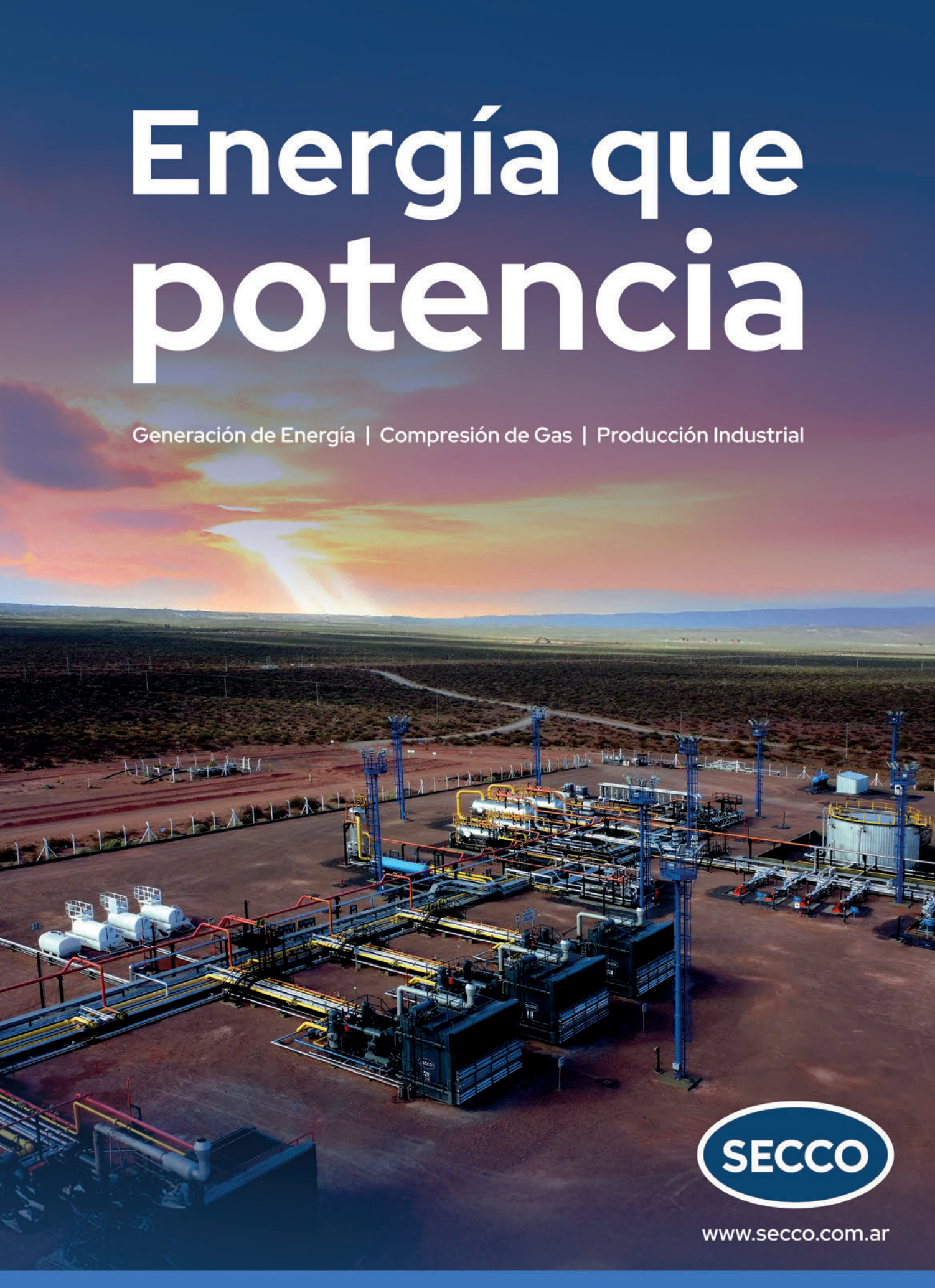
EL GOBIERNO PRORROGÓ LA EMERGENCIA ELÉCTRICA HASTA FINES DE 2027

LA MEDIDA, QUE ABARCA LOS ÁMBITOS DE GENERACIÓN, TRANSPORTE Y DISTRIBUCIÓN DE ELECTRICIDAD, APUNTA A CONSOLIDAR LA REFORMA DEL SECTOR ENERGÉTICO. SIN ESTA EXTENSIÓN, EL RÉGIMEN EXCEPCIONAL HABRÍA CADUCADO EL PASADO 9 DE JULIO.

A través del Decreto de Necesidad y Urgencia (DNU) 585/2026, el Poder Ejecutivo Nacional (PEN) formalizó la prórroga de la emergencia del sector energético en los segmentos de generación, transporte y distribución de electricidad de jurisdicción federal. La medida, publicada en el Boletín Oficial, extiende el régimen excepcional –que vencía originalmente el 9 de julio de 2026– hasta el 31 de diciembre de »

Energía que potencia

Generación de Energía | Compresión de Gas | Producción Industrial



SECCO

www.secco.com.ar

» Según el Gobierno, la extensión no responde a una crisis inmediata de servicio, sino a la necesidad de contar con herramientas regulatorias extraordinarias para continuar con el proceso de normalización técnica y económica del sistema.

2027. Según las autoridades, esta decisión busca equiparar el plazo de la emergencia eléctrica con la que ya rige para el transporte y distribución de gas natural. Los fundamentos de la norma aclaran que la extensión "no responde a una crisis inmediata de servicio, sino a la necesidad de contar con herramientas regulatorias extraordinarias para continuar con el proceso de normalización técnica y económica del sistema". El diagnóstico oficial advierte que, a pesar de los avances financieros, todavía persisten vulnerabilidades críticas que amenazan la seguridad del suministro. Durante el pico de demanda de febrero de 2025, de hecho, el margen de reserva operativa fue de apenas un 4,4%, un nivel considerado insuficiente para afrontar imprevistos técnicos o climáticos.

A esto se suma el deterioro de la infraestructura: el 60% de las fallas en el segmento de distribución ocurre en instalaciones con más de 25 años de antigüedad. Para revertir esta situación, el Gobierno ratificó como prioritarias obras de gran escala, entre las que figuran la línea de alta tensión de 500 kilovoltios (Kv) entre Puerto Madryn, Choele Choel y Bahía Blanca, iniciativa fundamental para integrar la energía de la Patagonia al resto del país. No obstante, el PEN reconoce que estos proyectos requieren tiempos de ejecución que exceden el corto plazo, lo que justifica mantener el marco de emergencia.

Brecha tarifaria

Uno de los puntos centrales del DNU se vincula con la persistencia de una brecha significativa entre el costo real de producir energía y lo que abonan los usuarios. Hacia mayo de 2026, los hogares con subsidios residenciales pagaban apenas el 24% del precio de referencia. El objetivo de la Secretaría de Energía es avanzar gradualmente hacia el régimen de 'Subsidios Energéticos Focalizados', reemplazando las transferencias generalizadas por beneficios específicos para sectores vulnerables.

En términos financieros, el Gobierno destaca una mejora notable en la cobrabilidad de la Compañía Administradora del Mercado Mayorista Eléctrico (Cammesa), que pasó de un crítico 48% en diciembre de 2023 a niveles cercanos al 97% en la actualidad. Sin embargo, las autoridades reconocen que cualquier retroceso en esta dinámica podría desestabilizar nuevamente la cadena de pagos del mercado.

Facultades especiales

El DNU también subraya que la seguridad eléctrica depende directamente de la logística del gas natural, insumo clave para las centrales térmicas. Con la reconfiguración del sistema de transporte gasífero iniciada en mayo de 2026, el Gobierno busca una coordinación estrecha para evitar el uso de combustibles líquidos más costosos que encarezcan la generación.

En definitiva, la prórroga otorga a las autoridades nacionales facultades especiales por los próximos 17 meses para intervenir en precios, contratos y operación del sistema. El éxito de esta etapa de transición dependerá de que el marco excepcional se traduzca en inversiones efectivas que reduzcan las limitaciones estructurales de la red nacional. ©



Estamos en cada etapa de tu obra



EN CADA CAMIÓN, EN CADA OBRA, EN CADA PROYECTO

CEMENTOS AVELLANEDA

ESTAMOS, SIEMPRE ESTAMOS

WWW.CEMENTOSAVELLANEDA.COM.AR



INFORME DE IAG

EXIGEN UN MAYOR PRESUPUESTO PARA EL SECTOR NUCLEAR

LA ARGENTINA ES LÍDER REGIONAL EN EL DESARROLLO DE ENERGÍA ATÓMICA, FUENTE QUE EN ESTOS MOMENTOS CUBRE UN 8% DE LA OFERTA ELÉCTRICA DEL PAÍS. SIN EMBARGO, LOS RECORTES PRESUPUESTARIOS AMENAZAN LA CONTINUIDAD DEL CRECIMIENTO SECTORIAL.

El sector nuclear es un activo estratégico bajo la sombra del desfinanciamiento. Así lo sentencia un informe elaborado por el Instituto Argentina Grande (IAG). Según esta entidad, el país se encuentra frente a una encrucijada en torno a uno de sus pilares tecnológicos más consolidados: el desarrollo nuclear. La Argentina, expone el reporte, sobresale globalmente por su capacidad de integrar investigación, medicina y generación eléctrica. No obstante, advierte, el vigente ajuste presupuestario pone »

INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN PARA GAS Y PETRÓLEO

















PRODUCTOS DESARROLLADOS

- SEPARADORES
- CALENTADORES
- FILTROS
- RECIPIENTES A PRESIÓN
- TRAMPAS DE SCRAPERS
- MONTAJES INDUSTRIALES
- OBRAS
- AEROENFRIADORES
- ESTACIONES DE MEDICIÓN
- PLANTA PAQUETIZADORA
- ESTACIONES DE REGULACIÓN

Sistema de Gestión ISO 9000

TAPIGAR
ESTABLECIMIENTO METALURGICO S.A.

Av. Calchaqui y 1 de Mayo B1879ADX Bs. As. ARGENTINA
00 54 11 7078 7400 (lineas rotavas)
tapigar@tapigar.com www.tapigar.com

Exigen un mayor presupuesto para el sector nuclear

en riesgo décadas de acumulación de conocimiento. “A diferencia de la narrativa que describe el sector como una carga para el Estado, los datos revelan una realidad de solvencia en sus áreas comerciales”, asegura el IAG.

Denominado ‘El desarrollo nuclear como política de Estado’, el trabajo destaca que Nucleoeléctrica Argentina (NASA), la firma encargada de operar las centrales Atucha I, II y Embalse, ha mantenido resultados financieros positivos durante los últimos siete años, alcanzando un superávit de $ 208.923 millones en 2025. “Durante el tercer trimestre de dicho año, la energía nuclear representó el 8% de la oferta eléctrica nacional, consolidándose como una fuente de base estable frente a la intermitencia de otras energías y la volatilidad de los combustibles fósiles”, remarca.

De todos modos, acota el IAG, este desempeño tiende al deterioro ante “un retroceso presupuestario sin precedentes”. “La Comisión Nacional de Energía Atómica (CNEA) sufrió un recorte del 42% en términos reales entre 2023 y 2025, situando su financiamiento en los niveles más bajos desde 2008. Esta asfixia económica ha impactado de lleno en proyectos de vanguardia internacional como el reactor CAREM. Pese a ser un diseño argentino pionero en el mercado de reactores modulares pequeños (SMR, por sus siglas en inglés), su presupuesto fue reducido a la mitad en 2024 y desapareció por completo en las partidas de 2025, provocando su virtual paralización”, puntualiza.



» NASA, la firma encargada de operar las centrales Atucha I, II y Embalse, ha mantenido resultados financieros positivos durante los últimos siete años, alcanzando un superávit de $ 208.923 millones en 2025.

Fuga de cerebros

De acuerdo con el informe del IAG, la crisis no se limita a la infraestructura, sino que también es humana. “Entre despidos y renuncias, el sector ha perdido 874 especialistas bajo la actual gestión, de los cuales 506 pertenecían a la CNEA. Esta ‘fuga de cerebros’ revive los fantasmas de la década de 1990, cuando los intentos de fragmentar el sistema y privatizar áreas estratégicas debilitaron la articulación tecnológica del país sin lograr la eficiencia prometida”, cuestiona. A pesar de este escenario, reconoce, el potencial exportador del país sigue vigente. “El reactor multipropósito RA-10 cuenta con un avance de obra superior al 80% y, una vez finalizado, tendrá la capacidad de cubrir el 20% de la demanda global de radioisótopos médicos, esenciales para tratamientos oncológicos”, pondera.

Sector estratégico

Para el IAG, la experiencia de países líderes como Francia o Canadá prueba que el desarrollo nuclear no surge de dinámicas de mercado inmediatistas, sino de políticas públicas sostenidas en el tiempo. “En un contexto global de transición energética, no debe evaluarse un sector estratégico con métricas de corto plazo. Ello no solo constituye un error de diagnóstico, sino que compromete una herramienta fundamental para la soberanía tecnológica y el desarrollo industrial de la Argentina”, concluye la entidad. ©

Mangueras hidráulicas para la industria del PETRÓLEO

- Resistencia a la Alta Presión, Temperaturas y a productos Químicos.
- Durables y Fléxibles

- Para extracción de Petróleo y Gas.
- Procesamiento y transporte
- Mantenimiento y Reparación







PARA ATENDER LAS NORMAS MÁS EXIGENTES Y SER SOMETIDAS A LAS MÁS SEVERAS CONDICIONES DE USO

Distribuye y Comercializa

HIDRAULICA DELTA S.A.I.C.

11 3697-0768
Avda.Italia 335 • Tigre • Provincia de Buenos Aires
info@hidraulicadelta.com.ar • www.hidraulicadelta.com.ar



INFORME DE GRIT CAPITAL GROUP

COMPARAN EL BOOM EXTRACTIVO LOCAL CON EL DE COLOMBIA

ENTRE LOS AÑOS 2009 Y 2013, EL AUGE ENERGÉTICO Y MINERO COLOMBIANO SE TRADUJO EN UNA FUERTE EXPANSIÓN DE LA ECONOMÍA. GRACIAS A VACA MUERTA Y AL DESARROLLO DEL COBRE, LA ARGENTINA PODRÍA ESTAR A PUNTO DE TRANSITAR UN CAMINO SIMILAR.

Según un reciente informe de la firma Grit Capital Group, la Argentina se encuentra en el umbral de una fase de expansión económica significativa, comparable a la experimentada por Colombia entre 2009 y 2013. Para Walter Stoeppelwerth, director de Inversiones de la consultora, el mercado local podría consolidar este crecimiento si logra trascender el actual "circo político" y capitaliza el dinamismo »



SOULE S.A.C.e I.

Materiales Eléctricos

Distribuyendo las más importantes marcas
del país con capacidad y responsabilidad
Amplio stock de productos de calidad
Luminarias para áreas clasificadas

QUALITY SYSTEM CERTIFICATION DNV·GL ISO 9001

CADIME

Schneider Electric

SCAME electrical solutions

samet Líder en Bandejas Portacables

LCT

OMRON

MICRO CONTROL

DELGRS.R.

FONSECA S.A CONDUCTORES ELECTRICOS

SIEMENS

Weidmüller

GENROD instalaciones seguras

ZOLODA

LEDVANCE OSRAM

CASA CENTRAL: Av. Montes de Oca 1879 • CABA (C1270ABF)
Christian A. Vivaldi - Gerente de Ventas - Tel. (+54-11) 4302-0010/17/18
Mail: christianv@soule-electric.com.ar- Cel. (+54-11) 6412-3415

www.soule.com.ar

» Bajo las administraciones de Álvaro Uribe y Juan Manuel Santos, la participación de los hidrocarburos y la minería en el PBI de Colombia saltó del 9,7% al 11,2%, mientras que la IED en el sector superó los u$s 8.000 millones anuales.



del sector energético. El precedente colombiano como hoja de ruta del reporte toma como referencia el auge extractivo verificado bajo las administraciones de Álvaro Uribe y Juan Manuel Santos. En aquel período, la participación de los hidrocarburos y la minería en el Producto Bruto Interno (PBI) de Colombia saltó del 9,7% al 11,2%, mientras que la Inversión Extranjera Directa (IED) en el sector pasó de menos de u$s 5.000 millones a superar los u$s 8.000 millones anuales, convirtiéndose en el motor de una notable prosperidad económica que benefició incluso a los segmentos más vulnerables.

Por estos días, según el documento, la Argentina ya muestra señales de este cambio de tendencia. En abril pasado, por caso, el país alcanzó un superávit comercial récord de u$s 2.711 millones a partir de un incremento de un 85,4% en las exportaciones de energía y de una reducción de un 45,4% en las importaciones de combustibles.

En la actualidad, el rubro energético representa el 17,4% del total exportado por la nación, generando un alivio crítico en la balanza de pagos y en las reservas del Banco Central.

Riesgos y retos

La infraestructura jugará un rol determinante en esta proyección. Se prevé que para mayo de 2027, con la finalización de la segunda etapa del Gasoducto Perito Moreno (GPM), las compras externas de energía pasen a ser prácticamente insignificantes o "un error de redondeo" en las cuentas nacionales. Además, sectores como las Manufacturas de Origen Industrial (MOI) han mostrado un avance interanual del 43,3%, diversificando el perfil exportador más allá del complejo agropecuario.

A pesar del optimismo, Grit Capital advierte sobre algunos riesgos latentes. Uno de ellos es la "enfermedad holandesa", un fenómeno donde el auge de sectores extractivos puede desplazar a la industria y la agricultura local.

Disciplina fiscal

De acuerdo con el trabajo, la sostenibilidad de este modelo dependerá estrictamente de mantener la disciplina fiscal y monetaria, así como de preservar la competitividad cambiaria.

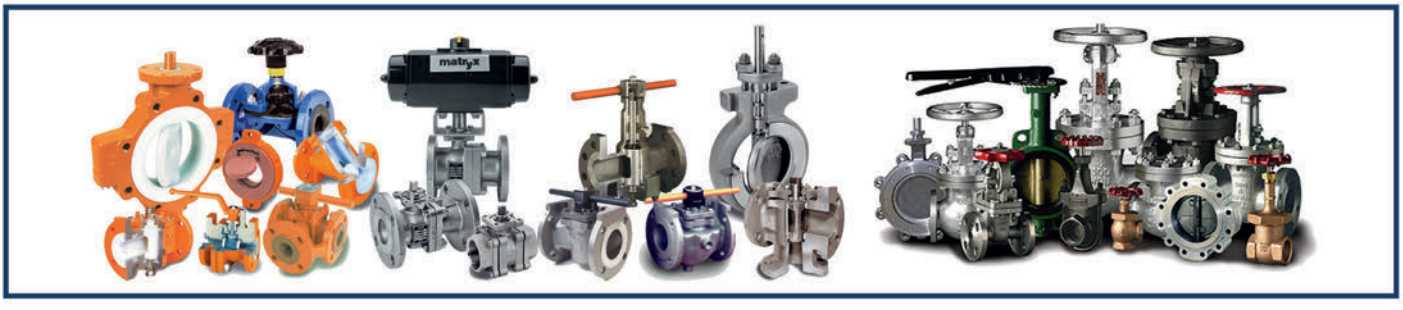
Para los mercados financieros, la recomendación de Stoeppelwerth es clara: si se cree que el potencial argentino es similar o superior al caso colombiano, los inversores deberían mantener sus títulos soberanos e incluso aprovechar las oportunidades de compra que genera la volatilidad política actual bajo la administración de Javier Milei. El informe concluye que captar entre u$s 7.000 millones y u$s 8.000 millones anuales de IED sería el factor definitivo para dotar de una solidez estructural a la economía argentina frente a los ojos del mundo. ©

KLINGER Argentina

Productos y soluciones en Control de Fluidos y Materiales de Sellado







Nuestros productos

- Materiales de sellado/ Grafitos / PTFE / Fibras sintéticas ligadas con caucho
- Juntas
- Empaquetaduras
- Válvulas y trampas de vapor

Nuestros servicios

- Capacitaciones sin cargo
- Asesoramiento técnico
- Exclusivo Software KLINGER Expert - gratuito
- Servicio post-Venta
- Centro de automatización y servicios

Visite nuestra web

ventas@klinger.ar klingerargentina +54 9 11 2833-3204



MARÍA JULIA AYBAR, VP *SENIOR* DE HUNT OIL COMPANY

"EN LUGAR DE TRANSICIÓN, HAY QUE HABLAR DE ADICIÓN ENERGÉTICA"

EL PLANETA SEGUIRÁ DEMANDANDO HIDROCARBUROS, SEGÚN LA MIRADA ESPECIALIZADA DE MARÍA JULIA AYBAR, QUIEN INSTÓ A MEJORAR LOS NIVELES DE COMPETITIVIDAD DE LA REGIÓN PARA GARANTIZAR LA PUESTA EN VALOR DE SUS VASTOS RECURSOS NATURALES.

En función de los eventos geopolíticos de magnitud que vienen sucediéndose durante los últimos años, se torna evidente que los hidrocarburos no están "de salida" a escala global. Así lo cree María Julia Aybar, quien considera sumamente necesario hablar de una "adición energética" en lugar de pensar en una transición que excluya esos recursos. "Mientras las fuentes renovables se integran a la matriz, el gas natural y el petróleo continúan siendo esenciales para garantizar el suministro y la seguridad energética »

Tecnología Educativa

TEDUC

EXPERIENCIA EN CAPACITACIÓN Y FORMACIÓN

Cursos con **Certificación Internacional**

Proud Provider
API U
Upward Knowbility
API-U Training Provider

ASME
SETTING THE STANDARD
Authorized Training Provider

AMPP
AMPP Licensee



TEDUC SRL - Av. Roque Sáenz Peña 615, Of 611 - Buenos Aires - Argentina - Tel/Fax (+5411) 4328-4459 / 4326-1404
WWW.TEDUC.COM.AR

» Siento una envidia sana por instrumentos adoptados por la Argentina como el RIGI. El mercado energético peruano necesitaría implementar mecanismos similares para concretar todo su potencial energético.

> María Julia Aybar



del planeta", señaló la VP *Senior* de Hunt Oil Company, petrolera norteamericana con destacada presencia en Perú.

En este escenario, expuso, Latinoamérica tiene por delante una ventana de oportunidad única debido a la abundancia de sus riquezas naturales. "Sin embargo, el capital para la puesta en valor masiva de esos recursos resulta escaso, por lo que los países de la región deberán mostrarse competitivos para atraerlo", advirtió.

En ese sentido, indicó, la Argentina se está convirtiendo en un modelo a escala regional. "Siento una envidia sana por instrumentos como el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI). Perú necesitaría implementar mecanismos similares para concretar todo su potencial energético", reconoció. Desde su óptica, el mercado peruano creció de la mano del gas de Camisea, pero hoy luce estancado. "Perú hizo bien su tarea en los años 2000, pero luego se durmió en sus laureles", se lamentó. Si esa nación no toma medidas pronto para desarrollar nuevos recursos e infraestructura, cuestionó la directiva, podría terminar como Colombia. "En otras palabras, se verá obligada a importar gas natural licuado (GNL) en el futuro", proyectó.

Menos competitividad

De acuerdo con Aybar, el éxito del proyecto Camisea generó enormes ingresos y ahorros para el Estado peruano. "Sin embargo, el país falló en construir infraestructura para la masificación real del gas natural fuera de Lima", criticó.

Otro problema relevante que experimenta Perú, acotó la ejecutiva de Hunt Oil Company, tiene que ver con los altos niveles de conflictividad. "Se ha descuidado mucho la parte social y la lucha contra la pobreza, lo que le resta competitividad al país", sentenció.

Sinergias regionales

En estos momentos, resaltó Aybar, Hunt Oil está focalizando sus esfuerzos en mantener el suministro de exportación, teniendo en cuenta que los contratos vigentes vencen en 2028. "También buscamos nuevas estructuras comerciales y sinergias regionales para colocar nuestra producción en diversos mercados", indicó. El objetivo de la empresa, manifestó, es seguir participando activamente del desarrollo energético de Perú, más allá de las dificultades que hoy atraviesa el país. "A nivel nacional se requiere volver a contar con una política de Estado clara, además de recuperar institucionalidad y capacidad de ejecución de infraestructura para no perder la seguridad energética y aprovechar los recursos naturales disponibles en beneficio de toda la sociedad", concluyó. ©

INNOVACIÓN QUE IMPULSA LA ENERGÍA DEL FUTURO





Soluciones para toda la cadena de Oil & Gas:

- Aditivos para producción y tratamiento
- Protección de activos (corrosión, depósitos, bacterias)
- Materiales avanzados para condiciones extremas
- Odorización y purificación de gas
- Acompañamiento técnico en Argentina

Acompañando el desarrollo energético de Argentina

arkema.com.ar



ANUNCIO DE NATURGY SAN JUAN

CONFIRMAN INVERSIONES PARA POTENCIAR EL SISTEMA ELÉCTRICO SANJUANINO

EL EPRE HABILITÓ UN TERCER PERÍODO DE CONCESIÓN PARA NATURGY, FIRMA QUE SEGUIRÁ DISTRIBUYENDO ELECTRICIDAD EN SAN JUAN POR LOS PRÓXIMOS 10 AÑOS. LA MEDIDA IMPLICA LA CONFIRMACIÓN DE UN AMBICIOSO PLAN DE INVERSIONES EN EL SECTOR.

Tras la finalización del procedimiento administrativo previsto en su contrato de concesión, Naturgy fue ratificada por el Gobierno sanjuanino como proveedora del servicio de distribución eléctrica en la provincia cuyana por un nuevo período de 10 años. A partir de esta decisión, la empresa confirmó la realización de su plan de inversiones para “robustecer la disponibilidad, la resiliencia y la confia- »

Iron Tech Argentina

SERVICIOS INDUSTRIALES
PARA OIL & GAS



Cargas líquidas, limpieza técnica y pintura industrial.

Una sola empresa.









LOGÍSTICA DE LÍQUIDOS

- **Transporte de cargas líquidas**
  Petróleo, gasolina, flowback y agua para perforadores. Cisternas de 35, 37 y 43 m³, hasta 62 t.
- **Alto vacío y Vactor**
  Equipos de 35, 25 y 15 m³ para líquidos y semisólidos. Ultra alto vacío para líquidos y lodos de alta densidad.
- **Portacontenedores y volquetes**
  Provisión, posicionamiento y rotación de volquetes y contenedores en yacimiento y planta.

INTEGRIDAD Y MANTENIMIENTO

- **Limpieza interior de equipos estáticos**
  Vaciado, limpieza con alta presión y entrega en condición de inspección.
- **Espacios confinados**
  Cuadrilla propia habilitada, con vigía y equipo de rescate propio.
- **Preparación de superficie, hidrojet UHP y revestimientos técnicos**
  Control de proceso durante toda la operación y garantía de producto.

+54 9 2996 03-2958 · admin@irontechargentina.com.ar

OPERAMOS EN LA CUENCA NEUQUINA — DE VACA MUERTA AL MAR

Base operativa Barda del Medio, Río Negro · **Soporte logístico** Añelo, Neuquén · **Administración** Neuquén capital
Sistema Integrado de Gestión implementado · Servicio 24 hs, los 365 días del año

» Naturgy San Juan prometió robustecer la disponibilidad, la resiliencia y la confiabilidad del sistema interconectado provincial frente a las exigencias del crecimiento de la demanda en los segmentos minero, industrial y residencial.



bilidad del sistema interconectado provincial frente a las exigencias del crecimiento de la demanda en los segmentos minero, industrial y residencial".

Concretamente, Naturgy San Juan avanzará con la construcción de nuevas estaciones transformadoras y la ampliación de varias de las existentes; la renovación integral del sistema SCADA; el reemplazo completo del sistema de comunicación radial por tecnología digital; la actualización del sistema GIS por una solución alineada con los mejores estándares del mercado; la implementación del sistema GDA, orientado a mejorar el registro, el monitoreo, el mantenimiento y la trazabilidad de los activos de la red; la construcción de nuevos alimentadores; y la renovación de los centros de atención para favorecer la experiencia del cliente. Adicionalmente, la compañía prometió ofrecer un nuevo sistema comercial; expandir el alcance de aplicación digital y de la oficina virtual para incorporar la totalidad de los trámites posibles; sumar la posibilidad de efectuar reclamos técnicos con seguimiento y notificaciones electrónicas; instalar terminales de autogestión con videollamada, y promover la telemedición para grandes usuarios. Según Naturgy, la finalización del procedimiento administrativo garantiza la normalidad en la prestación diaria del suministro a todos los clientes y la continuidad de los canales de atención disponibles. "Asimismo, la empresa reafirma su compromiso con el capital humano de la distribuidora, garantizando el resguardo de la totalidad de las fuentes de trabajo del personal técnico y administrativo, junto a quienes continuará impulsando los planes de mejora de red en cada uno de los departamentos de la provincia", señaló.

Tercer período

La ratificación de Naturgy como proveedora eléctrica en suelo sanjuanino se produjo luego de que la autoridad regulatoria, el Ente Provincial Regulador de la Electricidad (EPRE), declarara desierto el 'Concurso Público Internacional 01/2026', que estaba destinado a la venta del paquete accionario mayoritario (51%) del servicio de distribución. Al no haberse registrado presentaciones ni ofertas formales por parte de terceros durante el acto, el mecanismo contractual estipulado por la ley determinó la devolución de la oferta económica planteada por Naturgy. "Con este hito, el grupo energético ratifica su permanencia en San Juan para liderar el tercer período de gestión", resaltó la empresa.

Transparencia institucional

La organización destacó que el proceso encarado por el EPRE se llevó adelante "bajo un marco de estricta transparencia e institucionalidad". "Al quedar ratificada la conducción de la compañía, se consolida un escenario de alta previsibilidad técnica y financiera para el período 2026-2036", ponderó. Actualmente, Naturgy San Juan cuenta con más de 269.000 clientes y opera una red eléctrica de 11.262 kilómetros (km) de extensión. Esta actividad es parte de la presencia del Grupo Naturgy en la Argentina, donde suma 2,5 millones de clientes y 51.255 km de redes en los mercados del gas y la electricidad. ©











SOLUCIÓN EN INTERCAMBIO TÉRMICO

Más de 45 años de experiencia en el diseño y fabricación de equipos para la industria de procesos, bajo normas **TEMA - API y código ASME.**

Línea de fabricación:

- Aeroenfriadores
- Intercambiadores casco y tubos
- Tubos aletados
- Recipientes a presión
- Condensadores de vapor
- Intercambiadores de calor a placas PHE y CBE
- Economizadores
- Planta de enfriamiento
- Baterias aletadas
- Caloventiladores
- Evaporadores
- Climatizadores de Aire Adiabáticos
- Intercambiadores All Welded

REPRESENTACIONES

evapco for LIFE

SEMCO Tecnología em Processos Industriais

TRANTER The heat transfer people

SWEP A DOVER COMPANY

Alindair

Delta T Thermal Solutions

argenfrio

Soluciones en Intercambio Térmico

ISO 9001 BUREAU VERITAS Certification

AR-230997

Diag. 48 Nº 5951 (B1650FFC) San Martín - Buenos Aires - Arg.
Tel.: (54-11) 4750-0734 L. R. - (54-11) 5365-8491
E-mail: argenfrio@argenfrio.com.ar

www.argenfrio.com.ar



CON FOCO EN EL RUBRO ELÉCTRICO

EL BID RESPALDA LA INTEGRACIÓN ENERGÉTICA DEL CONO SUR

EN FUNCIÓN DEL APOYO CREDITICIO DE LA ENTIDAD BANCARIA MULTILATERAL, SEIS PAÍSES DE LA REGIÓN AVANZAN EN LA ARMONIZACIÓN REGULATORIA Y EL DESARROLLO DE INFRAESTRUCTURA TRANSFRONTERIZA PARA REDUCIR COSTOS Y DINAMIZAR SUS MATRICES ECONÓMICAS.

En un encuentro de alto nivel celebrado recientemente en Buenos Aires, representantes gubernamentales y empresariales de la Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Paraguay y Uruguay trazaron una estrategia conjunta para consolidar la integración energética en el Cono Sur. Denominado 'Conectando Energía: Impulsando la integración para el desarrollo con impacto' y organizado por el »



Fábrica / Main Showroom
Olavarría 130
(1870) Avellaneda
Prov. de Buenos Aires
Tel.: (54 11) 4138-3000

Sucursal Pto. Madero
Av. Elvira Rawson de Dellepiane 340, CABA
(C1107) Local 2 y 3
Tel.: (54 11) 4138-3073
Estacionamiento exclusivo para clientes

Sucursal Centro
Marcelo T. de Alvear 1399,
(C1058AAU) CABA
Tel.: (54 11) 4138-3055/56

Sucursal Palermo
Av. Scalabrini Ortiz 902
(C1414DNW) CABA
Tel.: (54 11) 4138-3051

DOT Baires Shopping
Vedia 3600, Nivel 2
(1430) CABA
Tel.: (54 11) 4138-3062/63

El BID respalda la integración energética del Cono Sur



» En estos momentos, la Argentina transita un proceso de normalización de su sector eléctrico que está basado en señales claras de precios y el retiro del Estado en funciones empresariales.

> María Tettamanti

Banco Interamericano de Desarrollo (BID), el evento se centró en definir los mecanismos regulatorios, comerciales y financieros requeridos para potenciar el sector y atraer inversiones tanto públicas como privadas.

Desde el organismo multilateral de crédito, los voceros subrayaron la importancia estratégica de concretar estas alianzas. En esa dirección, Morgan Doyle, gerente del Departamento del Cono Sur del Grupo BID, explicó que una mayor conectividad resulta fundamental para fortalecer la competitividad regional. "Mediante la iniciativa Conexión Sur, el BID busca acelerar las reformas necesarias que posibiliten la atracción de capitales, la reducción de costos operativos y la resiliencia de los sistemas eléctricos frente a escenarios cambiantes", aseguró.

Por su parte, la secretaria de Energía de la Nación, María Tettamanti, expuso la visión del país anfitrión con respecto al proceso de integración regional. La funcionaria enfatizó que estas acciones no deben utilizarse para expandir el aparato estatal, sino para dinamizar la economía de los países involucrados, abaratar costos industriales y mejorar directamente la calidad de vida de la población. "En estos momentos, la Argentina transita un proceso de normalización de su sector eléctrico que está basado en señales claras de precios y el retiro del Estado en funciones empresariales", sostuvo.

Solidez institucional

Durante las jornadas de debate se evaluaron las experiencias de otros esquemas de integración regionales respaldados por el BID, tales como el Sistema de Interconexión Eléctrica de los Países de América Central (SIEPAC), el Sistema de Interconexión Eléctrica Andina (SINEA) y el proyecto de infraestructura de transporte de electricidad Arco Norte.

A decir de Marcelino Madrigal, jefe de la División de Energía del BID, el Cono Sur posee la capacidad y los recursos suficientes para avanzar en la materia, pero eso no significa que la materialización de las obras se encuentre garantizada. "El verdadero desafío radica en edificar un marco institucional sólido y una regulación coordinada que facilite los proyectos de infraestructura transfronteriza e incremente el intercambio eléctrico de manera sostenida", advirtió.

Iniciativa clave

En el marco del evento también se llevó a cabo la X Mesa de Diálogo del Sistema de Integración Energética de los Países del Cono Sur (SIESUR), donde las delegaciones aprobaron formalmente el Plan de Acción 2026-2027. Este programa de trabajo priorizará la compatibilidad de las normas técnicas y comerciales de los mercados eléctricos bilaterales, así como el diseño de planes de expansión de redes nacionales para viabilizar el comercio energético.

Como cierre de la cumbre, la Argentina transfirió formalmente la Coordinación Pro Tempore de SIESUR a Bolivia para el próximo bienio. ©

34 años brindando soluciones para grandes obras



Servicios de mantenimiento y obras industriales en los rubros Oil & Gas • Litio • Minería • Alimenticia • Papeleras

- Servicio de zanjeo en yacimientos con equipos Trencor.
- Tendido de líneas (oleoductos, gasoductos y acueductos).
- Mantenimiento y obras eléctricas, metalúrgicas e instrumentos.
- Montajes de plantas y equipos industriales.
- Equipos paquetizados. Construcción y montaje.
- Paros de plantas industriales. Reparación integral.
- Reparación integral de tanques de almacenamiento industrial.
- Aislaciones de equipos y cañerías.
- Reparación de válvulas (reguladoras, seguridad, esclusas, etc.)

recepcion@tisico-sa.com.ar
tisico-sa.com.ar

34 años **TISICO S.A.**
Ingeniería, Obras y Servicios

estebancandia@gmail.com



INFORME DEL IERAL

LAS INVERSIONES EN VACA MUERTA NO RESOLVERÁN LA CRISIS DEL EMPLEO

AUNQUE EL BOOM DE LA FORMACIÓN NO CONVENCIONAL ES, JUNTO CON EL AUGE MINERO, UNA NOTICIA EXCELENTE PARA LA ECONOMÍA ARGENTINA, SU IMPACTO EN TÉRMINOS LABORALES SERÁ MÁS LIMITADO DE LO QUE EN MUCHOS CASOS SE PREVÉ.

El actual ciclo de expansión económica impulsado por Vaca Muerta, en la Cuenca Neuquina, y la minería metalífera, en el Noroeste Argentino (NOA) y Cuyo, es uno de los más significativos en décadas para el país. Sin embargo, la noción de que este dinamismo resolverá por sí solo la crisis del empleo metropolitano y el estancamiento industrial configura, según expertos, un análisis que carece de rigor.

En ese sentido, un reciente informe del Instituto de Estudios Económicos sobre la Realidad Argentina »

ALIANZA ESTRATÉGICA

METALMED / TRITORC

EXPERIENCIA LOCAL + TECNOLOGÍA GLOBAL

LLAVES HIDRÁULICAS PARA TORQUE / MECANIZADO IN SITU



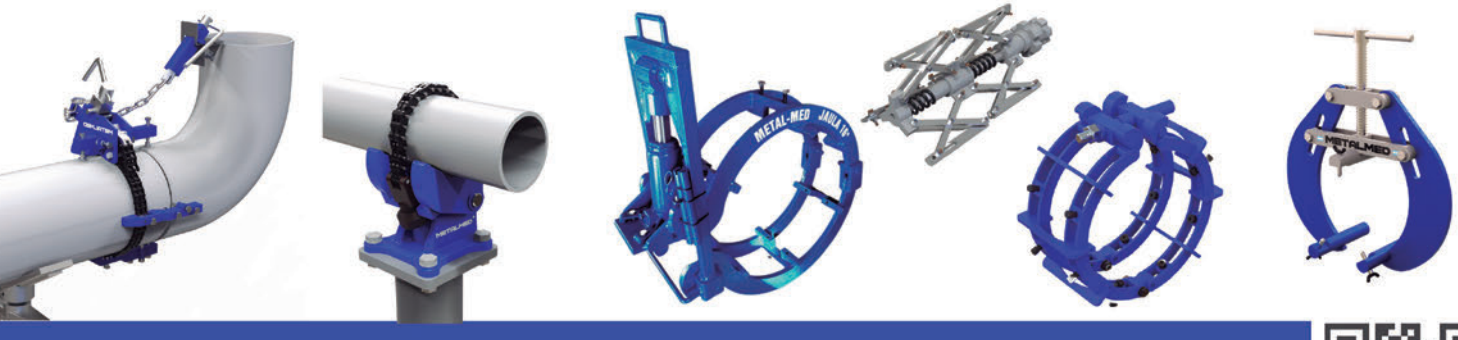
HERRAMIENTAS DE DETECCIÓN Y CONTROL PARA CAÑERIAS



SOPORTES / TRIPODES / HORNO PARA ELECTRODOS



ALINEADORES / PRESENTADORES / HERRAMIETAS PARA PIPING



METALMED
Partner Oficial ARG.

www.metalmed.com.ar

Chubut 450 San Francisco | Córdoba | +54-3564-585388 | info@metalmed.com.ar

Las inversiones en Vaca Muerta no resolverán la crisis del empleo

» Por un lado, las grandes ciudades del país registran industrias que operan por debajo de su capacidad. Por otro, distritos como Neuquén, San Juan o Salta concentran las inversiones en hidrocarburos y minería a gran escala.



y Latinoamericana (IERAL), centro de investigaciones de la Fundación Mediterránea, reconoce que el impacto laboral de esta ampliación de la industria extractiva significará un aporte vital para las provincias receptoras, pero advierte que su alcance a nivel nacional será limitado.

Elaborado por el economista Jorge Day, el documento indica que la economía argentina presenta hoy una fractura estructural: por un lado, las grandes ciudades con industrias que operan por debajo de su capacidad y, por otro, distritos como Neuquén, San Juan o Salta, donde se concentran las inversiones en hidrocarburos y minería a gran escala. El problema central radica en que estos sectores son intensivos en capital, pero no en trabajo. Esto significa que, aunque requieren inversiones extraordinarias, la generación de puestos de trabajo directos no es proporcional al dinero involucrado.

Para ponerlo en cifras, hay que destacar que los proyectos vinculados con el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) comprometen más de u$s 22.000 millones, pero solo crearían unos 50.000 empleos directos. Incluso con estimaciones optimistas que incluyen empleos indirectos, la incidencia total de este instrumento normativo llegaría a representar apenas el 1,4% del empleo total del país.

Obstáculos tangibles

De acuerdo con el informe del IERAL, el caso de Neuquén se erige como ilustrativo: tras una década de explotación no convencional, el empleo privado creció un extraordinario 40% en la provincia que gobierna Rolando Figueroa, pero en números absolutos esto se tradujo en solo 40.000 nuevos puestos, una cifra insuficiente para alterar los grandes indicadores nacionales.Asimismo, la idea de una migración masiva hacia la Patagonia o la zona cordillerana choca con obstáculos sumamente tangibles. El traslado implica altos costos económicos y sociales que suelen limitar la movilidad a perfiles técnicos muy específicos y jóvenes.

Articulación productiva

La experiencia internacional en países como Australia y Chile, según el IERAL, muestra que la industria extractiva suele cubrir su demanda mediante sistemas de rotación, donde los empleados trabajan por turnos y regresan a sus ciudades de origen, sin radicarse definitivamente en las zonas productivas.

En definitiva, aunque estos sectores dinámicos son esenciales para generar divisas y atraer inversión, difícilmente funcionen como una válvula de escape inmediata para el desempleo urbano. El análisis firmado por Day subraya, en esa dirección, que para lograr un desarrollo regional genuino será imperativo articular estas grandes inversiones con actividades que posean una mayor densidad ocupacional y capacidad de irradiación local. ©

xylem

Su socio estratégico para la gestión integral del agua en Vaca Muerta

Transferencia, drenaje, digitalización y tratamiento, integrados en un único modelo de servicio total. Xylem impulsa una gestión más eficiente del agua en Oil & Gas.

Contacte un especialista

+54 11 4589-1111
marketinglar@xylem.com
www.xylem.com/es-ar/





DOLORES BRIZUELA, PRESIDENTA DE DOW ARGENTINA

"EL PASADO DEJÓ DE SER EL MEJOR PREDICTOR DEL FUTURO"

VACA MUERTA ES UNA BENDICIÓN PARA LA INDUSTRIA PETROQUÍMICA NACIONAL. ASÍ LO CREE LA PRESIDENTA DE DOW, DOLORES BRIZUELA, QUIEN PLANTEÓ LA NECESIDAD DE APROVECHAR ESA VENTAJA COMPETITIVA PARA SORTEAR LAS DIFICULTADES DE UN MERCADO VOLÁTIL.

La industria petroquímica argentina se encuentra cada vez más preparada para afrontar los retos de un contexto global cambiante, según la titular de Dow, Dolores Brizuela. "Nuestra actividad se halla atravesada por un montón de tensiones que van desde la transición energética hasta los conflictos geopolíticos, sin soslayar una mayor competencia y una demanda desafiante", expresó.

En estos momentos, señaló, el planeta experimenta una enorme transformación demográfica, con »

neolift



Born for the Unconventional

Ingeniería Argentina. Estándares de Clase Mundial. Diseñamos las estrategias de producción que llevan al shale a su frontera de eficiencia — **autónomo**, **conectado** y **sustentable** por diseño.

Desafíos no convencionales. Soluciones no convencionales.

info@neolift.com.ar
Olga Cossettini 243, Piso 4 — CABA, Argentina
Centro Operativo y de Servicios: Parque Industrial Plottier, Neuquén

» Por la sobreoferta registrada en muchas de las cadenas de suministro, hubo una gran presión sobre los precios, se comprimieron los márgenes y se tornó imprescindible incrementar la competitividad.

> Dolores Brizuela



una menor tasa de natalidad y una mayor longevidad promedio, a lo que se suman nuevos hábitos de consumo en un escenario signado por los avances tecnológicos y la Inteligencia Artificial (IA). "Como industria hay que estar atentos a esos cambios. Muchos de los rubros a los que les suministramos productos se modificarán radicalmente en los próximos años. Lo que debemos tener claro es que el pasado dejó de ser el mejor predictor del futuro", definió.

Es una verdadera suerte, manifestó, vivir un país que fue bendecido con recursos naturales en cantidad y en calidad, sobre todo en materia hidrocarburífera. "Ya nadie duda de la magnitud de Vaca Muerta. Las preguntas pasan por cuándo y qué tan rápido puede ser su desarrollo", resaltó.

En ese sentido, reconoció, el destino de la industria petroquímica local parece inexorablemente atado a las materias primas que aporte la formación no convencional. "Estamos muy ilusionados con las oportunidades que Vaca Muerta y la competitividad de su energía nos puede traer", sostuvo.

No puede omitirse, admitió, que el segmento viene de transitar años difíciles a escala global, con una importante sobreoferta en muchas de las cadenas de suministro. "Hubo una gran presión sobre los precios, se comprimieron los márgenes y se tornó imprescindible incrementar la competitividad. Hoy todos tenemos que pensar constantemente cómo ser competitivos para sobrevivir y tener éxito en este mundo dinámico", subrayó.

Complicación adicional

El panorama se complicó aún más, según Brizuela, con la guerra desatada en Medio Oriente. "Hay que ver cómo evoluciona la situación. Por el momento, el conflicto bélico sacó parte de la sobreoferta que estaba generando tanto dolor en muchas cadenas petroquímicas. No obstante, entendemos que se trata de algo meramente coyuntural", aclaró. Tal vez, conjeturó, algunas operaciones que hoy están fuera de servicio ya no volverán a activarse. "Acaso la energía y las materias primas caras hagan que se aceleren algunos planes de racionalización en determinadas regiones", estimó.

Agregado de valor

En esta coyuntura, explicó Brizuela, muchos países están comprendiendo que deben diversificarse. "Ya no pueden depender de una sola área para tener el suministro de sus productos petroquímicos estratégicos. Eso le otorga a la Argentina una posición muy interesante", afirmó. Según sus palabras, la nación cuenta con materias primas competitivas y una ubicación alejada de los conflictos geopolíticos. "Para aprovechar esta oportunidad, hace falta seguir desarrollando condiciones atractivas para la inversión y pensar en industrializar nuestra producción. Sería una picardía que nos limitemos a exportar un *commodity* cuando podemos avanzar en la cadena de valor", completó. ©

DANES

35 años de desarrollos e ingeniería argentina para operaciones que no se detienen

Soluciones DANES para sectores estratégicos



› Oil & Gas



› Criogenia y gases industriales



› Minería



› Transporte de combustibles



› Agroindustria



› Aviación

Departamento Comercial:

Guillermo Tressi +54 9 3413 21-5264
Robertio Piccinini +54 9 3413 20-5250
Oscar Barbon +54 9 3416 92-7250

www.danes.com.ar

DANES ARG @danesarg

Danes S.R.L
Ruta Nacional A012 - km 52
Roldán | Santa Fe | Argentina
info@danes.com.ar

IRAM — Acreditado por OAA
IQNET — RECOGNIZED CERTIFICATION

GESTIÓN DE LA CALIDAD	GESTIÓN AMBIENTAL	GESTIÓN DE LA SST
RI 9000-251	RI 14000-9202	RI 45000-541
IRAM-ISO 9001:2015	IRAM-ISO 14001:2015	IRAM-ISO 45001:2015



INVERSIÓN DE U$S 2.700 MILLONES

BAHÍA BLANCA TENDRÁ LA MAYOR PLANTA DE UREA GRANULADA DE SUDAMÉRICA

LA INICIATIVA, QUE IMPLICARÁ CONECTAR LAS RESERVAS GASÍFERAS DE VACA MUERTA CON EL PUERTO BAHIENSE, ALCANZARÁ UNA CAPACIDAD DE 2,1 MILLONES DE TONELADAS ANUALES. TAL COMO ANTICIPÓ PAMPA ENERGÍA, BRASIL SERÁ EL PRINCIPAL DESTINO DE LA UREA PRODUCIDA.

Pampa Energía invertirá u$s 2.700 millones para construir una planta de urea granulada de escala mundial en la ciudad de Bahía Blanca. Este ambicioso proyecto, diseñado para transformar el gas natural proveniente de Vaca Muerta en un insumo crítico para la producción agropecuaria, promete contribuir sustancialmente con la balanza comercial del país. Con una capacidad de producción prevista en 2,1 millones de toneladas (Tn) anuales para finales de 2029, la iniciativa se posiciona como una de »

INGENIO E INGENIERÍA ARGENTINA

IMPULSANDO NUESTRA INDUSTRIA DESDE HACE 40 AÑOS




CONTROL DE SÓLIDOS · DEWATERING


LOCACIÓN SECA


TRANSPORTE DE CARGAS LÍQUIDAS



PLANTAS DE LODO


SLOP OIL



CAMIONES VACTOR

Escanee el código QR y descubra más información sobre nuestros servicios.

SEGAR | POLYAR
SERVICIOS PETROLEROS

www.segarsa.com.ar · www.polyarsacif.com.ar

» En la actualidad, la Argentina depende en gran medida de fertilizantes que llegan desde regiones geográficamente distantes y con alta inestabilidad geopolítica, lo que genera incertidumbre en los costos y el suministro para el sector rural.



las más trascendentes en la historia de la infraestructura argentina, buscando no solo el autoabastecimiento interno, sino también una sólida proyección exportadora hacia mercados regionales, con Brasil como principal destino. El impacto económico estimado es contundente, previéndose un aporte de alrededor de u$s 1.000 millones por año entre la sustitución de importaciones y la generación de nuevas exportaciones.

En la actualidad, la Argentina depende en gran medida de fertilizantes que llegan desde regiones geográficamente distantes y con alta inestabilidad geopolítica, lo que genera incertidumbre en los costos y el suministro para el sector rural. Al procesar el gas localmente, la idea es dotar al campo de un recurso más previsible y competitivo. Para apuntalar su viabilidad, el proyecto ya peticionó su adhesión al Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI). Marcelo Mindlin, presidente de Pampa Energía, señaló que esta inversión es la más significativa en la trayectoria de la compañía. La visión estratégica detrás de la obra, expuso el directivo, es dejar de exportar gas simplemente como materia prima y, en su lugar, otorgarle un valor agregado industrial significativo. “Al conectar directamente las reservas de Vaca Muerta con el Polo Industrial de Bahía Blanca a través de la red de gasoductos, se fortalece el vínculo entre el sector energético y el productivo”, justificó.

Mano de obra local

El complejo proyectado por Pampa Energía, que se extenderá sobre una superficie de alrededor de 80 hectáreas (Ha), incluirá además una planta de desalinización de agua y nueva infraestructura portuaria, optimizando la capacidad logística de la región.

En lo que respecta a la generación de empleo, la obra tendrá un efecto multiplicador en la zona. Durante los tres años y medio de ejecución, se estima que en el pico de construcción se demandarán más de 3.500 puestos directos, sumados a miles de empleos indirectos en toda la cadena de valor. Una vez que la planta inicie sus operaciones, quedará una dotación permanente de aproximadamente 300 trabajadores.

Actor clave

La ejecución técnica del emprendimiento estará liderada por especialistas de renombre, con Tecnimont a cargo de la ingeniería y SACDE de la construcción. La propuesta, además, empleará tecnologías de vanguardia provistas por Nextchem y KBR.

Según Mindlin, este complejo no solo simboliza la modernización del *Downstream* argentino, sino que además asegura que el país pueda capitalizar sus recursos naturales de manera inteligente. “Con el horizonte puesto en 2029, la Argentina se prepara para consolidarse como un actor clave en el mercado global de fertilizantes, uniendo su riqueza energética con su histórico potencial agroindustrial”, ponderó. ©

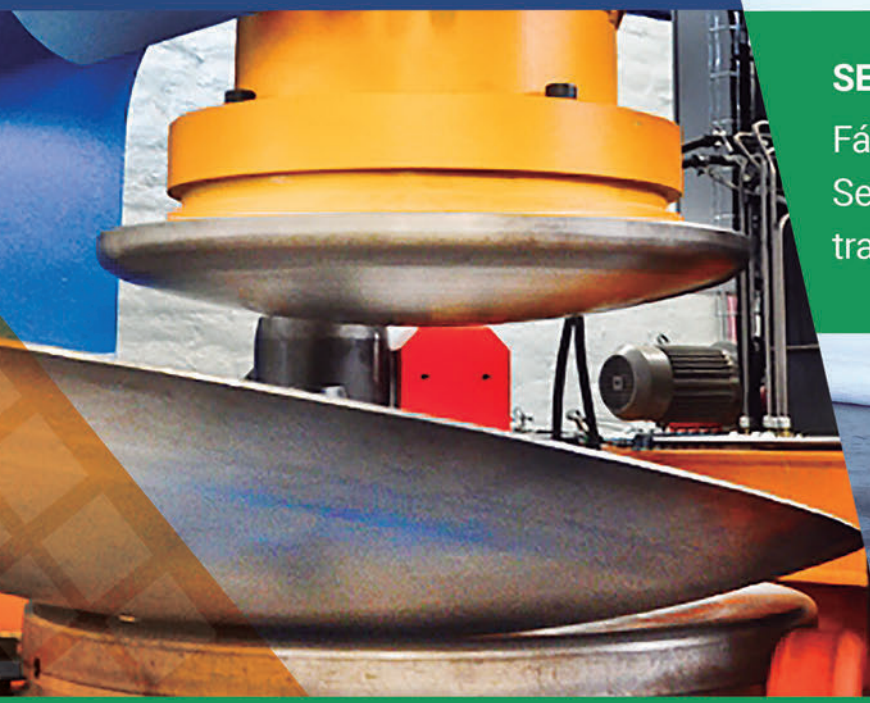


SERRANO
INDUSTRIAS METALURGICAS SRL

SERRANO
INDUSTRIAS PLASTICAS

SERRANO INDUSTRIAS METALÚRGICAS

Conformando en frío de casquetes metálicos.



SERRANO INDUSTRIAS PLÁSTICAS

Fábrica de tanques y equipos en PRFV. Servicios especiales para acopio y transportes de productos químicos.

www.ipserrano.com.ar

www.imserrano.com.ar

Visitenos en Argentina
Mining Cuyo stand C601

+54 0261 155 577 546
+54 9 2616914548

info@imserrano.com.ar
ventas@ipserrano.com.ar
mserrano@ipserrano.com.ar

Ruta 60 No 5185 / Maipú
Mendoza - Argentina



EN PLENO *BOOM* LOGÍSTICO

EL TRANSPORTE DE CARGAS APUNTA A REDUCIR EMISIONES Y GANAR EFICIENCIA

EN UN CONTEXTO SIGNADO POR LA BÚSQUEDA DE MAYOR SUSTENTABILIDAD, LAS OPERACIONES LOGÍSTICAS APUESTAN POR EL USO DE CAMIONES A GAS, LAS PRUEBAS CON UNIDADES ELÉCTRICAS, LA MIGRACIÓN A BATERÍAS DE LITIO Y LA CAPACITACIÓN DE CHOFERES EN CONDUCCIÓN EFICIENTE.

El transporte de cargas está atravesando una etapa marcada por una mayor presión sobre los costos operativos, crecientes exigencias ambientales y clientes que demandan operaciones más eficientes. En este escenario, muchas compañías empezaron a incorporar cambios concretos »

EL ENCUENTRO EMPRESARIAL MULTISECTORIAL DE VINCULACIÓN Y NEGOCIOS MÁS EXITOSO Y CONVOCANTE DE LA PATAGONIA

15 - 16 - 17 ABRIL 2027

PREDIO PLAZOLETA DE ACOPIO NORTE APPM

PUERTO MADRYN, CHUBUT
PATAGONIA ARGENTINA

CUARTA 4ta EDICIÓN



EVENPa 2027

4ta Exposición y Encuentros de Vinculación Empresaria y Negocios de la Patagonia.

¡ÚNASE Y PARTICIPE DEL EVENTO MULTISECTORIAL MÁS IMPORTANTE DE LA REGIÓN, EXPO + VINCULACIÓN + NEGOCIOS!

- Petróleo - Gas - GNL
- Energías Renovables
- Eólicos
- Construcciones
- Metalmecánica
- Servicios Navales
- Tecnología Marina
- Aluminio
- Minería
- Ingeniería
- Ambiente
- Seguridad
- Salud Laboral
- TICs - IA - IoT
- Pesca
- Logística
- Comercio Exterior
- Profesionales
- Financiamiento
- Servicios
- Turismo



NÚMEROS 2025

PARTICIPANTES

- 2.889 Acreditados
- 4.720 Público Total
- 126 Empresas Expositoras
- 617 Empresas Referidas
- 154 Inscriptos en Rondas
- 854 Reuniones de Negocios
- 103 Stands y Lotes
- 42 Conferencias y disertaciones
- 7 Visitas a plantas industriales (Aluar / Trivium / Parque Eólico)

RONDAS DE NEGOCIOS EVENPA2027

Conecte con más de 200 empresas y PyMEs de todo el país.

Empresas tractoras que participaron en 2025

PAE · YPF · Pecom · aluar aluminio argentino · TRIVIUM PACKAGING · infa · CAPIP · Administración Portuaria Puerto Madryn · Genneia · GOLDWIND

www.evenpa.org

Seguinos

ORGANIZA

CIMA PATAGONIA

CÁMARA INDUSTRIAL Y DE COMERCIO EXTERIOR DE PUERTO MADRYN Y REGIÓN PATAGONIA

+54 9 11 5142 6834
+54 9 280 499 5726
+54 9 280 419 2335
evenpapatagonia@gmail.com
www.evenpa.org
#EVENPa

» Cada vez más operadores logísticos avanzan con pruebas y migraciones parciales hacia camiones impulsados a gas, sobre todo en corredores de larga distancia donde el consumo de combustible tiene un fuerte peso dentro de los costos.

orientados a reducir consumos, optimizar recorridos y disminuir el impacto ambiental de sus labores.

Según la firma especializada Celsur, uno de los principales avances estriba en el uso de combustibles alternativos. Cada vez más operadores logísticos avanzan con pruebas y migraciones parciales hacia camiones impulsados a gas, sobre todo en corredores de larga distancia donde el consumo de combustible tiene un fuerte peso dentro de los costos.

En simultáneo, diversas compañías comenzaron a incorporar unidades eléctricas para operaciones urbanas y de última milla, especialmente en trayectos cortos y recorridos planificados. Aunque todavía existen muchos retos vinculados con la infraestructura y la autonomía, el interés por este tipo de vehículos está en alza dentro del sector logístico. No menos significativa es la alternativa de migrar equipos internos hacia baterías de litio-ion. En ese sentido, las tecnologías tradicionales están viéndose reemplazadas por autoelevadores, zorras eléctricas y equipos de movimiento de materiales que ofrecen menos emisiones, carga rápida y menores gastos de mantenimiento.

A decir de Maribel Alvarado, gerente de Calidad, Seguridad, Ambiente y Sustentabilidad de Celsur, hoy las empresas necesitan operaciones más eficientes desde todo punto de vista. “Reducir kilómetros innecesarios, optimizar cargas y mejorar el consumo de combustible les permite bajar costos y, al mismo tiempo, disminuir el impacto ambiental de su desempeño”, señaló.

Buenas prácticas

La conducción eficiente también viene ocupando un lugar central dentro de las estrategias del sector. Capacitaciones para choferes, controles sobre hábitos de manejo y programas destinados a reducir excesos de velocidad o frenadas bruscas permiten mejorar el rendimiento de las unidades y disminuir consumos innecesarios.

A esto se suma, según la mirada de Celsur, una mayor consolidación de cargas y reorganización de rutas para evitar viajes parcialmente vacíos o recorridos redundantes. “Muchas compañías comenzaron a descentralizar operaciones y acercar stock a los principales centros urbanos para reducir distancias y optimizar tiempos de entrega”, añadió la firma.

Mayor competitividad

La disponibilidad de corredores logísticos más eficientes y una mejor coordinación entre transporte, almacenamiento y distribución empiezan a modificar la forma en la que se planifican las operaciones. Desde Celsur se remarca que el objetivo ya no pasa únicamente por mover mercadería más rápido, sino también por utilizar mejor los recursos disponibles. “La sustentabilidad dejó de ser un tema aislado y hoy forma parte de las decisiones operativas. Las compañías buscan cadenas logísticas más eficientes, con mejor utilización de recursos y menor impacto sobre el entorno”, subrayaron desde la organización.

En definitiva, resumieron, la reducción de las emisiones en el transporte pesado continúa siendo uno de los grandes desafíos de la logística regional, pero cada vez más empresas priorizan acciones concretas relacionadas con combustibles alternativos, eficiencia operativa y optimización de recorridos para volverse más competitivas y sustentables. ©

» Capacitaciones para choferes, controles sobre hábitos de manejo y programas destinados a reducir excesos de velocidad o frenadas bruscas permiten mejorar el rendimiento de las unidades y disminuir consumos innecesarios.

AQUAMOVIL

Plantas móviles de tratamiento de agua para Oil & Gas

Tu operación no espera. Tu agua tampoco.

Soluciones rápidas y confiables para agua de su proceso, flowback y producción.

A&P AGUAS&PROCESOS



Implementación rápida | Diseño modular | Operación confiable

1 LLEGA
2 SE INSTALA
3 OPERA

Desde 1980, desarrollamos soluciones para el agua de su industria.

ingenieria@aguasyprocesos.com.ar
www.aguasyprocesos.com.ar

/aguasyprocesos

Centro Hidráulico

Experiencia en Aplicaciones Oleohidráulicas

Distribuidor Oficial en Argentina



Danfoss · VICKERS · PLUS+1 · Char-Lynn







MEDAL · WHITE · OMT · asa · FAIRFIELD · WEBTEC · Hydronit · ARGO HYTOS · EATON · HYDRO LEDUC · POCLAIN Hydraulics · OLEODINAMICA MARCHESINI

CASA CENTRAL VENADO TUERTO - Cel: (03462) 15566050
www.centrohidraulico.com.ar

CAÑIFLEX

Ingeniería y soluciones para la conducción de fluidos

Stucchi®



Danfoss · UNIFLEX · SPIR STAR · Dynamics · TUDERTECHNICA · Gates · Kanaflex

CASA CENTRAL VENADO TUERTO Cel: (03462) 15673838
www.tubiflex.com.ar

Sucursales: San Francisco, Buenos Aires, Rosario y Mendoza.



CAMBIO NORMATIVO EN EL *UPSTREAM*

LAS PETROLERAS TENDRÁN NUEVOS ESTÁNDARES AMBIENTALES EN NEUQUÉN

LAS OPERADORAS SE VERÁN GRADUALMENTE OBLIGADAS A ADOPTAR TECNOLOGÍAS MÁS LIMPIAS EN EL MANEJO DE PRESIONES Y LA PREVENCIÓN DE INCENDIOS, RUBROS DONDE LA QUEMA DE GAS CONFIGURA UNA PRÁCTICA HABITUAL POR RAZONES DE SEGURIDAD.

El Gobierno de Neuquén reglamentó la Resolución 258/2025 para monitorear el impacto en el medio ambiente de las labores del segmento *Upstream*. De este modo, puede decirse que la industria hidrocarburífera ingresó formalmente a una nueva etapa de controles ambientales dentro de »

PREPARADOS PARA LOS DESAFÍOS QUE EXIGE LA NUEVA CAPACIDAD ENERGÉTICA DEL PAÍS

AMPLIAMOS NUESTRO EQUIPAMIENTO



Imagen generada con IA

Flowtex HDD S.A.

ES PERFORACIÓN HORIZONTAL DIRIGIDA

flowtexhdd.com.ar (+54 9 11) 5882-7170 FLOWTEX HDD S. A FLOWTEX HDD

SIT S.A.I.C.

TÜVRheinland CERTIFICADO

- Recipientes a presión
- Separadores (Verticales y horizontales / Bifásicos y trifásicos)
- Filtros separadores
- Filtros coalescentes
- Tanques de choque
- Separadores tipo KO Drum
- Calentadores indirectos (Agua o vapor)
- Intercambiadores
- Aeroenfriadores
- Manifolds
- Trampas de Scrapper
- Skid de filtración, medición y regulación
- Plantas paquetes o equipos individuales



Servicio Ingeniería de Taller S.A.I.C.

Santa Rosa 4056 - (B1644BWF) Victoria
Buenos Aires - Argentina

+54 11 4178-5588 - Tel: 011 4386-0783
contacto@sitingenieria.com.ar - http://sitingenieria.com.ar

Las petroleras tendrán nuevos estándares ambientales en Neuquén



» Hasta ahora, las petroleras instaladas en suelo neuquino se valían de metodologías dispares para informar sus emisiones, lo que dificultaba sobremanera la comparación y el control estatal sobre el desempeño sectorial.

la provincia que conduce Rolando Figueroa.

En concreto, las autoridades le dieron luz verde al denominado 'Procedimiento de Reporte de Gases de Efecto Invernadero', una herramienta técnica que busca cuantificar la evolución de la huella de carbono de la actividad, con foco en los gases emitidos por las antorchas industriales (más conocidas como "fósforos") y las fugas de metano.

Presentado por el subsecretario provincial de Cambio Climático, Santiago Nogueira, y la ministra de Energía, Ambiente y Recursos Naturales, Leticia Esteves, el nuevo esquema fija criterios estrictos y homogéneos para que las operadoras informen correctamente sus emisiones. Debe resaltarse que, hasta ahora, las firmas se valían de metodologías dispares para cumplimentar dicha tarea, lo que dificultaba sobremanera la comparación y el control estatal sobre el desempeño sectorial.

En esta primera etapa de aplicación, la normativa se concentrará en el comportamiento del *Upstream* neuquino, contemplando el desenvolvimiento de las petroleras en materia de exploración, desarrollo, explotación, acondicionamiento y transporte de hidrocarburos. No obstante, todo indica que próximamente también se intensificarán los controles sobre las emisiones del *Downstream*.

Distintos niveles

Efecto Invernadero' será paulatina, con un horizonte de plena ejecución dispuesto para 2030. El programa se estructurará en función de tres niveles de exigencia técnica que tomará en consideración el volumen de producción de cada empresa: básico, avanzado y de excelencia.

El primero corresponderá a la desagregación de emisiones por tipo de fuente, mientras que el segundo abarcará la identificación detallada de equipos y procesos, además del desarrollo de factores de emisión propios con base en mediciones directas. Finalmente, el nivel de excelencia implicará la validación del desempeño ambiental mediante tecnologías de detección remota en términos de instalación para reducir el margen de incertidumbre.

Verificación obligatoria

Una de las novedades más interesantes que impone el flamante marco normativo tiene que ver con la verificación obligatoria por parte de terceros, requisito que apunta fundamentalmente a garantizar que los datos presentados por las petroleras sean confiables, haciendo posible que el Estado confeccione inventarios anuales dotados de mayor consistencia técnica.

Con este ambicioso paso, Neuquén busca alinear el crecimiento productivo de las empresas instaladas en Vaca Muerta con los más rigurosos estándares internacionales de monitoreo y mitigación de gases nocivos. Tal como anticiparon desde el Gobierno provincial, la información recolectada a partir de esta propuesta permitirá identificar las principales fuentes críticas de emisión y diseñar políticas públicas cada vez más eficaces a la hora de combatir el cambio climático. ©


Construyendo
confianza
Proyecto Flowlines.
Montaje de ductos.
Yacimiento de Vaca Muerta - Neuquén.
KOMATSU
MILICIC


ARQUIMET
Equipos modulares
CONSTRUCCIÓN MODULAR
PARA GRANDES DESAFÍOS
INDUSTRIA
ARGENTINA
SOLUCIONES INTEGRALES
Diseño y fabricación de espacios
eficientes, combinando ingeniería
avanzada y experiencia.
Módulos habitacionales
Trailers rodantes
Aula móvil
Edificios modulares
Salas eléctricas
Campamentos
Shelters
Laboratorios
Unidades sanitarias
Módulos especiales
y desplegables
Conocé más en nuestra web
ARQUIMET.AR
+54 9 11 6586-4399
+54 9 11 3548-8177
+54 9 11 2435-0057
Planta industrial en Buenos Aires,
alcance en todo el territorio nacional.
ARQUIMET.OK



EN LA ZONA DE SANTA CATALINA

ANUNCIAN UN NUEVO PARQUE SOLAR EN CORRIENTES

CORAL ENERGÍA SIGUE LANZANDO OBRAS LIGADAS A LA PRODUCCIÓN DE ENERGÍA LIMPIA EN TERRITORIO CORRENTINO. LA EMPRESA DEL GRUPO CORVEN INVERTIRÁ MÁS DE U$S 20 MILLONES PARA ALCANZAR UNA POTENCIA INSTALADA DE 30 MEGAWATTS.

La localidad correntina de Santa Catalina, principal pulmón verde de la provincia que gobierna Juan Pablo Valdés, fue sede del lanzamiento de un parque solar fotovoltaico impulsado por Coral Energía. La instalación se suma al proyecto que la firma perteneciente al Grupo Corven desarrolla en Bella Vista. Ambos emprendimientos, que totalizarán una capacidad conjunta de 30 megawatts (Mw) de generación renovable, permitirán cubrir el consumo anual de más de 23.000 hogares. La inversión estimada para estos »

FILTRON
DESDE 1982

SOLUCIONES
EN FILTRACIÓN
INDUSTRIAL

Respaldamos cada filtro que entregamos.

Porque vender un filtro
es solo el comienzo.



PRECIO COMPETITIVO
Calidad, respaldo y acompañamiento a un precio justo.

ASESORAMIENTO TÉCNICO
Te asesoramos para elegir la mejor solución y acompañamos tu proceso.

GARANTÍA
Respaldamos cada filtro que entregamos.

PRESENCIA
Estamos donde nos necesitás.

COMPROMISO
Tu producción es nuestra prioridad.

SOLUCIONES REALES
Productos y servicios que generan resultados.

+54 9 11 4094-4024
ventas@filtronsrl.com.ar
www.filtrosrl.com.ar

Alvear 2921 (B1650) San Martín, Prov. de Buenos Aires
Tel.: +54 11 4635-5445
Email: fami@fami.com.ar
fami_news



Nueva forma de pensar la protección de los ramales.

Con el respaldo de nuestra trayectoria e innovación, desarrollamos **TripSaver II** para optimizar la protección lateral, reducir interrupciones innecesarias y mejorar la eficiencia de la red de distribución eléctrica.

FAMMIE FAMI S.A.

ESPECIALISTAS EN SECCIONAMIENTO Y PROTECCIÓN
DESDE 1948 COMPROMETIDOS CON LA CALIDAD

DISTRIBUIDORES Y LICENCIATARIOS DE
S&C ELECTRIC COMPANY

» Los complejos solares de Coral Energía evitarán la emisión de alrededor de 38.400 Tn de CO_2 por año, alineándose con los compromisos de sustentabilidad y descarbonización asumidos por la Argentina a escala global.



desarrollos fotovoltaicos supera los u$s 20,9 millones. Coral Energía ya comenzó las labores de suelo con el objetivo de entrar formalmente en operación hacia el próximo mes de octubre.

Los complejos evitarán la emisión de alrededor de 38.400 toneladas (Tn) de dióxido de carbono (CO_2) por año, alineándose con los compromisos de sustentabilidad y descarbonización asumidos por la Argentina a escala global.

Amén de su impacto positivo en términos energéticos y ambientales, estos parques solares serán un beneficioso aporte en lo laboral. De hecho, durante la etapa de construcción implicarán la creación de más de 100 puestos de trabajo directos, con prioridad para residentes locales.

Desde Coral se destacó que las instalaciones "permitirán fortalecer la confiabilidad y robustez del suministro eléctrico para miles de familias correntinas, acompañando el crecimiento urbano e industrial de la provincia". Adicionalmente, la firma subrayó que colaborarán con el posicionamiento de Corrientes "como uno de los polos regionales de desarrollo de energías renovables del Noreste Argentino (NEA)".

Especializada en el desarrollo, la construcción y la operación de activos energéticos, la compañía apuesta por la innovación, la eficiencia y el crecimiento productivo. "En Coral Energía estamos construyendo la infraestructura necesaria para la energía del mañana, transformando recursos en infraestructura, infraestructura en energía y energía en desarrollo", sentenciaron desde la firma.

Respaldo municipal

La presentación del complejo contó con la participación del intendente de Corrientes Capital, Claudio Polich, quien celebró la importancia social y laboral de la iniciativa, a la que calificó como "un nuevo paso positivo rumbo a la transición energética y el fortalecimiento de la infraestructura productiva provincial". También se hicieron presentes en el acto otros dos funcionarios municipales: el secretario de Hacienda, Jorge Suaid, y el director general de Desarrollo Estratégico, Enrique Balverdi, quien además se desempeña como administrador del Parque Industrial Santa Catalina.

Expansión local

En los últimos dos años, Coral Energía se adjudicó proyectos solares y de almacenamiento energético por más de 250 Mw de potencia en el país. No obstante, la idea de la compañía es seguir inyectando energía limpia al sistema eléctrico argentino para ayudar a diversificar la matriz y reducir la huella de carbono. En palabras de Natalia Del Cogliano, gerenta de Relaciones Institucionales de la empresa, el parque de Santa Catalina refuerza una visión de crecimiento sostenible que se traduce en obras concretas. "Este nuevo proyecto aporta vanguardia tecnológica, inversión real y, fundamentalmente, trabajo genuino para los correntinos", ponderó la directiva. ©

KPMG

MAKE



ENERGY SUSTAINABLE

Acompañamos la transformación del sector energético con experiencia, tecnología y una mirada de largo plazo.

KPMG. Make the Difference.

© 2026 KPMG Soc Cap I Sec IV Ley 19.550, una sociedad argentina y firma miembro de la organización global de firmas independientes de KPMG afiliadas a KPMG International Limited, una compañía privada inglesa limitada por garantía. Todos los derechos reservados.

RAFASA
INGENIERIA - FABRICACIÓN
MONTAJES INDUSTRIALES

SOLUCIONES INTEGRALES
PARA LA INDUSTRIA OIL & GAS

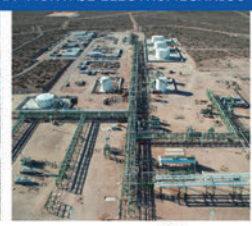
Diseñamos, fabricamos e instalamos plantas e infraestructura para los desafíos más exigentes de la industria OIL & GAS.

EXPERIENCIA Y COMPROMISO
EN CADA PROYECTO

- Más de 35 años de experiencia en ingenieria y montajes industriales.
- Equipos propios y tecnologia de ultima generación.
- Gestion integral con foco en seguridad, calidad y cumplimiento.
- Comprometidos con el desarrollo sustentable de la industria minera.

ESTRUCTURAS METÁLICAS | OBRAS CIVILES E INFRAESTRUCTURA | MONTAJE ELECTROMECANICO | INGENIERÍA, DISEÑO Y FABRICACÍON






CERTIFICACIONES

ASME SETTING THE STANDARD
ISO 45001 | ISO 9001 | ISO 14001

NUESTRAS SOLUCIONES
Proyectos llave en mano | Plantas de proceso | Mantenimiento industrial | Cañerias y montajes | Instalaciones electricas e instrumentacion

OFICINAS COMERCIALES: Pomilio 103, Capitán Bermudez, Santa fe
PLANTA INDUSTRIAL: RP N° 25 entre parcela 41 C y 41 E, 2201 Ricardone, Santa Fe
+54 341 4910690
Info@rafasa.com.ar
Contacto@rafasa.com
WWW.RAFASA.COM

CONSTRUIMOS CONFIANZA,
ENTREGAMOS SOLUCIONES.



INFORME DE IRENA

EL RÉCORD RENOVABLE NO BASTA PARA CUMPLIR LA META CLIMÁTICA DE 2030

AUNQUE EL PLANETA VIENE DE SUMAR UNA CIFRA INÉDITA DE CAPACIDAD ENERGÉTICA LIMPIA DURANTE EL AÑO PASADO, LA INSTALACIÓN ANUAL DEBERÁ CASI DUPLICARSE HASTA LOS 1,2 TERAWATTS PARA QUE SE RESPETEN LOS COMPROMISOS ASUMIDOS EN EL MARCO DE LA COP 28.

El despliegue global de energías limpias marcó un hito histórico en 2025 al alcanzar una capacidad instalada acumulada de 5,15 terawatts (Tw), tras incorporar 693 gigawatts (Gw) nuevos en tan solo 12 meses, lo que supone un crecimiento del 15,5% interanual. Sin embargo, el más reciente informe presentado por la Agencia Internacional de Energías Renovables (IRENA, por sus siglas en inglés) alerta que este ritmo acelerado continúa siendo insuficiente a fin de cumplir el objetivo global de triplicar la potencia verde »

mtu
A Rolls-Royce solution

Allison Transmission



Más de medio siglo brindando soluciones a nuestros clientes

VENTA Y REPARACIÓN DE MOTORES Y TRANSMISIONES VEHICULARES E INDUSTRIALES

- DEALER MTU ROLLS-ROYCE POWER SYSTEMS
- DISTRIBUIDOR OFICIAL ALLISON TRANSMISSION PARA TODO EL TERRITORIO NACIONAL

Capital Federal
Pedro de Mendoza 3899
Tel./Whatsapp:+54 9 11 3604-9717
partesbsas@mtu-allison.com.ar

Bahía Blanca
Alfredo Palacios 1850
Tel./Whatsapp:+54 9 2914 61-6843
info@mtu-allison.com.ar

Neuquén
Gral.Enrique Mosconi 3286
Tel./Whatsapp:+54 9 2914 27-6766
info@mtu-allison.com.ar

ISO 9001:2015

PATAGONIA CORPORATE

EXCELENCIA EN GESTIÓN INTEGRAL DE SITIOS REMOTOS

SERVICIO DE ALIMENTACIÓN



FACILITY SERVICES



GESTIÓN DE INFRAESTRUCTURA



TRASLADO DE PERSONAL



PARTNER ESTRATÉGICO DE INVERSIÓN



GESTIÓN AMBIENTAL



+54 9 2934 446051
info@patagoniacorporate.com.ar
patagoniacorporate
www.patagoniacorporate.com.ar

» El mundo tendrá que incorporar 6,02 Tw adicionales en el próximo lustro. Para lograrlo, las adiciones anuales deberán acelerarse hasta alcanzar un promedio de 1.204 Gw (1,2 Tw) cada año entre 2026 y 2030.

hacia 2030. Dado a conocer durante la Semana del Clima en Nueva York, el reporte detalla que en aras de alcanzar la meta de 11,2 Tw acordada en la Conferencia de las Partes de la Convención Marco de las Naciones Unidas sobre el Cambio Climático (COP 28), que se celebró hace tres años en los Emiratos Árabes Unidos, el mundo tendrá que incorporar 6,02 Tw adicionales en el próximo lustro. Para lograrlo, las adiciones anuales deberán acelerarse hasta alcanzar un promedio de 1.204 Gw (1,2 Tw) cada año entre 2026 y 2030. Según el documento, de mantenerse el ritmo récord de 2025 la potencia global alcanzaría unos 10,6 Tw al cierre del decenio, dejando una brecha de 600 Gw con respecto a la trayectoria fijada.

El impulso renovable de 2025 estuvo ampliamente dominado por la energía solar fotovoltaica, que concentró tres cuartas partes de la nueva capacidad instalada con 513 Gw (lo que significó un alza de un 12% en relación con 2024), elevando su total acumulado a 2.388 Gw (un 46,3% del parque renovable mundial). Por su parte, la energía eólica sumó 158 Gw (150 Gw terrestres). Paralelamente, el almacenamiento con baterías creció un 48% en un solo año, añadiendo 112 Gw, con China, Estados Unidos y Europa acaparando el 85% del total de las nuevas instalaciones.

Falta intensidad

En el plano económico y climático, la generación limpia evitó en 2025 la emisión de 8,4 gigatoneladas (GTn) de dióxido de carbono (CO_2) y ahorró u$s 480.000 millones en términos de combustibles fósiles a nivel mundial. Asimismo, el costo de la energía solar combinada con almacenamiento descendió hasta el rango de entre u$s 54 y u$s 82 por megawatt/hora (Mwh) en zonas con recursos de alta calidad.

La eficiencia energética sigue siendo el eslabón más rezagado. La intensidad energética mundial mejoró apenas un 2% en 2025, la mitad de la tasa del 4% anual requerida para cumplir la meta de duplicar el ritmo de avance de la eficiencia hacia 2030.

Reto de infraestructura

A pesar del auge en materia de generación, el reporte de IRENA pone el foco en cuellos de botella críticos. La infraestructura de red demanda una aceleración urgente: las inversiones anuales en redes y flexibilidad deberán subir a un rango de entre u$s 874.000 y u$s 981.000 millones entre 2026 y 2030, frente a los u$s 525.000 millones de 2025. Actualmente, alrededor de 2.500 Gw de proyectos renovables y de almacenamiento se encuentran retenidos en listas de espera de conexión a la red. ©



IS945.1
Tablet 5G Windows®

Combina la movilidad con un rendimiento comparable al de las computadoras de escritorio y la integración empresarial en el campo.

- **Windows 11 IoT Enterprise LTSC –** soporte a largo plazo hasta 2034
- **Seguridad empresarial integrada –** BitLocker, TPM, Windows Defender ATP
- **Entorno familiar –** implementación acelerada, menores costos de capacitación
- **Eficiencia de Arm64 –** computación en el borde con 5G y IA (y generación mínima de calor)
- **Máxima compatibilidad –** integración perfecta en la infraestructura de Windows



i.safe MOBILE

isafe-mobile.com

ISM_MA0347_260910

Reactivos y solventes

MERCK · sigma · Biopack · Sintorgan · DORWIL · CARLO ERBA · TEDIA · Panreac

Elementos de laboratorio

AGB · Celex · FITE · HACH · ARGA

TODAS
LAS MARCAS.

UNA SOLA
EMPRESA.

QUIMICA
Fénix s.a.
PROVISION INTEGRAL PARA LABORATORIOS

Material de vidrio y plástico

Kartell · SIMAX · IVA · SCHOTT DURAN · ivilab · GLASSCO

Equipos de laboratorio

HANNA instruments · VICKING · IKA · zeltan · ONAUS · "SAN JOR"

QUIMICA
Fénix s.a.
PROVISION INTEGRAL PARA LABORATORIOS

Leiva 4676 (1427) CABA • Tel./Fax: 4857-5418 / 4854-6620 (Lin. Rot.) • Tel.: 4856-7788
e-mail: **quimicafenix@quimicafenix.com.ar** • www.quimicafenix.com.ar

BUREAU VERITAS Certification



MEDIANTE UN COMPLEJO ESCALABLE

LA RIOJA IMPULSA LA GENERACIÓN SOLAR PARA LUMINARIAS MUNICIPALES

CABECERA DEL DEPARTAMENTO GENERAL BELGRANO, LA CIUDAD DE OLTA ES SEDE DE UN NUEVO PARQUE FOTOVOLTAICO QUE CUBRIRÁ CON FUENTES LIMPIAS UNA PARTE DE LA ELECTRICIDAD QUE DEMANDA EL ALUMBRADO PÚBLICO LOCAL.

En el marco del 379° aniversario de la ciudad de Olta, cabecera del departamento riojano de General Belgrano, el gobernador Ricardo Quintela encabezó la puesta en funcionamiento de una planta fotovoltaica de 30 kilowatts (Kw) de potencia instalada. Este nuevo parque solar tiene como propósito principal inyectar energía renovable para cubrir de manera directa una parte sustancial del consumo eléctrico que demanda el alumbrado público municipal. De acuerdo con los relevamientos técnicos que »

POTENCIA DONDE LA NECESITES

DIADEMA LIFT

BCP • PLUNGER & GAS LIFT • BM • UBMH • COMPRESORES A GAS

GRUPOS ELECTRÓGENOS • MOTORES A GAS/DIESEL • PTO - TOMA DE FUERZA

CARBURADORES Y SISTEMAS DE IGNICION • PROTECCION CATODICA

UNIDAD DE RECUPERACION DE VAPORES • CONTROLADORES PUMP OFF

DINAMOMETRO Y MEDIDORES DE NIVEL POR DISPARO ACUSTICO



Estamos en el Hall 1- Pabellon GAPP. Stand C-18

+54 11 4165 3225

+1 713 776 2050

info@diademalift.com

www.diademalift.com

www.diademaengine.com

RE/MAX Austral

DONDE HAY CRECIMIENTO,HAY OPORTUNIDADES

PENSÁ EN FUTURO

Natalia Peralta

@Nperalta.remax

» La meta a largo plazo es expandir y replicar este tipo de sistemas de generación para llegar a absorber la totalidad de los costos eléctricos del alumbrado municipal en el territorio provincial.

> Ricardo Quintela





acompañan el proyecto, la capacidad de generación de esta nueva central fotovoltaica inicialmente cubrirá entre el 10% y el 15% de la demanda eléctrica requerida por las luminarias públicas de todo el departamento. Si bien se trata de un primer aporte de generación renovable, las autoridades provinciales y técnicas consideran la obra como un puntapié inicial con gran proyección de escalabilidad para el futuro en la región.

Durante el acto inaugural, Quintela resaltó los beneficios financieros directos que este avance tecnológico representa para la administración de la comuna. “Esta inauguración significa un abaratamiento del costo de la energía para el municipio”, enfatizó el mandatario provincial.

En este sentido, Quintela proyectó que la meta a largo plazo es expandir y replicar este tipo de sistemas de generación para llegar a absorber la totalidad de los costos eléctricos del alumbrado municipal. De alcanzarse este objetivo, el municipio podría reasignar esos recursos financieros previamente destinados al pago de tarifas de luz hacia otras áreas de inversión pública prioritarias para la comunidad.

Estrategia integral

La puesta en marcha de la planta fotovoltaica de Olta no constituye una intervención aislada, sino que forma parte de una estrategia de Estado integral y de alcance territorial llevada adelante por el Gobierno de La Rioja. “Seguimos avanzando hacia un modelo energético cada vez más limpio y sostenible”, reivindicó Quintela.

El flamante emprendimiento se ejecuta bajo la órbita del Programa Municipios Sustentables, una iniciativa que busca federalizar y descentralizar la generación eléctrica a lo largo y ancho de la provincia, adaptando la infraestructura a las particularidades y necesidades concretas de cada localidad.

Red sustentable

La idea de las autoridades riojanas es promover la creación de una red progresiva de generación distribuida a escala local. De esta forma, se busca no solo diversificar la matriz de generación tradicional, sino también aprovechar las condiciones y recursos naturales que ofrece la geografía provincial para dar soluciones ambientales sostenibles y respuestas concretas a los habitantes de La Rioja. La meta final consiste en vincular directamente el usufructo sustentable del potencial solar de la zona con las demandas cotidianas de las comunidades locales.

Con esta inauguración, Olta se posiciona como un claro ejemplo de cómo la transición ecológica puede traducirse en ahorros económicos reales para el sector público, abriendo el camino para futuras expansiones en la región. ©



- Fabricación de lana mineral con certificación ISO 9001 2015
- Andamios multidireccionales
- Fireproofing
- Fraccionamiento de chapa en rollos



CERTIFICACIÓN DEL SISTEMA DE CALIDAD DNV·GL ISO 9001

Soluciones en andamios y aislación térmica

Fabricación, provisión y montaje

Florida 274, 2º piso, CABA • 011 4326-0062 • +54911 3510-0422
Ex Ruta 7, Km 70, Luján • 02323 42-0422 • **www.incaaislaciones.com.ar**

inca

HOSMANN movimiento de suelos

AOG ARGENTINA OILGAS PATAGONIA

PREPARAMOS EL TERRENO PARA LA EXPO OIL & GAS

URBANIZACIONES · ALQUILER DE EQUIPOS · PROVISIÓN DE ÁRIDOS
MANTENIMIENTO DE CAMINOS · TRATAMIENTO DE BIOPILAS · CONSTRUCCIÓN DE LOCACIONES

SOLICITAR COTIZACIÓN

299 608-5296

Ring Joint Gaskelit con Certificación API

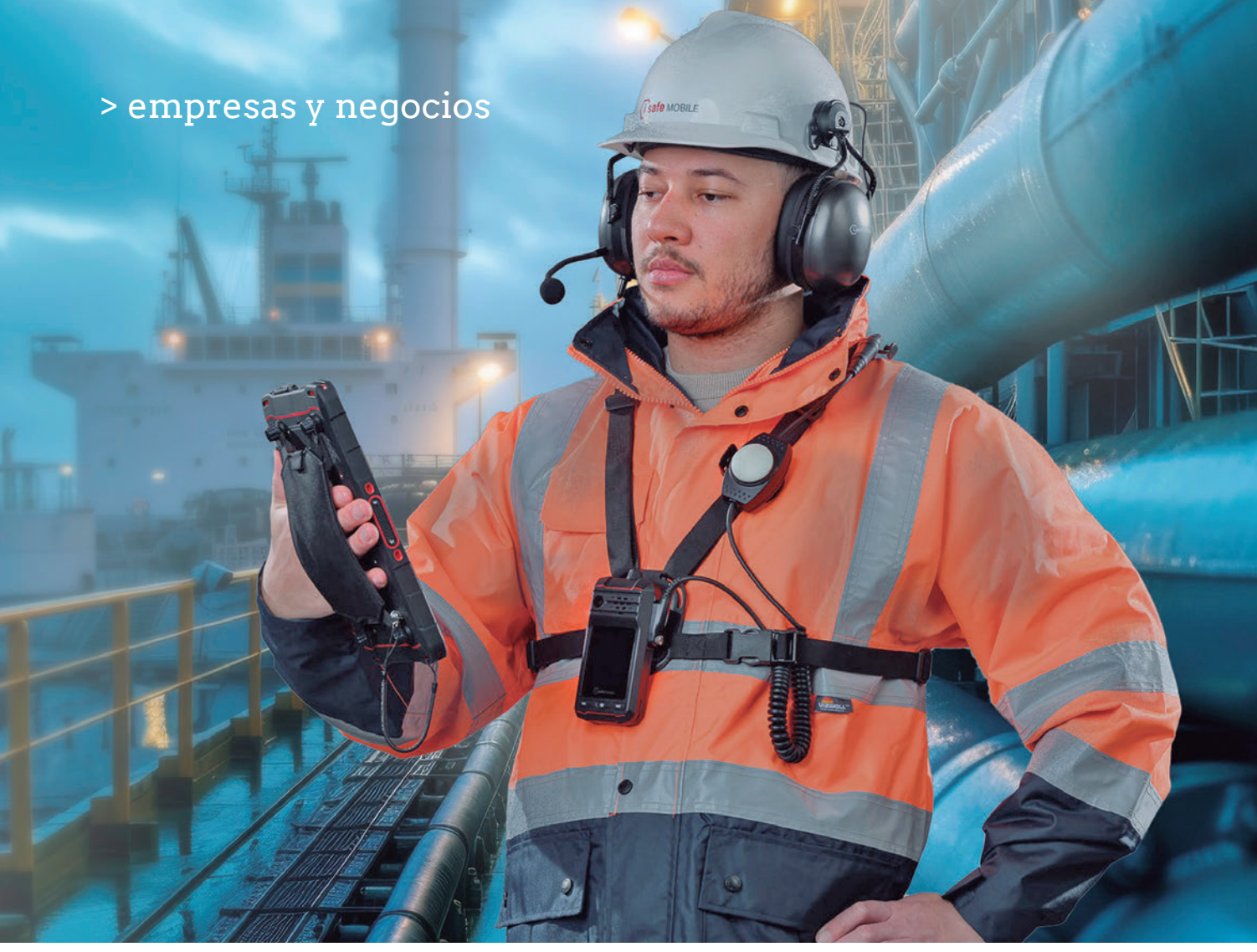
Calidad para un sellado Confiable

Costo para una operacion rentable



Para más INFO:

IMPERIAL



UNA PRESENTACIÓN DE I.SAFE MOBILE

LANZAN UNA TABLETA PARA ELEVAR LA EFICIENCIA Y LA DISPONIBILIDAD OPERATIVA

IDEADA PARA ACOMPAÑAR LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL A ESCALA REGIONAL, LA IS945 FUE ESPECIALMENTE DISEÑADA PARA OPTIMIZAR LA SEGURIDAD Y EL RENDIMIENTO EN REFINERÍAS Y COMPLEJOS PETROQUÍMICOS.

En el desempeño operativo de refinerías y plantas petroquímicas, cada minuto de inactividad cuesta mucho dinero. Con esa certeza, i.safe MOBILE presentó la IS945.1, una tableta Windows de 10,1" pensada para zonas Ex (es decir, las áreas de trabajo donde existe el riesgo de que se forme una atmós- »

NÖLLMED



SHELTERS PARA OIL & GAS





Skids 3 vias / 1 via / Directo transformador
Proyecto de skids para
Minera de oro / plata y cobre
(MINERA SAN JOSE)

NÖLLMED
Soluciones eléctricas



logstrup

CENTRO DE CONTROL DE
MOTORES LOGSTRUP
Proyecto Eramine



CONSULTE
PARA ARMARLO USTED MISMO

Gabinetes de
seguridad aumentada
Serie EX-E



NOLL-OIL PETROLERO
BITCOIN
(Junction Box / Empalme de barras



Sealweld®

SOLUCIONES CONFIABLES PARA
MANTENIMIENTO DE VÁLVULAS
Y SISTEMAS DE ENGRASADO

NO DEJE LA INTEGRIDAD DE SUS
VÁLVULAS AL AZAR!

EMSICA
Empresa de servicios en
Instrumentación y
control automático.

REPRESENTANTE SEALWELD® ARGENTINA
VENTAS@EMSICA.COM.AR
BAHÍA BLANCA — 291 456-2159

Juntas espiraladas
Gaskelit

Calidad para un Sellado Confiable

IMPERIAL®



Para más INFO:

fera explosiva). “Este producto aporta más seguridad, más disponibilidad y más eficiencia”, definen desde la compañía.

Bajo Windows 11 IoT Enterprise LTSC, explican, el dispositivo recibe soporte hasta 2034, por lo que los equipos de IT pueden planificar su infraestructura sin mayores sobresaltos. “El chipset Qualcomm® QCM6490 Octa Core procesa Inteligencia Artificial (IA) en el borde de la red, generando muy poco calor. En tanto, BitLocker, TPM y Windows Defender ATP protegen los datos desde el arranque”, puntualizan.

Quienes ya usan Windows, aseguran desde i.safe MOBILE, encontrarán una integración inmediata, con menores costos de capacitación. “En el terreno, la pantalla se lee con claridad, mientras que la batería reemplazable acompaña turnos largos. Un botón SOS programable, protección IP68 y certificación MIL-STD-810H completan el equipo”, especifican.

Diseñada para aumentar la seguridad, la disponibilidad operativa y la eficiencia de los procesos, resaltan, la IS945.1 está lista para acompañar la transformación digital en instalaciones de toda América. “A fin de obtener más información, pueden visitar nuestra página www.isafe-mobile.com”, apuntan desde la firma.



» La tableta IS945.1 aporta más seguridad, más disponibilidad y más eficiencia. Bajo Windows 11 IoT Enterprise LTSC, el dispositivo recibe soporte hasta 2034, por lo que los equipos de IT pueden planificar su infraestructura sin sobresaltos.

Vanguardia mundial

Líder global en materia de innovación y mercado con sede en Lauda-Königshofen (Alemania), i.safe MOBILE desarrolla y fabrica dispositivos y soluciones de comunicación móvil (como teléfonos móviles, *smartphones* y tabletas) para su uso seguro en atmósferas potencialmente explosivas y en entornos industriales profesionales.

Con más de 130 empleados en su base central, filiales en Singapur y Australia, y las adquisiciones de Exloc Instruments UK y Exloc Instruments USA, i.safe MOBILE opera una red verdaderamente internacional, complementada por más de 100 socios comerciales en todos los continentes.

Excelencia profesional

Comprometida con la calidad, la seguridad y la soberanía de los datos, la compañía fabrica determinados dispositivos íntegramente en suelo alemán, desde el desarrollo hasta el montaje final y las pruebas de calidad. El experimentado equipo de ingenieros de i.safe MOBILE diseña productos prácticos basados en normas y directrices internacionales como ATEX, IECEx, NEC 500 y EAC. Estos profesionales, asimismo, participan activamente en los comités de normalización pertinentes.

Como socio Android Enterprise Silver, la empresa cumple los exigentes requisitos de calidad de Google para productos y servicios certificados. Esta colaboración garantiza a los clientes de todo el mundo el acceso a tecnología de comunicación certificada y de nivel empresarial. Además, i.safe MOBILE colabora con proveedores de soluciones, incluidos los del ámbito del *push-to-talk*, la gestión de dispositivos móviles, el software de mantenimiento y la protección de trabajadores aislados, para ofrecer soluciones integrales de un único proveedor. ©

TECPRECINC

Técnicas de Prevención contra Incendios

Liderando la Protección de nuestros
Yacimientos en la Cuenca Neuquina

PREVENCIÓN CONTRA INCENDIOS
EQUIPAMIENTO DE REDES CONTRA INCENDIOS
ASESORAMIENTO SOBRE SEGURIDAD E HIGIENE
OBRAS
SERVICIOS EN YACIMIENTO

PLAZA HUINCUL
Campamento Central Azucena Maizani N 552
Tel/Fax: + 54 299 4964997/4965926
roberto.richiardi@tecprecincsrl.com.ar
info@tecprecincsrl.com.ar

RINCON DE LOS SAUCES
Confluencia y Ruta 6
Tel/Fax: + 54 299 4886120
tecprecinc.rdls@tecprecinscrl.com.ar

CATRIEL
Formosa 745
Tel/Fax: + 54 299 913311
tecprecinc.catriel@tecprecincsrl.com.ar

AÑELO
Ruta Provincial N°17
Parque industrial Añelo

EMI
BRIDAS EMI GROUP S.A.

FABRICA DE BRIDAS

BRIDAS ISO 7005/1 - 7005/2
FORJADAS, LAMINADAS Y EN ACEROS I ESPECIALES SEGUN NORMAS
Y PLANOS I NORMAS ANSI/ASME - AWWA - JIS - DIN - ISO - ETC.



TODAS LAS SERIES
TRABAJOS ESPECIFICOS
TODAS LAS NORMAS

Rondeau 1560 - (1875) Wilde
Buenos Aires - Argentina
Telfax: 005411-4220-4414 / 4289-4572
Cel.: (+54911) 6254-2451 - ventas@bridasemi.com.ar
www.bridasemi.com.ar

FEPCO



INNOVACIÓN Y CALIDAD
OPERATIVA EN SOLUCIONES
WELLHEAD & FRAC STACK

PRODUCTOS Y SERVICIOS:

Wellhead & Christmas Tree
Ingeniería, diseño y fabricación

Frac Stack y Zipper Manifold
Automatización de válvulas y tecnología Quick Frac

Servicio de mantenimiento, reparación y remanufactura
para equipos de la industria Oil & Gas
(API 6AR, trazabilidad completa)

Soporte operativo y logístico
para servicios en boca de pozo

Más de 40 años de experiencia atendiendo a la industria Oil & Gas

¡Contáctanos!

www.fepco.com.ar



PARA CRUCES DE MAYOR LONGITUD Y DIÁMETRO

FLOWTEX HDD INCORPORÓ UNA NUEVA PERFORADORA DE 500 TONELADAS

COMO PARTE DE SU PROGRAMA DE CRECIMIENTO Y ACTUALIZACIÓN TECNOLÓGICA, LA FIRMA INCORPORÓ UNA PERFORADORA HORIZONTAL DIRIGIDA DDW-500/180, ESPECIALMENTE DISEÑADA PARA AFRONTAR LOS NUEVOS DESAFÍOS DE INFRAESTRUCTURA QUE PLANTEA EL DESARROLLO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA.

Flowtex HDD sumó una perforadora de 500 toneladas (Tn) de capacidad de tiro y empuje (5.000 kN), 180.000 Nm de torque de rotación y 820 kW de potencia. Estas prestaciones permitirán ampliar significativamente el alcance de los proyectos ejecutados por la compañía, en particular los cruces especiales, ductos de gran diámetro y perforaciones de larga distancia para los sectores de energía, minería, agua y telecomunicaciones. Los 500 Tn de capacidad representan un salto importante con respecto a los equipos actualmente disponibles en el parque de Flowtex. La combinación de mayor tiro, torque y circulación de fluidos permite abordar proyectos que pueden estar condicionados por la longitud del cruce, el diámetro de la tubería, la complejidad geológica o las restricciones de tiempo para completar la instalación.

Esta mayor capacidad resulta especialmente relevante para cruces de grandes ríos y zonas »



VILOIDE S.R.L.

SOLUCIONES EN FIJACIONES INDUSTRIALES para la industria petroquímica, energética y minera.



ESPÁRRAGOS Y VARILLAS ROSCADAS ASTM A193 B7

TUERCAS HEXAGONALES ASTM A194 2H

ARANDELAS ASTM F436 T1

BULONERÍA SEGÚN NORMA O PLANOS

ALEACIONES ESPECIALES

OTRAS CALIDADES Y FABRICACIONES ESPECIALES

BULONERIA ESPECIAL A MEDIDA

PIEZAS PARA ENTORNOS DE ALTA EXIGENCIA

CONTROL DE CALIDAD CERTIFICADO

Ejercito de los Andes N° 521
(B1821BWK) Lomas de Zamora
Buenos Aires, Argentina

2002-4259 / 4978-4377
info@viloide.com.ar
www.viloide.com.ar

+54 9 11 7357-0124

Viloide S.R.L.

ESCANEA PARA CONOCER NUESTRO CATALOGO



Fabricación de Caños, Tanques y Accesorios en PRFV (Plástico Reforzado con Fibra de Vidrio)

Fabricación de Piezas y Equipos Especiales

Revestimiento interno de tanques

Servicios de Ingeniería, Montaje y Mantenimiento.

AISTER
PRFV - Caños - Tanques - Accesorios

www.aistersrl.com - contacto@aistersrl.com.ar - (0291)456-1324



» La DDW-500/180 combina una capacidad de perforación sustancialmente mayor con sistemas digitales de control, autodiagnóstico y registro que mejoran la seguridad, la precisión y la trazabilidad de cada proyecto.

inundables; gasoductos y oleoductos de gran diámetro; trazados más extensos, destinados a alejar los puntos de entrada y salida de sectores ambiental o geotécnicamente comprometidos; obras con ventanas de ejecución restringidas, y proyectos en los que minimizar la intervención superficial constituye una condición crítica. Además de su capacidad mecánica, la DDW-500/180 incorpora una nueva plataforma de control, autodiagnóstico, monitoreo y registro digital de la operación. Estos sistemas proporcionan una mayor información durante la perforación y una trazabilidad más completa de cada etapa, contribuyendo a mejorar la seguridad, la precisión, la eficiencia y el diagnóstico técnico en proyectos críticos.

Una planta HDD integral

La nueva perforadora forma parte de un programa de inversión más amplio que comprende la actualización de bombas de lodo de alto caudal, sistemas de preparación y reciclado de fluidos, barras de perforación de alta resistencia, herramientas de corte y ensanchadores para distintos tipos de formación, junto con el fortalecimiento de la infraestructura de mantenimiento y soporte en obra. El objetivo es configurar una planta HDD integral y equilibrada, en la que la capacidad de perforación, circulación y tratamiento de fluidos, limpieza del túnel, ensanchado e instalación final de la tubería se encuentren adecuadamente dimensionados.

Nueva generación de proyectos

Con tres décadas de trayectoria en Perforación Horizontal Dirigida, Flowtex HDD continúa invirtiendo para afrontar una nueva generación de proyectos en la Argentina y la región: cruces más largos, tuberías de mayor diámetro, condiciones geológicas más exigentes y clientes que requieren niveles crecientes de seguridad, control y trazabilidad. ©

» El objetivo de Flowtex es disponer de una planta HDD integral, con capacidades equilibradas de perforación, circulación y tratamiento de fluidos, ensanchado e instalación de la tubería.

Grupo Induxa

Soluciones Industriales



- AISLACION TERMICA, ACUSTICA Y TRACING
- LIMPIEZA QUIMICA
- FUMISTERIA
- FIREPROOFING

Lavalle 1675 - Piso 8 - Of. 5 - CP. C1048 - Ciudad de Buenos Aires
Base Operaciones: Parque Industrial Bahía Blanca - Misiones 3349
Líneas Rot.: (+54 0291) 459 2174 / 75 - Ing. White
E-mail: comercial@grupoinduxa.com.ar Web site: www.grupoinduxa.com.ar

MOYANO MP PLASTICOS

REPUESTOS PLÁSTICOS
PARA EL TRANSPORTE

Soluciones confiables y duraderas para tu flota.

ACOPLADOS • CAMIONES • VEHÍCULOS MINEROS

RESISTENCIA Y DURABILIDAD | DISEÑO Y FABRICACIÓN PROPIA | EXPERIENCIA DESDE 1979 | INDUSTRIA ARGENTINA



Base de Apoyo para pata hidráulica



Indicadores Viales



Calzas truck's stop



Señalizador para tuerca



Placa Autolubricantes - todos los modelos

moyanoplasticos.com.ar
pedidos@moyanoplasticos.com.ar

PM PoleasMIOR



Desde 1974
al servicio de
la industria
en movimiento

FÁBRICA DE POLEAS
Y ACOPLES DE BLOQUEO



GUMMI BLOKEAR®

/poleasmior
Ruta A012 y Z. Martinez,
San Lorenzo, Santa Fe.
54 (3476) 559965

Visitá nuestra web



DESDE ROLDÁN, SANTA FE

OFRECEN DESARROLLOS E INGENIERÍA ARGENTINA PARA OPERACIONES QUE NO SE DETIENEN

CON 35 AÑOS DE CERTIFICADA TRAYECTORIA, DANES SE ERIGE COMO UN SOCIO ESTRATÉGICO DE LA INDUSTRIA AL GARANTIZAR LA CONTINUIDAD OPERATIVA EN SECTORES PRODUCTIVOS COMO EL PETROLERO, EL PETROQUÍMICO Y EL MINERO, ENTRE OTROS.

Desde 1991, DANES diseña y fabrica unidades para operaciones de alta exigencia, integrando ingeniería propia, calidad constructiva, innovación, confiabilidad y respaldo postventa. “A 35 años de nuestra fundación, seguimos acompañando la evolución del transporte argentino con soluciones para mejorar la eficiencia, la seguridad y la continuidad operativa”, destacan desde la empresa.

Las prestaciones de DANES apuntan a contribuir de manera decisiva con el exitoso desenvolvimiento de sectores estratégicos para el país. Dentro de la industria de *Oil & Gas*, por caso, la firma ofrece unidades para operaciones petroleras, abastecimiento de combustible y servicios en campo.

En el ámbito de la criogenia y los gases industriales, en tanto, DANES rubricó una alianza estratégica con »

FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
(C1010ABB) CABA Argentina
Phone 54 11 6092-2774
Fax 54 11 5256 8331
Mail rjpf@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar

QMS ISO 9001:2015 · QMS ISO 45001:2018 · QMS ISO 14001:2015





» DANES contribuye de manera decisiva con el exitoso desenvolvimiento de la industria de *Oil & Gas* al ofrecer unidades para operaciones petroleras, abastecimiento de combustible y servicios en campo.



INOXCVA para proveer soluciones y desarrollos orientados al almacenamiento y el transporte de gases energéticos (como el gas natural licuado y el hidrógeno), gases del aire (oxígeno, argón y nitrógeno) y otros gases.

No menos relevante es el aporte de la línea DANES Heavy Duty para los demandantes entornos de la actividad minera a partir de unidades desarrolladas para la operación continua, las cuales sobresalen por su alta robustez estructural.

Con respecto al transporte de combustibles, la compañía brinda cisternas de aluminio, configuraciones escalables y superescalables para mejorar los niveles de eficiencia, seguridad, productividad y cuidado ambiental.

En materia de agroindustria, por su parte, DANES suministra tanques distribuidores capilares en formato chasis y semirremolque para operaciones que no se detienen.

En el mercado de la aviación, finalmente, la organización provee *refuellers* y soluciones para abastecimiento aeronáutico bajo estándares internacionales de excelencia.

Sinónimo de calidad

Desde DANES, cuyas labores están certificadas bajo las normas ISO 9.001:2015, 14.011:2015 y 45.001:2018, se resalta que la empresa es sinónimo de calidad y confiabilidad en el diseño y la fabricación de cisternas para el transporte de combustibles, lubricantes, productos químicos y alimenticios, y de tolvas –con sistemas de descarga mediante aire comprimido– para el transporte de productos pulverulentos y granulares. “Creemos firmemente que las organizaciones que perduran en el tiempo son las que trabajan día a día para hacer crecer a los demás. En DANES no vendemos solo unidades; vendemos continuidad operativa, calidad, ingeniería y respaldo”, señalan.

Orgullo santafecino

El corazón productivo de DANES se encuentra ubicado en el kilómetro 52 de la Ruta Nacional A012, en la localidad santafecina de Roldán. El complejo, que se sitúa sobre un predio de más de 50.000 metros cuadrados (m²), posee una superficie cubierta de aproximadamente 15.000 m² destinados a la planta industrial, las oficinas de ingeniería, comercialización y administración, el servicio técnico postventa y el servicio al cliente. “Asimismo, contamos con talleres propios para el servicio técnico postventa en las localidades de Bahía Blanca (provincia de Buenos Aires), Plaza Huincul (Neuquén) y en Pacará Pintado (Tucumán)”, apuntan desde la compañía. ©

» No menos relevante es el aporte de la línea DANES Heavy Duty para los demandantes entornos de la actividad minera a partir de unidades desarrolladas para la operación continua, las cuales sobresalen por su alta robustez estructural.

Posicionadores
ElectroNeumáticos para Válvulas -
Indicadores de Posición

HKC

Actuadores Eléctricos
Lineales para Válvulas
de Control

PG POWER-GENEX®

3 AÑOS DE GARANTÍA

LYNSA
Soluciones Industriales

www.lynsa.com

Servicio técnico, Provisión de Repuestos
y Recambio de Equipos

32 YEARS EXPERIENCE CONFIABILIDAD

Tasso 2695 - 1427 - Cdad. Aut. Bs. As. - Rep. Argentina
Tel.: (54-11) 4523-2981 - Wsp: 1567501691 - ventas@lynsa.com

Skids de dosificación
customizados

BOMBAS A DIAFRAGMA
Solares - Electromagnéticas - Neumáticas

BOMBAS A PISTÓN
Solares - Eléctricas - Neumáticas

BOMBAS DE DIAFRAGMA HIDRÁULICO
Accionamiento eléctrico

BOMBAS DE DOBLE DIAFRAGMA
Accionamiento neumático

MDN
MEDIDOR DE NIVEL ULTRASÓNICO SOLAR

MDF
MEDIDOR DE CAUDAL

TCMR
UNIDAD DE TELEMETRÍA Y CONTROL PARA SKIDS

dosivac
+ 54 9 11 6679 7941
dosivac
info@dosivac.com

DOSIVAC
Fabricando confiabilidad

BONSIEPE
INGENIERIA CONTRA INCENDIOS

PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

Obras
Instalaciones
Mantenimiento
Extintores

Oficina: Doblas 955, Torres Palmeras, Caballito, C.A.B.A.
Taller: Atuel 773 Parque Patricios C.A.B.A.
(+5411) 2112-5377 contacto@bonsiepe.com.ar



RODRIGO PROLA, DIRECTOR COMERCIAL DEL GRUPO DOSIVAC

"CON LA NUEVA FILIAL DE DOSISUR BUSCAMOS UNA MAYOR SINERGIA CON LA INDUSTRIA PETROLERA"

CON MÁS DE CUATRO DÉCADAS DE TRAYECTORIA, AVANZA CON UNA NUEVA INVERSIÓN EN NEUQUÉN: LA INSTALACIÓN DE SU NUEVA FILIAL DE DOSISUR EN EL PARQUE INDUSTRIAL RÍO NEUQUÉN. LA INICIATIVA APUESTA POR AMPLIAR SU INFRAESTRUCTURA, FORTALECER LA CERCANÍA CON LOS CLIENTES Y ACOMPAÑAR DE MANERA MÁS DIRECTA LA EVOLUCIÓN DE VACA MUERTA.

Dosivac fue fundada en la Argentina en 1982 como una compañía industrial especializada en la fabricación de bombas dosificadoras y equipos de vacío. Desde entonces, amplió su portfolio y desarrolló nuevas capacidades para responder a aplicaciones cada vez más exigentes. "Hoy contamos con más de 1.000.000 de unidades fabricadas entre bombas, skids dosificadores y equipos de vacío. Esa trayectoria nos permite combinar ingeniería, producción y conocimiento de aplicación para ofrecer soluciones concretas a nuestros clientes", explica Rodrigo Prola, director comercial de Dosivac.

La presencia de la compañía en Neuquén comenzó hace más de una década. En 2012, Dosivac abrió Dosisur, su filial y base operativa en la provincia, con el objetivo de acompañar de cerca la industria de *Oil &* »

JUNTAS GOMEZ®
Fábrica de Juntas Industriales

FABRICAMOS JUNTAS ESPECIALES, SOBRE MUESTRAS, PLANOS Y MEDIDAS. CORTE LASER Y ROUTER CNC.

"DESDE 1969 BRINDANDO CALIDAD Y SERVICIO"





- Juntas Espirometálicas con Anillos Interior y Exterior, PTFE, Grafito, Cerámicas
- Materiales libres de asbestos
- Conjuntos Aislantes GO-TEK SS - VCS
- Conjuntos Dielectricos - Normales y RJ
- Anillos paso de hombre para calderas
- Arandelas
- Guarniciones
- Enchaquetadas y/o Corrugadas
- Intercambiadores de calor








ADMINISTRACIÓN Y FÁBRICA: Alférez Burlando 1816/1853
B1838BKJ | Luis Guillón | Prov. Bs. As.
Tel.: (11) 3964-7909 | Cel.: (54 911) 4097-0728 - (54 911) 5749-5320
www.juntasgomez.com.ar
ventas@juntasgomez.com.ar

QUALITY SYSTEM CERTIFICATION DNV·GL ISO 9001:2015



CACIQUE EMPRESAS

ROPA DE TRABAJO PARA TU INDUSTRIA

DESDE 1952 ACOMPAÑANDO EMPRESAS

PRESUPUESTOS EN 24 HS
TELAS IFNÍFIGUAS Y RETARDANTES
LOGOS PERSONALIZADOS

EMPRESAS.CACIQUE.COM.AR PRESUPUESTOS@CACIQUE.COM.AR +54 9 11 3205-0000

MIGUEL ABAD
MATERIAL HANDLING

Componentes mecánicos para equipos de torre



YOUR PARTNER IN CRANE

www.miguelabad.com.ar

» Este proyecto representa una nueva etapa para Dosisur. Buscamos generar más cercanía y sinergia con la industria petrolera, acompañando especialmente el crecimiento de Vaca Muerta.



> Rodrigo Prola

Gas. Ahora, la empresa redobla esa apuesta con la instalación de una nueva sede en el Parque Industrial Río Neuquén, una inversión que incorpora instalaciones más modernas, mayor infraestructura y una ubicación estratégica. "Este proyecto representa una nueva etapa para Dosisur, donde buscamos generar mayor sinergia con la industria petrolera, acompañando especialmente el crecimiento de Vaca Muerta y las nuevas necesidades que surgen en campo", señala Prola.

La nueva filial también funcionará como un espacio para actividades técnicas y de capacitación. Como parte de la inauguración del nuevo predio, el pasado 8 de octubre Dosisur abrió las puertas de sus nuevas instalaciones para realizar jornadas de entrenamiento orientadas a clientes y operadoras de la región.

Soluciones innovadoras

La Argentina continúa siendo el principal mercado de Dosivac y, al mismo tiempo, un escenario clave para el desarrollo de nuevas soluciones. "La industria energética demanda cada vez más sistemas que integren dosificación, automatización y monitoreo en tiempo real. El desafío pasa por brindar mayor control sobre los equipos y sobre las variables críticas para que la operación sea cada vez más eficiente", resalta Prola.

En este contexto, la idea de Dosisur es continuar desarrollando e innovando en tecnología aplicada a campo, especialmente en soluciones destinadas a operaciones de *Oil & Gas*. "El 8 de octubre celebraremos un Open House para brindar entrenamiento sobre nuestros equipos para prestadoras de servicios que operan nuestros skids y bombas en campo. Nosotros diseñamos, mecanizamos, fabricamos, ensamblamos y ensayamos nuestros equipos. Esa integración nos permite tener un mayor dominio del producto, adaptarnos a requerimientos específicos y responder con flexibilidad a cada proyecto", destaca el director comercial.

La experiencia acumulada durante más de cuatro décadas, sumada al compromiso de sus equipos técnicos y productivos, constituye la base sobre la que la compañía busca sostener su próxima etapa de expansión.

Nuevos mercados

En paralelo al crecimiento local, el Grupo Dosivac avanza con una estrategia de internacionalización orientada a ampliar su presencia en nuevas regiones. Desde 2025, la empresa está intensificando su desarrollando una hoja de ruta que incluye Estados Unidos, Caribe, Venezuela, Brasil, Medio Oriente y África. "Cada mercado presenta desafíos diferentes. Nuestro foco está especialmente puesto en *Oil & Gas*, donde podemos apoyarnos en el *know-how* construido durante nuestra historia y trasladarlo a nuevas realidades operativas", señala Prola.

El objetivo es avanzar junto a socios estratégicos y aplicar la experiencia adquirida en aplicaciones de alta exigencia para acompañar el desarrollo de nuevas oportunidades. La inversión de la nueva filial de Dosisur en Parque Industrial Río Neuquén y la expansión internacional forman parte de una misma visión: fortalecer la presencia de Dosivac allí donde están sus clientes y llevar su capacidad industrial a nuevos mercados. ©


MARA
RENT A CAR
LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA Y EL MEJOR EQUIPAMIENTO
EN SEGURIDAD PARA SU TRANQUILIDAD.
ENTREGA Y DEVOLUCIÓN
EN AEROPUERTO 24HS.
UNIDADES PARA
INGRESO A YACIMIENTOS.
▶ CUENTAS CORPORATIVAS ▶ SEGUROS SIN FRANQUICIA ▶ TRANSFERS - TRASLADOS ESPECIALES
/MARAPatagonia @mararentcar +54 9 299 415 4578 Reservas@mararentacar.com
JUAN JULIÁN LASTRA 4190 - Q8304IMX | NEUQUÉN, ARGENTINA - D:+54 (0299) 446-4241 - WWW.MARARENTACAR.COM


aerre 80 años
(V.I.) Módulo de Telemetria
en línea para Válvulas
Sistema de Gestión
ISO 9001:2015
ISO 14001:2015
Web:
www.aerre.com.ar
Email:
ventas@aerre.com.ar
Teléfono:
54 911 4497 8011


repman
Innovación, Calidad & Servicio
BOMBAS | COMPRESORES | AGITADORES
IMO AB PUMP
ALLWEILER
NASH
An Ingersoll Rand Business
VIKING PUMP
HOFFMAN LAMSON
seko
LIGHTNIN
An ITT Company
PLENTY
An ITT Company
Garo
VERSAMATIC
PUMPING MADE EASY
Escaneá para ver todos nuestros productos
Direc: Ricardo Rojas 401 - 9º
Buenos Aires - Argentina.
Tel: 011-5273-9980
Whatsapp: +54 9 11 3672 5940
Mail: repman@repman.com.ar
Management System
ISO 9001:2015



INVERSIÓN EN INFRAESTRUCTURA

HOSMANN FORTALECE SU PRESENCIA EN NEUQUÉN CON UNA NUEVA BASE OPERATIVA

DECIDIDA A SER PARTE DE LA TRANSFORMACIÓN QUE PROPONE EL CRECIMIENTO DEL SECTOR ENERGÉTICO, LA EMPRESA VIENE DE AMPLIAR SU CAPACIDAD DE OPERACIÓN EN SUELO NEUQUINO PARA OPTIMIZAR SU PROVISIÓN DE SOLUCIONES EFICIENTES Y DE ALTO NIVEL.

Hosmann Movimiento de Suelos se encuentra incorporando equipamiento, tecnología y capacidad operativa para afrontar proyectos cada vez más importantes.

"Como parte de dicho proceso, este semestre sumamos una base operativa en Neuquén. Situado en Trenque Lauquen 9.317, el nuevo espacio amplía nuestra capacidad de operación y nos permite integrar en una misma sede nuestro taller de mantenimiento, oficinas y la flota de equipos", detallan desde la empresa.

Esta adquisición, subrayan, implica mucho más que una nueva ubicación. “Se trata de una inversión en infraestructura, capacidad y futuro, pensada para acompañar nuestra expansión y el desarrollo energético de la región”, recalcan.

Dedicada a prestar servicios de calidad, la firma apunta a superar los estándares que rigen en la industria. “Contamos con equipos propios de última generación, los cuales nos permiten ser altamente eficientes y lograr una excelente relación precio-calidad”, señalan desde Hosmann.

Con el compromiso de brindar soluciones eficientes y de alto nivel, la compañía trabaja para superar los estándares de una industria cada vez más exigente. Su flota propia de equipos de última generación le permite optimizar cada operación, garantizar mayor eficiencia y ofrecer a sus clientes una propuesta competitiva, basada en la calidad y una sólida relación entre prestación y valor.

En materia de alquiler de equipos, la empresa pone a disposición de sus clientes una moderna flota de maquinaria pesada, incluyendo retroexcavadoras, palas cargadoras y rodillos compactadores. “Todas nuestras unidades disponen de soporte técnico y mantenimiento constante para garantizar su máxima disponibilidad”, aclaran.

Socio estratégico

Con respecto al mantenimiento vial, desde Hosmann se garantiza la transitabilidad y seguridad de las vías de acceso mediante un servicio integral de conservación. “Contamos con una amplia flota de motoniveladoras ‘Caterpillar’ y ‘Komatsu’ de última generación para asegurar superficies óptimas en cualquier terreno”, precisan.



La organización, adicionalmente, ofrece soluciones integrales para el desarrollo de nuevos núcleos urbanos, desde la nivelación del terreno hasta la infraestructura básica. “Acompañamos a desarrolladores inmobiliarios en la transformación de grandes extensiones de tierra”, puntualizan. No menos relevantes son los trabajos que Hosmann presta en canteras y extracción de áridos. “Abastecemos esa clase de proyectos con materiales seleccionados de alta calidad. Tenemos una logística robusta compuesta por bateas ‘Randon’ y ‘Patronelli’ para asegurar la entrega puntual de áridos en obra”, destacan.

La idea, aseveran, es seguir creciendo junto al progreso energético de Neuquén y consolidarse como un socio estratégico para la industria. “Más allá de la actual coyuntura, creemos que la Argentina posee una promisoria oportunidad en el ámbito de la energía. Sostenemos una mirada de largo plazo, enfocándonos en seguir invirtiendo, profesionalizando nuestros procesos y preparándonos para participar activamente del desarrollo sectorial. El crecimiento energético de la región necesita infraestructura y queremos ser parte de esa transformación”, sentencian.

Enorme oportunidad

Para firmas como Hosmann, el auge de la industria energética local plantea grandes desafíos, pero también significativas posibilidades de negocios. “Nuestro objetivo es acompañar este crecimiento con mayores niveles de capacidad operativa, tecnología y eficiencia, manteniendo siempre nuestros estándares de seguridad y calidad. Vemos una enorme oportunidad en ser parte del desarrollo de Vaca Muerta y de la optimización de la infraestructura que necesita la región para seguir expandiéndose”, aseguran desde la empresa. ©



IDEAL PARA OPERACIONES NO CONVENCIONALES

DISEÑAN UNA *APP* PARA REDUCIR ERRORES DE INSTRUMENTACIÓN EN ALTA PRESIÓN

A FIN DE OPTIMIZAR LA SELECCIÓN DE MATERIALES, TUBOS, CONEXIONES Y PROCEDIMIENTOS DE MONTAJE, UNA APLICACIÓN MÓVIL DE CASUCCI CONCENTRA HERRAMIENTAS DE INGENIERÍA APLICADA E INFORMACIÓN TÉCNICA PARA ASISTIR AL INSTRUMENTISTA ANTES DE INTERVENIR EL SISTEMA.

En la instrumentación industrial de alta presión, un error de selección o montaje puede transformarse en una fuga, una parada no prevista o una condición insegura. Elegir el material correcto, verificar el espesor del tubo, comprobar la compatibilidad química o resolver una conexión especial son decisiones que requieren criterio técnico y, muchas veces, deben tomarse en campo. Sobre ese problema trabaja la aplicación móvil desarrollada por Casucci: acercar información y herramientas de cálculo al lugar donde se instala, mantiene o modifica el sistema. El desafío adquiere una dimensión particular en los yacimientos no convencionales. En operaciones de fractura hidráulica como las de Vaca Muerta, los sistemas de superficie pueden trabajar con presiones de hasta 15.000 psi. Ese entorno no significa que todos los circuitos de instrumentación operen a la misma presión, pero sí eleva las exigencias de seguridad, trazabilidad y correcta selección de cada componente asociado a tareas de medición, prueba, mantenimien- »

CLASSIC CDL
RENT A CAR

¡ALQUILÁ HOY MISMO TU UNIDAD!

24 vehículos te esperan



Avda. Libertador Gral. San Martín 163 (Oeste) San Juan
0264 4224622 +54 9 264 5043333
Classic Rent a Car

iapg
AOG
ARGENTINA OIL&GAS
PATAGONIA

19 - 22 OCT 26
Espacio DUAM Neuquén
aogpatagonia.com.ar

Organiza: iapg INSTITUTO ARGENTINO DEL PETROLEO Y DEL GAS
Realiza: messe frankfurt

Horario:
Lunes a Jueves
de 13 a 20 hs.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina +54 11 7078 4800 - aog@argentina.messefrankfurt.com

to y control. La *app* de Casucci fue concebida para funcionar como una herramienta de asistencia técnica, no como un simple catálogo digital. Puede utilizarse incluso sin conexión a Internet y reúne herramientas de cálculo, tablas y asistentes que permiten realizar una primera evaluación antes del montaje. Entre sus recursos se encuentran la calculadora de tubos, la tabla de compatibilidad química y el configurador de adaptadores especiales X-PRESS, que permite seleccionar extremos de conexión, visualizar la pieza requerida y solicitar luego su fabricación a medida.

Una de las incorporaciones más relevantes es el Acero Inoxidable Súper Dúplex 2507 (UNS S32750) en la calculadora de tubos. Casucci sumó recientemente al mercado argentino tubos de instrumentación en esta aleación, una solución que la empresa presenta como única en el país. La *app* permite considerar sus parámetros mecánicos dentro del cálculo, además de ampliar la tabla de compatibilidad química para fluidos de alta exigencia (agua de mar, salmueras concentradas, gas amargo con H_2S y otros medios donde la resistencia a cloruros, sulfuros y corrosión localizada resulta determinante). Así, la evaluación deja de concentrarse solo en presión y diámetro para contemplar también material, temperatura y fluido de proceso.

Más información técnica

Asimismo, la aplicación añade información técnica de las mangueras termoplásticas de la línea Helix UHP de la marca Transfer Oil. Casucci es distribuidor de Transfer Oil en la Argentina y dispone de entrega inmediata. La gama comprende configuraciones multiespiraladas de dos, cuatro, seis y ocho capas, con rangos que alcanzan 55.000 psi. En la *app*, esa información queda organizada para consulta técnica y vinculada con las soluciones de alta presión disponibles localmente.

Otro agregado es una sección específica para las Unidades Generadoras de Presión Hidráulica (UGPH) de Casucci. Se trata de equipos autónomos destinados a pruebas hidráulicas y trabajos de campo que, según configuración, pueden generar hasta 4.000 bar. Desde la aplicación, el usuario puede consultar la solución y acceder directamente a una instancia de cotización. La plataforma suma, además, información sobre desarrollos recientes del portfolio de Casucci, como la conexión Hermseal U Invertida para tubos de 1/4" y 3/8" OD.

Menos ambigüedades

La incorporación de estos productos al entorno digital busca que el instrumentista pueda encontrar en un mismo lugar información sobre materiales, conexiones, tubos y soluciones para condiciones exigentes de servicio.

A la vez, se mantiene una de las funciones más diferenciales de la *app*: el asistente para configurar adaptadores X-Press personalizados. En campo pueden aparecer combinaciones de roscas, diámetros o extremos de conexión que no estaban previstas en la ingeniería original. El usuario tiene la chance de definir los extremos requeridos y visualizar la configuración antes de solicitarla, por lo que Casucci fabrica luego el adaptador a demanda. La herramienta reduce ambigüedades entre campo, ingeniería, compras y producción, aparte de ayudar a evitar que una solución improvisada termine incorporándose a un sistema de alta presión. ©

>> Compromiso con la seguridad

Desde 2014, la empresa desarrolla capacitaciones técnicas y jornadas *in-company* orientadas a reducir las posibilidades de error humano durante la instalación de sistemas de instrumentación industrial para la conducción de fluidos. Lleva realizadas más de 100 jornadas y más de 1.300 técnicos y profesionales capacitados. En 2026, ese trabajo llegó también al Instituto Vaca Muerta de Neuquén. La lógica es la misma que guía a la aplicación: anticipar errores antes de que el sistema entre en servicio.

La *app* no reemplaza la ingeniería del proyecto, los procedimientos de montaje ni las verificaciones de seguridad. Su valor está en acercar criterios, cálculos e información técnica al momento de decidir. En alta presión, donde el margen para improvisar se reduce, Casucci busca que esa ingeniería aplicada esté disponible también en campo: antes de elegir el tubo, definir una conexión o presurizar el sistema.

» Un entorno de trabajo como el de Vaca Muerta eleva las exigencias de seguridad, trazabilidad y correcta selección de cada componente asociado a tareas de medición, prueba, mantenimiento y control.

FM | Fábrica de Volquetes

Donde hay evolución,
Hay crecimiento.





- Stock Permanente de Volquetes y Contenedores Certificados
- Disponible para entrega inmediata Equipos de 12, 16, 18 y 32 Tn dobles
- Repuestos y Servicio post venta en Neuquén
- Volquetes con Tapa, Tipo Pañol y Accesorios

Creamos nuevas experiencias

Desde hace casi 30 años fabricamos volquetes y contenedores con los más altos estándares de calidad, lo que nos convierte en una de las empresas especializadas pioneras del mercado local.

Nos destacamos por ofrecer un servicio integral, eficiente y a la medida de lo que cada cliente necesita. De esta forma nos convertimos en sus partners estratégicos a la hora de planificar proyectos.



Sucursal Neuquén

Tte. Cnel. J. Obon 1335, B1824HWG
Valentín Alsina, Buenos Aires

fgreco@fabricadevolquetescom.ar
info@fabricadevolquetes.com.ar

11 . 4166 . 3024
fabricadevolquetes.com.ar

Representante de CayVol GRUP

IRON

AOG EXPO

ARGENTINA OIL & GAS

PATAGONIA 2026



DEL 19 AL 22 DE OCTUBRE DE 2026
ESPACIO DUAM, NEUQUÉN

IRONGROUP

info@**iron**-group.com
IRON-GROUP.COM

0800 888 **IRON** (4766)
11 6227 2500