

revista **PETROQUIMICA**

Petróleo, Gas, Química & Energía

Nº 419 | Año 40 | Mayo 2025 | Edición Latinoamericana | www.petroquimica.com.ar



ISSN: 2469-0139



¿BARRIL SIN FONDO?

En medio de la guerra comercial entre Estados Unidos y China, la cotización internacional del crudo perforó los u\$s 60 por barril, sembrando dudas sobre la viabilidad de muchos proyectos en distintas partes del mundo, incluida la Argentina.



RICARDO HÖSEL, CEO DE OLDELVAL
**"DIMOS UN GIRO
COPERNICANO PARA LA
INDUSTRIA DE OIL & GAS"**

CAPITALIZACIÓN POR
U\$S 150 MILLONES
**CGC, CON MÁS ESPALDA
ECONÓMICA PARA
SUS OPERACIONES
PETROLERAS**

HORACIO MARÍN, CEO DE YPF
**"NO PODEMOS SEGUIR
PAGANDO ESTOS COSTOS
EN VACA MUERTA"**

CONSTRUIMOS EL PRESENTE Y EL FUTURO

Más de 80 años diseñando y construyendo los proyectos más desafiantes alrededor del mundo para los segmentos de oil & gas, energía, minería, plantas petroquímicas e industriales, downstream, y obras civiles de infraestructura y arquitectura.

Reversión Gasoducto Norte (RGN),
Córdoba, Argentina.



TECHINT
Ingeniería y Construcción

techint.com

> Sumario 419

NOTA DE TAPA

6

¿BARRIL SIN FONDO?

EN MEDIO DE LA GUERRA COMERCIAL ENTRE ESTADOS UNIDOS Y CHINA, LA COTIZACIÓN INTERNACIONAL DEL CRUDO PERFORÓ LOS U\$S 60 POR BARRIL, SEMBRANDO DUDAS SOBRE LA VIABILIDAD DE MUCHOS PROYECTOS EN DISTINTAS PARTES DEL MUNDO, INCLUIDA LA ARGENTINA.



PETRÓLEO

10



RICARDO HÖSEL

“DIMOS UN GIRO COPERNICANO PARA LA INDUSTRIA DE OIL & GAS”

El lanzamiento de Duplicar, concretado dos meses antes de lo previsto, fue ponderado como un hito sectorial por el CEO de Oldelval, Ricardo Hösel.

PETRÓLEO

14



JORGE LAPEÑA

“AÚN NO SE ESTUDIÓ A FONDO LA TRANSFORMACIÓN DE LA INDUSTRIA PETROLERA”

Según el IAE, en los últimos 15 años la estructura del sector hidrocarburífero nacional se modificó sustancialmente.

PETRÓLEO

18



CAPITALIZACIÓN POR U\$S 150 MILLONES

CGC, CON MÁS ESPALDA ECONÓMICA PARA SUS OPERACIONES PETROLERAS

CGC acaba de anunciar un incremento de capital que fortalecerá sus intervenciones en Vaca Muerta, aparte de acelerar sus preparativos para contribuir con el desarrollo de Palermo Aike.

PETRÓLEO

22



DARÍO MARTÍNEZ

“LAS MEDIDAS DE TRUMP TERMINARÁN IMPACTANDO SOBRE VACA MUERTA”

La caída del valor del crudo, derivada de la suba de aranceles de importación encarada por Estados Unidos, complicará la actividad hidrocarburífera local, según la mirada de Darío Martínez.

10-61

PETRÓLEO



LA INDUSTRIA DE OIL&GAS, A UN PASO DE BATIR EL RÉCORD HISTÓRICO DE PRODUCCIÓN

26

> **Marín:** “No podemos seguir pagando estos costos en Vaca Muerta”

> **Melella:** “Buscamos autonomía en la gestión de nuestros recursos naturales”

- > Medirán las emisiones de GEI de las petroleras que operan en Neuquén
- > Las exportaciones petroleras sumarán u\$s 36.700 millones en 2030
- > YPF lidera la eficiencia operativa en la refinación de crudo a nivel regional
- > Tenaris fortalece su equipamiento operativo en Vaca Muerta
- > Recomiendan apostar por YPF, Pampa y GeoPark
- > Vista se queda con el 50% de un área clave en Vaca Muerta

62-69

GAS



SE RALENTIZA EL NEGOCIO DEL GNL A ESCALA GLOBAL

62

> La italiana Eni se incorporó al proyecto ‘Argentina GNL’



Energía para el desarrollo sustentable

Desarrollamos operaciones de **upstream, midstream, downstream** y **generación eléctrica** de fuentes renovables y tradicionales. Nos enfocamos en la innovación, la transición energética y la provisión de energía sustentable y accesible.

Estamos presentes en **Argentina, México, Bolivia, Brasil, Uruguay y Paraguay.**

En Argentina somos es el principal productor, exportador, empleador e inversor privado del sector energético. Recientemente, ingresamos en la cadena de valor del litio en el noroeste argentino. A través de AXION energy, operamos una moderna red de más de 600 estaciones de servicio que provee combustibles y lubricantes a distintas industrias y al consumidor final.

DESDE HACE MÁS DE 25 AÑOS, INVERTIMOS, TRABAJAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS Y EN LA REGIÓN.



LAS GRANDES POTENCIAS VUELVEN A ELEVAR SU DEMANDA ELÉCTRICA

70

> Cada vez más empresas energéticas apuestan por la GenAI



PROYECTAN EL REGRESO DE LA INTEGRACIÓN ENERGÉTICA CON CHILE

Gracias a Vaca Muerta, la Argentina podría volver a desempeñar un rol clave en la provisión del mercado de energía chileno.

78



MADRID, LA PUERTA DE ENTRADA PARA LAS INVERSIONES ARGENTINAS EN EUROPA

Gracias a sus elevados niveles de libertad económica y fiscal, la comunidad madrileña seduce a los inversores locales. Se la considera, de hecho, "un puente natural" entre los capitales argentinos y el mercado europeo.

82



SALAZAR-XIRINACHS: "HACEN FALTA ESFUERZOS ADICIONALES EN MATERIA DE SOSTENIBILIDAD"

84



LA REVOLUCIÓN DE LAS ENERGÍAS LIMPIAS NO MUESTRA SIGNOS DE DESACELERACIÓN

88

> Syngenta cubrirá sus requerimientos operativos con energías verdes



NUEVA PROPUESTA DE SERVICIOS PARA POTENCIAR LA FORMACIÓN EN VACA MUERTA

94



> Staff



7.000 Ejemplares auditados
Readership: 45.000 lectores

ISSN: 2469-0139

Comité Técnico

Ing. José María Fumagalli
Ing. Graciela González Rosas
Dr. Miguel A. Laborde
Dr. Orlando A. Martínez
Ing. Rubén Maltoni
Ing. Alejandro Destuet

Tribunal Arbitral

Coord.: Dr. Miguel A. Laborde
Dr. Alfredo Friedlander
Ing. José A. Romagnoli
Ing. Juan A. Rosbaco

Suplemento Latinoamericano

Editora: Ing. Graciela González Rosas
graciela@petroquimica.com.ar

Director Editorial
Lic. Francisco Vadone

Gerente Editorial
Benjamin Rosales

Fotos e Imágenes
Photo Inc. Canadá

Editorial Network S.A.

Boulogne Sur Mer 740, (C1213AAL) - Ciudad de Buenos Aires - Argentina
petroquimica@petroquimica.com.ar
www.petroquimica.com.ar
Registro de la Propiedad Intelectual N° 863026.
Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía® es marca registrada

Para suscripción a Revista Petroquímica, Petróleo, Gas, Química & Energía, mandar un mail a:
petroquimica@petroquimica.com.ar

Corresponsal Exclusivo en Chile

Alex Steinhaus
steinhaus@petroquimica.com.ar

Corresponsales

Chubut:
Ing. Miguel Ángel Lizzano
Mendoza:
Ing. Raúl E. Pía
Tucumán:
Ing. Ricardo E. Adra

Editor Asociado en Brasil

Maria José Smith
Ferreira Netto
Rua Desembargador Isidro 85
Apto. 202. (20.521-160) Tijuca
Rio de Janeiro - Brasil



Revista Petroquímica



/petroleogasquimica



@RevPetroquimica



Revista Petroquímica



@revista_petroquimica



- AISLACIONES TÉRMICAS
- ANDAMIOS MULTIDIRECCIONALES
- TRACING ELÉCTRICO
- PROTECCIÓN PASIVA CONTRA EL FUEGO
- REMOCIÓN DE ASBESTO
- PINTURA E IMPERMEABILIZACIÓN INDUSTRIAL
- SERVICIOS Y FACILIDADES INDUSTRIALES



MULTIPOL
Servicios Industriales

Bdo. de Yrigoyen 864, Zárate. C.P.2800, Bs. As.

+54 3487 424352
www.multipol.com.ar

info@multipol.com.ar
[in @multipolserviciosindustriales](https://www.linkedin.com/company/multipol-servicios-industriales)



¿BARRIL SIN FONDO?



EN MEDIO DE LA GUERRA COMERCIAL ENTRE ESTADOS UNIDOS Y CHINA, LA COTIZACIÓN INTERNACIONAL DEL CRUDO PERFORÓ LOS U\$S 60 POR BARRIL, SEMBRANDO DUDAS SOBRE LA VIABILIDAD DE MUCHOS PROYECTOS EN DISTINTAS PARTES DEL MUNDO, INCLUIDA LA ARGENTINA.

Los gobiernos de Estados Unidos y China acaban de pausar su enfrentamiento comercial al fijar por un período inicial de tres meses una reducción del 115% en los aranceles que se habían impuesto

mutuamente. Asimismo, ambas naciones anunciaron la creación de un mecanismo de consultas bilaterales para futuras crisis.

Surgidas de las conversaciones sostenidas por los presidentes

Donald Trump y Xi Jinping en Ginebra (Suiza), en un encuentro bilateral auspiciado por la Organización Mundial del Comercio (OMC), estas medidas abren la posibilidad de ver una recompo- »

I.M.S.A.

imsa.com.ar

+75 años transmitiendo buena energía
Somos **Industria Nacional**

El proveedor ideal para las industrias de **petróleo y gas**

Las industrias del gas, petróleo y petroquímica, presentan **desafíos únicos en el entorno de las instalaciones, tanto de los cables** como de los equipos necesarios para procesar su producto final.



En IMSA tenemos la capacidad de **adaptar y diseñar los cables eléctricos** según cada requerimiento.

» Para las petroleras del medio local, las oscilaciones de un mercado internacional constantemente convulsionado podrían traducirse en revisión de programas exploratorios y planes de contención de gastos.

sición gradual en el precio internacional del petróleo, que en abril venía de perforar los u\$s 60 por barril como consecuencia de las tensiones entre las dos principales potencias económicas del planeta, por un lado, y del incremento de la capacidad de bombeo de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y sus aliados, por otro.



Aliviadas por el nuevo escenario, varias operadoras de renombre apuestan por un fuerte despeje de la cotización de cara a los próximos meses. Las proyecciones más audaces ubican el valor del crudo por encima de los u\$s 90 hacia fin de año. No obstante, antes del acuerdo entre Estados Unidos y China las perspectivas eran muy diferentes.

La caída del Brent y del West Texas Intermediate (WTI) hasta los u\$s 60, de hecho, había puesto en duda la rentabilidad de un gran número de proyectos a escala global. Para la Argentina, según diversos analistas, ese precio no solo aceleraba la defunción de muchos campos convencionales de eleva-

da madurez geológica, sino que también complicaba la llegada de nuevas inversiones a Vaca Muerta.

La tregua entre norteamericanos y chinos despejó momentáneamente las señales de alarma. Para las petroleras del medio local, sin embargo, las oscilaciones de un mercado internacional constantemente convulsionado podrían traducirse en revisión de programas exploratorios y planes de contención de gastos.

Llamamiento sectorial

Uno de los ejecutivos más preocupados por los costos de Vaca Muerta es Horacio Marín. Tal como se refleja en esta edición, el CEO de YPF hizo un llamamiento a toda la cadena de valor sectorial para potenciar la competitividad de la Cuenca Neuquina frente al mercado estadounidense. “No puede ser que sigamos pagando costos unitarios más caros que los de Permian”, enfatizó.

Adicionalmente, expuso el directivo, será clave incentivar la capacitación de profesionales. “La actividad solo crecerá a gran escala si se garantiza la disponibilidad de recursos humanos altamente calificados. Necesitamos preparar a los futuros técnicos y operarios de Vaca Muerta”, recalcó. ©





Phoenix Services

Mecanotécnica.



URETEC



SEGUCUER
seguridad industrial

www.phoenixservices.com.ar



ZALOZE ACCESORIOS



Equipamiento
hoja y soporte de carga

DINATECNICA

CONMAN
ARGENTINA S.A.



FERRETERIA

GENEBRE

TAYAL

TRAMONTINA
PRO



FRANCOVIGH S.A.

JIT
LUBRICACION



IGK ACCESORIOS SRL



Frontera 2454 / Neuquén / Mail: phoenix@phoenixservices.com.ar
Ventas: +54 9 299 4050380 / +54 9 2995796776 / +54 9 2994048178 / +54 9 2996316807



RICARDO HÖSEL, CEO DE OLDELVAL

“DIMOS UN GIRO COPERNICANO PARA LA INDUSTRIA DE *OIL & GAS*”



EL LANZAMIENTO DE DUPLICAR, CONCRETADO DOS MESES ANTES DE LO PREVISTO, FUE PONDERADO COMO UN HITO SECTORIAL POR EL CEO DE OLDELVAL, RICARDO HÖSEL, QUIEN PROMETIÓ NUEVAS OBRAS PARA DEJAR ATRÁS LAS RESTRICCIONES DE TRANSPORTE PETROLERO EN VACA MUERTA.

Oleoductos del Valle (Oldelval) inauguró y puso en marcha su estratégico proyecto Duplicar. Gracias

a este, la firma que tiene entre sus accionistas a YPF (37%), Exxon-Mobil (21%), Chevron (14%), Pan

American Energy (11,9%) Pluspetrol (11,9%), Tecpetrol (2,1%) y Pampa Energía (2,1%) materializó

»

OIL & GAS

DESDE 1948 TRABAJANDO POR EL
DESARROLLO DE NUESTRO PAÍS



Bulks
Para cemento

Estaciones
Para combustible



Semirremolques
Para ácidos, colchoneros,
petróleo y agua



Piletas



Cajas de arena
Última milla



Golpeadores y recipientes
Asme VIII DIV 3

bertotto-bogllione.com

f bertottobogllione b bogllione @ bertottobogllioneok in bertotto-bogllione

+54(03472)425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

ASME
SETTING THE STANDARD



» La construcción de este proyecto, que demandó una inversión de u\$s 1.400 millones y generó más de 8.000 puestos de trabajo en forma directa, nos permite más que duplicar la capacidad de evacuación de petróleo.

> Ricardo Hösel

una significativa expansión del sistema de transporte de crudo extraído en Vaca Muerta para llegar al océano Atlántico.

De acuerdo con el CEO de la empresa, Ricardo Hösel, la obra constituye “una bisagra fundamental para el desarrollo de la Cuenca Neuquina y del país”. “La iniciativa, que demandó una inversión de u\$s 1.400 millones y generó más de 8.000 puestos de trabajo en forma directa, nos permite más que duplicar la capacidad de evacuación de petróleo”, puntualizó el ejecutivo durante el acto de inauguración, celebrado en la estación de



bombear de Allen (Río Negro). Con esta nueva infraestructura, prosiguió, Vaca Muerta logrará expresar todo su potencial, haciendo posible una multiplicación de las exportaciones hidrocarburíferas. “No hace falta aclarar que eso redundará en

un mayor ingreso de divisas a las arcas argentinas”, enfatizó el titular de Oldelval.

En concreto, especificó, el emprendimiento significó el tendido de 525 kilómetros (km) de tuberías que atravesaron las provincias de



Neuquén, Río Negro, La Pampa y Buenos Aires, aparte del reacondicionamiento y la repotenciación de una serie de estaciones de bombeo que se hallaban plenamente operativas, y de la ejecución de tareas de ingeniería de alta complejidad. “Tuvimos que resolver con éxito enormes desafíos tanto desde el punto de vista técnico como humano”, aseveró.

En tiempo récord

A partir de ahora, insistió Hösel, la Cuenca Neuquina podrá producir todo lo que se proponga en toda su extensión. “Contar con la infraestructura necesaria para transportar todo lo que pueda producirse representa un cambio radical en la estructura de producción energética a escala nacional”, afirmó.

Los trabajos de construcción, reveló, fueron completados dos meses antes de lo previsto, a pesar de que hubo que sortear inconvenientes vinculados con la realidad macroeconómica de la Argentina, como las trabas para importar o los vaivenes del tipo de cambio. “Nuestras contratistas y nuestros clientes –que financiaron el 80% de la inversión– desempeñaron un rol clave para la materialización de esta obra”, reivindicó.

Nuevas inversiones

Oldelval, que pasará de transportar 225.000 barriles a 540.000 barriles por día, tiene otras dos propuestas en desarrollo para seguir ampliando las posibilidades de evacuación de Vaca Muerta: Duplicar X (antes conocido como Triplicar) y Duplicar Norte. “En conjunto, estas inversiones superarán los u\$s 900 millones”, cuantificó Hösel.

Una vez en marcha, adelantó, ambos emprendimientos nos permitirán elevar la capacidad de transportar hasta 900.000 barriles diarios para 2026. “Junto con la construcción de Vaca Muerta Oil Sur (VMOS), iniciativa a cargo de un consorcio que lidera YPF, promoveremos un aprovechamiento sin restricciones del potencial geológico de la formación”, sostuvo. ©

» Contar con la infraestructura necesaria para transportar todo lo que pueda producirse en Vaca Muerta representa un cambio radical en la estructura de producción energética a escala nacional.

> **Ricardo Hösel**





JORGE LAPEÑA, PRESIDENTE DEL IAE 'GENERAL MOSCONI'

“AÚN NO SE ESTUDIÓ A FONDO LA TRANSFORMACIÓN DE LA INDUSTRIA PETROLERA”



SEGÚN EL IAE, EN LOS ÚLTIMOS 15 AÑOS LA ESTRUCTURA DEL SECTOR HIDROCARBURÍFERO NACIONAL SE MODIFICÓ SUSTANCIALMENTE. EL TITULAR DE LA ENTIDAD, JORGE LAPEÑA, INSTÓ AL ESTADO A REALIZAR ESTUDIOS SOBRE LA IMPLICANCIA LOCAL Y REGIONAL DE DICHOS CAMBIOS.

El crecimiento hidrocarburífero experimentado en la última década se encuentra circunscripto a solo

dos regiones: la provincia de Neuquén (impulsada por las riquezas no convencionales de Vaca Muerta)

y el Mar Argentino. Así lo diagnosticó Jorge Lapeña, presidente del Instituto Argentino de la Energía

»

ENERGY REINSURANCE BROKER

REINSURANCE SPECIALIST

+54 11 5217 9751



PROFESIONALES DE SEGUROS EN RIESGOS DE ENERGÍA

- Upstream, Midstream y Downstream
- Onshore/Offshore
- Construcción e Ingeniería
- Control de Pozos
- RC operaciones
- Contratistas y Subcontratistas
- Equipos e instalaciones de Oil & Gas
- Energías renovables y No Convencional
- Refinerías y Petroquímicas

contact@americalre.com

www.americalre.com

» La aceleración de la declinación crónica en la producción de hidrocarburos podría provocar éxodos poblacionales y otros desequilibrios ecológicos ligados al abandono de pozos y al crecimiento de pasivos ambientales no remediados.

> **Jorge Lapeña**



(IAE) 'General Mosconi'. “El presente de todas las cuencas petroleras y

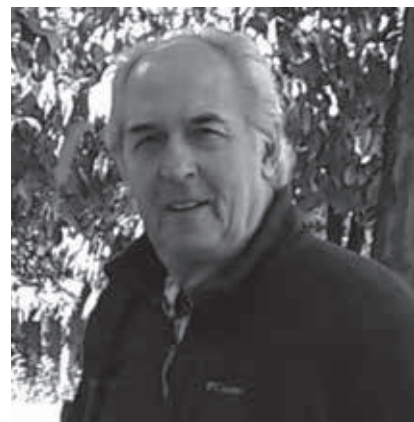
gasíferas argentinas es fuertemente declinante, con excepción de la Cuenca Neuquina”, advirtió.

En este desafiante contexto, expuso, la extracción de petróleo crudo se amplió un 31% entre 2014 y 2024, pero lo hizo de una forma totalmente despareja. “Se observa un crecimiento extraordinario en la Cuenca Neuquina del 123,6%, y una caída generalizada y catastrófica en el resto de las regiones, con bajas de un 54,2% en la Cuenca Austral, un 45% en la Cuenca Cuyana, un 26,8% en la Cuenca del Golfo de San Jorge y un 55% en la Cuenca del Noroeste Argentino (NOA)”, enumeró.

Con respecto al tipo de crudo producido en el país al finalizar 2024, precisó el referente del IAE, un 56% se clasifica como ‘no convencional’ y el 44% restante como ‘convencional’. “El proceso descrito para el petróleo se repite en el caso del gas natural”, sintetizó.

En concreto, indicó, la Cuenca Neuquina elevó un 58% anual su extracción gasífera, en tanto que





» Hay recursos no convencionales de magnitud significativa, pero aún no fue demostrada la viabilidad de colocar esa producción tanto en el exterior como en el interior del país con precios competitivos.

> **Jorge Lapeña**

hubo retrocesos de un 11,6% en la Cuenca Austral, de un 26,5% en la Cuenca del Golfo San Jorge, de un 16,2% en la Cuenca Cuyana y de un 57,5% en la Cuenca del NOA. “En cuanto a su tipología, un 63% del gas producido es ‘no convencional’ y un 37%, ‘convencional’, distinguió.

Panorama complicado

Este panorama, subrayó Lapeña, complica mucho a las economías provinciales, particularmente en torno a la reconfiguración de las fuentes de trabajo, la generación de empleo público y la administración de los distritos donde la obtención de hidrocarburos cae. “Las provincias afrontan un proceso de reducción de las regalías *pari-pasu*, lo cual podría tener impactos políticos hasta lograr el nuevo equilibrio”, señaló.

La aceleración de la declinación crónica en la producción de hidrocarburos, afirmó, podría provocar éxodos poblacionales y otros desequilibrios ecológicos ligados al abandono de pozos y al crecimiento de pasivos ambientales no remediados en caso de no implementarse una política pública para enfrentar el problema.

Asignatura pendiente

La industria local de *Oil & Gas*, manifestó Lapeña, registró una transformación trascendental en los últimos 15 años, cuyas implicancias regionales todavía no están claras. “Esto debería ser objeto de estudios económicos, sociológicos y ambientales que todavía no han sido ni planteados como necesarios por ningún Gobierno nacional ni provincial, y constituyen una asignatura

pendiente del Estado”, criticó. Resulta alentador, opinó, que el país haya revertido su deficitario balance de exportaciones e importaciones energéticas. No obstante, acotó, de cara al futuro la Argentina enfrenta un gran problema estratégico. “Hay recursos no convencionales de magnitud significativa, pero aún no fue demostrada la viabilidad de colocar esa producción tanto en el exterior como en el interior del país con precios competitivos”, objetó. ©



CAPITALIZACIÓN POR U\$S 150 MILLONES

CGC, CON MÁS ESPALDA ECONÓMICA PARA SUS OPERACIONES PETROLERAS



LA EMPRESA DE EDUARDO EURNEKIAN ACABA DE ANUNCIAR UN INCREMENTO DE CAPITAL QUE FORTALECERÁ SUS INTERVENCIONES EN VACA MUERTA, APARTE DE ACELERAR SUS PREPARATIVOS PARA CONTRIBUIR CON EL DESARROLLO DE PALERMO AIKE.

Compañía General de Combustibles (CGC), la petrolera de Corporación América, el *holding*

que comanda Eduardo Eurnekian, anunció un significativo aumento de capital por u\$s 150 millones.

La operación fue aprobada por unanimidad en la última asamblea de accionistas de la organización, »

MOTORES INDUSTRIALES de 40 a 780 HP

- Velocidad variable
- Se provee en PACK
- Fabricado en el polo industrial FPT - CORDOBA - ARGENTINA



- Equipos petroleros
- Transferencia de agua
- Bombas de lodo
- Generación de energía

CENTROS DE SERVICIOS FPT

MENDOZA: MH INTEGRAL - mhintegral.ventas@gmail.com - 261575-2696
NEUQUEN: RA SERVICIOS - ventas@raservicios.com.ar - 299 535-8313

COBERTURA NACIONAL DE EURO TORQUE

TRES ARROYOS - 02923 40 8394

BS. AS. - PTE. PERON 7545 - ITUZAINGO - 011 4481 8822 - ventas@eurotorque.com.ar



celebrada a fines del mes de mayo. Esta capitalización, que demuestra el sólido respaldo de Corporación América y Sociedad Comercial del Plata, los mayores socios de CGC, se perfila como un verdadero hito para la compañía, que apunta a potenciar su crecimiento y escalar sus planes de inversión en el sector energético. La inyección de capital llega en una etapa crucial para la empresa, tras concretar su reciente ingreso a Vaca Muerta.

En marzo pasado, CGC adquirió el 49% de la concesión de explotación no convencional de hidrocarburos de Aguada del Chañar, bloque operado por YPF, dueña del 51% restante. Este movimiento representa un acontecimiento sumamente relevante en la historia de CGC, además de consolidar la expansión de Corporación América en el segmento no convencional.

De acuerdo con Hugo Eurnekian, presidente y CEO de CGC,



» En marzo pasado, CGC adquirió el 49% de la concesión de explotación no convencional de hidrocarburos de Aguada del Chañar, bloque operado por YPF, dueña del 51% restante.

este ingreso marca un “primer paso de CGC en un *play* que tiene todo para seguir creciendo”. “Estamos posicionados en las tres cuencas productivas más importantes de la Argentina”, reivindicó.

De cara al futuro, CGC continúa preparándose para el desarrollo de Palermo Aike en la provincia de Santa Cruz, reservorio de *shale* que podría transformarse en el segundo más importante a escala nacional, después de Vaca Muerta.

Frontera no convencional

La relación estratégica entre CGC e YPF se extiende a Palermo Aike, ya que ambas firmas suscribieron un acuerdo para promover su exploración en 2023. Ubicada

DOMINGOCAPRIA
Ingeniería y Mecanizado de Precisión

Mecanizados de Precisión
Desarrollo de repuestos especiales

www.domingocapria.com - T: +54 3327 414470 - info@domingocapria.com



» La relación estratégica entre CGC e YPF se extiende a Palermo Aike, en la Cuenca Austral. El potencial estimado del reservorio es de 10.000 millones de barriles equivalentes de petróleo.

Momento histórico

A partir de la citada inyección de capital por u\$s 150 millones y de la firma de distintas alianzas estratégicas, CGC refuerza su apuesta por el desarrollo del vasto potencial hidrocarburífero argentino. A decir de Eurnekian, el actual contexto industrial está signado por inversiones que jugarán un rol fundamental para el crecimiento económico y la seguridad energética del país. “Es un momento histórico en cuanto a la diversidad de oportunidades que presenta la Argentina”, sentenció el directivo. ©

en la Cuenca Austral, esta formación abarca 12.600 kilómetros cuadrados (km²) y sus hidrocarburos se encuentran entre los 3.000 y 3.500 metros de profundidad.

El potencial estimado del reservorio es de 10.000 millones de barriles equivalentes de petróleo. Esta cifra, según Eurnekian,

podría equiparar la producción total de la Argentina durante cinco décadas. CGC planea trasladar el conocimiento y la curva de aprendizaje obtenidos en Vaca Muerta a la potencialidad de Palermo Aike, un proyecto exploratorio destinado a “ampliar la frontera no convencional a otros ámbitos geográficos del medio local”.

PAMPetrol
Energía para La Pampa

IMPULSO . EXPANSIÓN . SUSTENTABILIDAD

Potenciamos los recursos energéticos pampeanos y acompañamos el desarrollo de nuestra provincia.



DARÍO MARTÍNEZ, EXSECRETARIO DE ENERGÍA DE LA NACIÓN

“LAS MEDIDAS DE TRUMP TERMINARÁN IMPACTANDO SOBRE VACA MUERTA”



LA CAÍDA DEL VALOR DEL CRUDO, DERIVADA DE LA SUBA DE ARANCELES DE IMPORTACIÓN ENCARADA POR ESTADOS UNIDOS, COMPLICARÁ LA ACTIVIDAD HIDROCARBURÍFERA LOCAL, SEGÚN LA MIRADA DE DARÍO MARTÍNEZ, YA QUE PONDRÁ EN REVISIÓN MUCHOS ANUNCIOS DE INVERSIÓN.

Las medidas de aumento general en los aranceles de importación que viene anunciando el gobierno

de Donald Trump evidencian un proceso de cambio en las reglas de las relaciones económicas interna-

cionales vigentes hace 80 años. Así lo advirtió el diputado provincial de Neuquén y exsecretario de Energía »



Soule S.A.C.e I.

Materiales Eléctricos

*Distribuyendo las más importantes marcas
del país con capacidad y responsabilidad
Amplio stock de productos de calidad
Luminarias para áreas clasificadas*

CADIME

Schneider
Electric

SCAME
electrical solutions

SAMEL
Líder en Bandejas Portacables



LCT

OMRON



FONSECA S.A.
CONDUCTORES ELÉCTRICOS

SIEMENS

Weidmüller



GENROD
instalaciones seguras



LEDVANCE
OSRAM



CASA CENTRAL: Av. Montes de Oca 1879 • CABA (C1270ABF)
Christian A. Vivaldi - Gerente de Ventas - Tel. (+54-11) 4302-0010/17/18
Mail: christianv@soule-electric.com.ar- Cel. (+54-11) 6412-3415

www.soule.com.ar

de la Nación, Darío Martínez, quien analizó el impacto de este nuevo paradigma para la Argentina, en general, y para el desarrollo de Vaca Muerta, en particular.

Según sus palabras, hay una reconfiguración en marcha del sistema de comercio global cuyo esquema definitivo y su duración resulta imposible predecir. La nueva realidad, de todos modos, estará signada por importantes turbulencias financieras, una retracción general de la economía e incertidumbre creciente. “Para nuestro país, la situación es preocupante: los efectos de este convulsionado proceso impactarán de manera inevitable en la economía real, independientemente del nuevo

acuerdo con el Fondo Monetario Internacional (FMI) o de la relación que el presidente Javier Milei tenga con Trump”, advirtió.

Desde su óptica, Estados Unidos adopta estas medidas proteccionistas porque pretende cambiar una tendencia de décadas que derivaron en que la balanza comercial de bienes sea crónicamente deficitaria. “El objetivo discursivo de Trump es que las factorías de las empresas que se fueron radicando en China, el sudeste asiático y México, buscando costos más baratos de producción, vuelvan a reinstalarse en territorio norteamericano. La idea es recuperar puestos de trabajo industriales, y simultáneamente eliminar el desbalance comercial”, explicó.



» Para nuestro país, la situación es preocupante: los efectos de este convulsionado proceso impactarán de manera inevitable en la economía real, independientemente del nuevo acuerdo con el FMI.

> **Darío Martínez**

Panorama preocupante

En materia de comercio internacional, precisó Martínez, el mercado estadounidense significa para los argentinos su cuarto socio principal, detrás de Brasil, China y la Unión Europea (UE). “Durante los últimos 10 años, la balanza del intercambio anual fue superavitaria para Estados Unidos, con excepción de 2024, cuando la Argentina logró un pequeño saldo a favor de u\$s 224 millones”, evocó.

Es cierto, admitió, que el comercio con Estados Unidos representa para nuestro país menos de un 8%





» La caída del precio del Brent, de mantenerse en torno a los u\$s 65 por barril, provocará una pérdida de u\$s 2.000 millones anuales en las exportaciones petroleras esperadas, incluso con el nuevo oleoducto Duplicar trabajando a pleno.

> **Darío Martínez**

del total, y que para los norteamericanos ese porcentaje se reduce a un ínfimo 0,2%. “No obstante, los efectos de las políticas de Trump sobre nuestra economía pueden ser muy negativos si no se toman medidas adecuadas”, cuestionó.

Pérdidas millonarias

Una desaceleración o contracción de la actividad económica

mundial, proyectó Martínez, inducirá los precios de los *commodities* a la baja y reducirá la demanda global, lo que hará que las exportaciones argentinas tiendan a disminuir y la balanza comercial tienda al déficit. “La caída del precio del Brent, de mantenerse en torno a los u\$s 65 por barril, provocará una pérdida de u\$s 2.000 millones anuales en las exportaciones petroleras

esperadas, incluso con el nuevo oleoducto Duplicar trabajando a pleno”, ejemplificó.

Con esta cotización del Brent y la política de revaluación del peso argentino, opinó, las petroleras deberán reanalizar sus proyectos de inversión en el país. “La incertidumbre internacional complicará o encarecerá las posibilidades de conseguir financiamiento externo para dinamizar la producción de Vaca Muerta”, completó. ©





**ENERGÍA PARA
TODAS LAS INDUSTRIAS
EN TODO EL PAÍS.**

GRUPOS ELECTRÓGENOS - COMPRESORES Y EQUIPOS DE TRATAMIENTO DE AIRE - SOLUCIONES EN OIL & GAS

ROSARIO — C.A.B.A. — NEUQUÉN

WWW.AERCOM.COM.AR

0800 348 1007



> petróleo



PROYECCIÓN DE LA CEPH

LA INDUSTRIA DE *OIL & GAS*, A UN PASO DE BATIR EL RÉCORD HISTÓRICO DE PRODUCCIÓN



ESTÁ TODO DADO PARA QUE EN LOS PRÓXIMOS MESES LA EXTRACCIÓN DE HIDROCARBUROS SEA LA MÁS IMPORTANTE DE LOS ÚLTIMOS 17 AÑOS. ESTE AUSPICIOSO ESCENARIO SE TRADUCIRÁ EN UN INCREMENTO EN LAS EXPORTACIONES Y UNA REDUCCIÓN EN LAS IMPORTACIONES.

Empujados por el desarrollo acelerado de Vaca Muerta, los hidrocarburos sobrepasarán este año

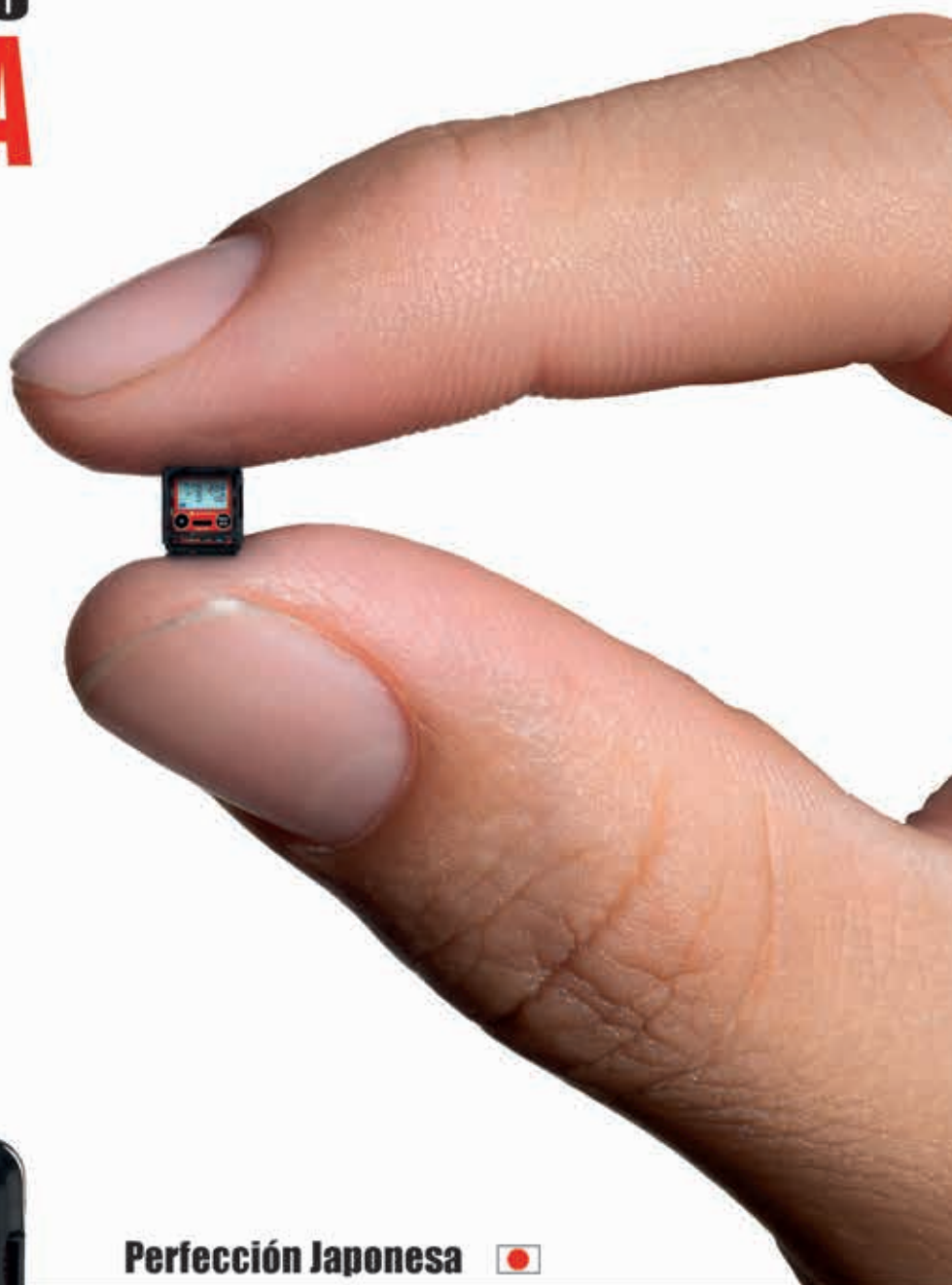
el histórico récord de producción alcanzado en 1998. Así lo anticipa un informe elaborado por la Cámara de

Exploración y Producción de Hidrocarburos (CEPH), que destaca el rol de estos recursos para convertirse »

Detector 4 Gases

RIKEN KEIKI Argentina

EL TAMAÑO IMPORTA



Tamaño REAL



Perfección Japonesa

El más pequeño del mundo.
Los sensores más duraderos (3 años)
El menor costo de mantenimiento
La mayor precisión y resistencia
La mejor relación precio-calidad



Representante Exclusivo
WWW.PREVENTGAS.COM.AR

 理研計器株式会社

 **PREVENT**
Gas

» Animada por la convergencia de precios locales e internacionales, la industria argentina de Oil & Gas apuesta por fortalecer en 2025 el crecimiento consignado por los registros oficiales el año anterior.



en “puntal del superávit externo del país”. “Animada por la convergencia de precios locales e internacionales, la industria apuesta por fortalecer en 2025 el crecimiento consignado por los registros oficiales el año anterior”, proyecta la principal asociación gremial de empresas dedicadas a la producción de petróleo y gas en la Argentina.

Según sus cifras, los 139 millones de metros cúbicos (m³) diarios de gas natural y los 717.000 barriles equivalentes de petróleo por

día acumulados en 2024 resultan los mayores volúmenes productivos de los últimos 17 años. “La industria prevé que esta trayectoria ascendente se sostendrá, lo que permitiría batir el récord de finales de la década de 1990 en los próximos meses”, remarca.

A fines de 2025, prosigue, la producción argentina podría anotar un promedio de 830.000 barriles diarios, muy cerca de la marca máxima verificada a mediados de 1998. “En el primer

bimestre la balanza comercial energética registró un superávit de u\$s 1.321 millones, un 35% más que en idéntico período de 2024”, detalla.

Apuntaladas prioritariamente por las ventas de crudo, tal como indica el trabajo, “las exportaciones energéticas se incrementaron un 20%, mientras que las importaciones del rubro disminuyeron un 10%, dinámica que erige al sector en un pilar clave del resultado positivo del comercio externo del país”.

De esa manera, subraya el reporte, “el derrotero positivo de la producción y las ventas externas, fundamentalmente de petróleo, están alentadas por la confluencia del precio del barril de crudo local con el internacional”.

Mercado confiable

De acuerdo con la CEPH, la comunión entre el precio doméstico y externo no solo disminuye drásticamente la incertidumbre de la inversión, sino que también impulsa la sustentabilidad de toda la cadena de valor y favorece la





» De acuerdo con el informe de la CEPH, un eventual final de las restricciones cambiarias ayudará a convertir a la Argentina en un país confiable como proveedor de gas y petróleo del mundo.

integración del medio local con los mercados globales. “Del mismo modo, el fin de las restricciones cambiarias ayudará a convertir a la Argentina en un país confiable como proveedor de gas y petróleo del mundo”, enfatiza la entidad que representa los intereses de las productoras del *Upstream* ante poderes públicos, trabajadores,

otros núcleos empresarios y organizaciones sociales.

Cambios positivos

Otro motor clave en el actual auge de los hidrocarburos, explica la CEPH, pasa por el desarrollo de la infraestructura que facilita el drenaje de los recursos hacia

centros de consumo y el mercado internacional. “Los cambios regulatorios concretados para ejecutar grandes obras también son un estímulo potente para la industria, que sigue enfrentando el desafío de ganar competitividad, bajando aún más sus altos costos operativos”, completa la organización presidida por Carlos Ormachea. ©





HORACIO MARÍN, CEO DE YPF

“NO PODEMOS SEGUIR PAGANDO ESTOS COSTOS EN VACA MUERTA”



EL DESARROLLO DE LA CUENCA NEUQUINA, DONDE YPF CONCENTRARÁ SUS INVERSIONES, REQUIERE UNA MAYOR COMPETITIVIDAD EN LA PROVISIÓN DE SERVICIOS. ASÍ LO INDICÓ EL CEO DE LA FIRMA, HORACIO MARÍN, QUIEN TRAZÓ UNA COMPARACIÓN CON LO QUE SUCEDE EN ESTADOS UNIDOS.

La industria de *Oil & Gas* debe trabajar conjuntamente para reducir de manera significativa los costos

de los servicios en Vaca Muerta y así potenciar la competitividad local frente al mercado norteamericano.

Así lo advirtió Horacio Marín, CEO de YPF, quien también resaltó el paulatino establecimiento de un entorno »

Nuevo Afumex® Green 750.

El cable mas seguro y sustentable.



prysmian



Producto más sustentable. Contiene Bio-polietileno.
1 kg de Bio-polietileno disminuye hasta 2.5 kg de CO₂ en el medio ambiente.

ar.prysmian.com



favorable para el desenvolvimiento sectorial en el país. “No puede ser que con las vigentes condiciones económicas las operadoras sigamos pagando costos unitarios más caros que los de Permian”, expresó el ejecutivo.

Será fundamental, a su entender, optimizar los valores que se manejan puertas adentro para insertar ventajosamente a la Argentina en el contexto internacional. “De lo contrario, se volverá imposible competir con los recursos no convencionales de Estados Unidos”, recalcó.

En términos productivos, anticipó, YPF se fijó como meta alcanzar una capacidad de bombeo de aproximadamente 200.000 barriles diarios de crudo para fin de año. “La Cuenca Neuquina podría estar produciendo y exportando hasta 1,5 millones de barriles por día en el corto plazo. No obstante, para que eso ocurra resultará vital superar el ‘cuello de botella’ que hoy afecta el transporte mediante la materialización de proyectos como Vaca Muerta Oil Sur (VMOS)”, aseguró.

En cuanto al negocio del gas natural, sostuvo, las mayores expectativas se encuentran depositadas en el desarrollo de ‘Argentina LNG’, emprendimiento cuyo nivel de avance es cada vez mayor. “Está previsto que la iniciativa se lleve a cabo en tres fases. Para la primera contamos con la colaboración de Pan American Energy (PAE), Pampa Energía, Harbor Eberg y Golar. Para la segunda, en tanto, tenemos como socios a Shell y a tres grandes compradores internacionales. Próximamente habrá anuncios sobre la tercera etapa”, adelantó el directivo, quien precisó que los acuerdos finales de inversión se rubricarán en el transcurso de esta temporada.

Capacitación profesional

Un eje temático a abordar de manera prioritaria, reveló Marín, pasa por favorecer la capacitación profesional. “Toda la industria tiene que apoyar la creación del Instituto Vaca Muerta. No podremos ser competitivos a largo plazo si no capacitamos y

» No puede ser que con las vigentes condiciones económicas las operadoras que estamos trabajando en Vaca Muerta sigamos pagando costos unitarios más caros que los de Permian.

> Horacio Marín

cuidamos a nuestros trabajadores”, advirtió el titular de YPF.

Según sus palabras, la actividad solo crecerá a gran escala si se garantiza la disponibilidad de recursos humanos altamente calificados. “Necesitamos preparar a los futuros técnicos y operarios de Vaca Muerta”, subrayó.

Figura positiva

No menos relevante para la apertura de nuevos mercados, acotó Marín, será el papel que desempeñe el Gobierno nacional. “En ese sentido, debe destacarse positivamente el posicionamiento del presidente Javier Milei como líder global. Así pude comprobarlo en mis últimos viajes por distintos países del mundo”, reivindicó.

La figura del mandatario, señaló, suscita confianza en mercados energéticos capaces de abrir grandes oportunidades para la exportación hidrocarburífera. “Asia se erige como una gigantesca oportunidad de comercialización para el gas argentino”, ejemplificó. ©





- Dedicada al abastecimiento de materiales, asesoramiento y capacitación.
- Más de 35 años en el mercado, respaldados por fábricas de primera línea, nacionales e internacionales.
- Contamos con un equipo de trabajo altamente capacitado.
- Local comercial de más de 500 m² y dos depósitos que superan los 2500 m², equipados con puentes grúas de 3 y 5 toneladas.
- Vehículos de reparto, equipados con hidrogrúa.





GUSTAVO MELELLA, GOBERNADOR DE TIERRA DEL FUEGO

“BUSCAMOS AUTONOMÍA EN LA GESTIÓN DE NUESTROS RECURSOS NATURALES”



LA DESINVERSIÓN DE YPF EN SUELO FUEGUINO ES UNA GRAN OPORTUNIDAD PARA LA EMPRESA PROVINCIAL TERRA IGNIS. ASÍ LO AFIRMÓ EL GOBERNADOR GUSTAVO MELELLA, QUIEN DESTACÓ LA IMPORTANCIA DE TOMAR EL CONTROL DE ÁREAS HIDROCARBURÍFERAS ESTRATÉGICAS.

El Gobierno de Tierra del Fuego, Antártida e Islas del Atlántico Sur se encuentra en conversaciones

avanzadas con YPF para que la empresa provincial Terra Ignis se haga cargo de la operación de áreas

estratégicas de las que la petrolera bajo control estatal desea desprenderse. Así lo aseguró el gobernador »



Válvulas y accesorios para la Industria Petrolera

Nuestros Productos

Válvulas



Uniones Doble a Golpe



Accesorios y Pup Joint Integrales



Accesorios y Pup Joint Soldados



Cubos y Spools Bridados



Bridas y Bidas Doble Esparragadas



Junta Anillo o Ring Joint



Codos y Uniones giratorias



Cajas Portaorificio y Orificios Calibrados



Accesorios Roscados



Trabajos especiales



Contactanos



Diagonal 89 7300 (ex Alfonsina Storni 2500)
Código Postal 1655
José León Suarez | Buenos Aires | Argentina



+54 9 11 2098-1431



+54 9 11 2199-8534



+54 9 11 4415-2119



ventas@imboilsrl.com.ar

www.adita.com.ar

» Terra Ignis no es una empresa meramente energética. Se trata de un instrumento vital para el crecimiento económico y social de nuestra provincia. Nos permitirá crear empleo y garantizar que los recursos beneficien a la gente.

> **Gustavo Melella**

Gustavo Melella, en su discurso inaugural del 42° período de Sesiones Ordinarias de la Legislatura fueguina.

Actualmente bajo la órbita de YPF, estos campos son clave para el desarrollo energético de la pro-

vincia. “Podrían marcar un hito de autonomía en la gestión de nuestros recursos naturales”, sentenció Melella.

Los bloques en cuestión, precisó, se localizan principalmente en la zona norte de la Isla Grande de



Tierra del Fuego. Entre los activos, detalló, se incluyen la planta de procesamiento San Sebastián, la planta de almacenamiento Cruz del Sur, la cabecera del Gasoducto General San Martín y el Gasoducto Fueguino, además de diversas operaciones maduras y de elevado potencial, como las áreas CA-12 I y II.

Según sus palabras, Terra Ignis no es una empresa meramente energética. “Se trata de un instrumento vital para el crecimiento económico y social de nuestra provincia. Con esta transferencia, de hecho, podremos generar más empleo, invertir en nueva infraestructura y garantizar que los recursos beneficien a la gente”, sostuvo.

La generación eólica y el hidrógeno verde fueron otros ejes temáticos ligados al sector energético que abordó Melella en su discurso. “Hay que formar recursos humanos para la industria que se viene. Tenemos que fomentar la capacitación para acompañar esos desarro-





llos con talento local”, aseveró. Adicionalmente, el mandatario puso el foco en la necesidad de rediscutir el cuadro tarifario. “No queremos dejar a nadie sin servicio, pero las nuestras son, comparativamente, las tarifas más bajas”, remarcó.

Coyuntura crítica

La coyuntura económica vigente, opinó Melella, es particularmente crítica para Tierra del Fuego. Los ingresos que la provincia debía recibir en concepto de coparticipación federal, advirtió, se redujeron en casi \$ 50.000 millones. “Para que quede claro lo que implica esa cifra me gustaría traducirla a realidades. Con ese dinero podríamos hacer 12 escuelas nuevas, cuatro hospitales y 430 viviendas para los fueguinos. No estamos hablando solo de \$ 50.000 millones menos, sino de menos salud, menos bienestar y menos educación para nuestros habitantes”, cuestionó.

» Con los \$ 50.000 millones que hemos dejado de recibir en concepto de coparticipación federal, podríamos hacer 12 escuelas nuevas, cuatro hospitales y 430 viviendas para los fueguinos.

> **Gustavo Melella**

Transformación estatal

El primer año del segundo mandato de Melella, a decir del propio gobernador, estuvo signado por la decisión del Gobierno nacional de “frenar la inversión en obra pública”. “Eso nos obligó a redoblar esfuerzos para seguir administrando con eficiencia los recursos provinciales y así poder afrontar las necesidades en materia de obras”, enfatizó.

En ese sentido, reconoció, es imperioso avanzar con la transformación del Estado para favorecer las inversiones. “Entre los proyectos que tenemos previsto enviar a la

Legislatura, quizás el más importante sea el vinculado con el financiamiento de la Obra Social del Estado Fueguino (OSEF), cuyo déficit alcanza cifras multimillonarias”, anticipó. ©





RESOLUCIÓN 285/25

MEDIRÁN LAS EMISIONES DE GEI DE LAS PETROLERAS QUE OPERAN EN NEUQUÉN



A TRAVÉS DE LA SECRETARÍA DE AMBIENTE, EL GOBIERNO NEUQUINO CREÓ UN PROGRAMA PARA MONITOREAR LA SOSTENIBILIDAD DE LA INDUSTRIA DE OIL & GAS. EN CONCRETO, OBLIGARÁ A LAS EMPRESAS DEL SECTOR A INFORMAR CON PRECISIÓN SUS EMISIONES NOCIVAS.

El Gobierno de Rolando Figueroa le dio luz verde a la creación del denominado 'Programa de Monitoreo

y Mitigación de Emisiones de Gases de Efecto Invernadero en el Sector Hidrocarburífero' en Neuquén. Con

esta herramienta, las autoridades ambientales de la provincia instarán a las petroleras que se desenvuel-

»

PERIODICO

EL INVERSOR

ENERGÉTICO & MINERO

On line 

informe
web



45.000
Readership

➤ TODOS LOS
NEGOCIOS
EN UN SOLO
MEDIO

VALOR AGREGADO

83.386

lectores
de El Inversor
+ visitas únicas
en la web

VALOR AGREGADO

294.769

alcance
de las publicaciones
en El Inversor
y Social Media

VALOR AGREGADO

378.155

TOTAL DE VISITANTES
interactuando con
El Inversor y
Redes Sociales



síguenos en



ejemplares
auditados por 

www.inversorenergetico.com



facebook.com/inversorener



@inversorener



» Impulsada por la Secretaría de Ambiente provincial, la medida establece un período de prueba piloto de 12 meses que le permitirá al Gobierno neuquino medir la cantidad y el tipo de emisiones producidas por cada empresa.



ven en la Cuenca Neuquina a informar sus niveles de emisiones de metano, dióxido de carbono (CO₂) y óxido nitroso. En una siguiente etapa, anticiparon, se sancionará

una legislación específica sobre la temática.

Aprobada a partir de la sanción de la Resolución 285/25 de la Secretaría de Ambiente provincial,

la medida establece un período de prueba piloto de 12 meses que le permitirá al Gobierno medir la cantidad y el tipo de emisiones producidas por cada empresa.



Inicialmente, este registro se basará en las respuestas a un cuestionario que la cartera dirigida por Leticia Esteves entregará a cada compañía. Debe resaltarse que el programa fue confeccionado de forma articulada con la industria a través del Instituto Argentino del Petróleo y del Gas (IAPG).

Hasta ahora, las operadoras no estaban obligadas a informar sus emisiones. No obstante, desde la Secretaría de Ambiente se venía relevando el tema a partir de la obtención de datos provistos de manera voluntaria y del análisis de los últimos reportes de sustentabilidad presentados por las petroleras. Ante la disparidad de criterios usados en las mediciones de cada empresa, el Gobierno decidió estipular un registro único y homogéneo.

Entre las funciones del nuevo programa –que estará bajo la órbita de la Subsecretaría de Cambio Climático que depende de Santiago Nogueira– figuran “detectar, cuantificar, controlar y verificar la reducción las emisiones de GEI en las actividades de exploración, explotación, transporte, almacenamiento, procesamiento, e industrialización de hidrocarburos en la provincia”.

Premisas claras

El objetivo principal de la norma, que recibió el aval del ministro de Energía y Recursos Naturales, Gustavo Medele, es “reducir el impacto ambiental asociado a la actividad hidrocarburífera”, a la par de “contribuir con los compromisos provinciales y nacionales en materia de cambio climático”.

De acuerdo con Esteves, básicamente la intención es cuantificar y transparentar cuántos GEI emite la industria de *Oil & Gas* en suelo neuquino. “Esta herramienta nos va a permitir exigirles a las empresas que reporten sus emisiones

nocivas y sus programas de mitigación”, resumió.

En busca de equilibrio

Con la meta de “promover una transición hacia prácticas sostenibles en el sector hidrocarburífero, consolidando un modelo de equilibrio entre el desarrollo industrial y la sostenibilidad ambiental”, Esteves viene de presentar un informe de gestión sobre residuos especiales en Neuquén que abarca el período 2022-2024 y proyecta escenarios hasta 2026. “Nos interesa, en particular, analizar la generación y el tratamiento de residuos especiales vinculados con la extracción de hidrocarburos en nuestra provincia”, aseveró la funcionaria. ©

» Queremos promover una transición hacia prácticas sostenibles en el sector hidrocarburífero, consolidando un modelo de equilibrio entre el desarrollo industrial y la sostenibilidad ambiental.

> **Leticia Esteves**





INFORME DE TBSA

LAS EXPORTACIONES PETROLERAS SUMARÁN U\$S 36.700 MILLONES EN 2030



VACA MUERTA AMPLIARÁ EL SUPERÁVIT DE LA BALANZA COMERCIAL DEL RUBRO ENERGÉTICO, QUE CERRÓ 2024 CON UN SALDO A FAVOR DE U\$S 5.700 MILLONES. ASÍ, EN LOS PRÓXIMOS AÑOS EL PAÍS FORTALECERÁ SU POSICIONAMIENTO EN EL MERCADO REGIONAL Y GLOBAL.

La desarrolladora TBSA estimó hasta qué monto llegarán las exportaciones de hidrocarburos extraídos

en Vaca Muerta hacia el final de la década. De acuerdo con un informe de la empresa que conduce Sebas-

tián Cantero, los envíos treparán hasta los u\$s 36.700 millones en 2030.

»

revista **PETROQUIMICA** **Petróleo, Gas, Química & Energía**

Nº 418 | Año 40 | Abril 2025 | Edición Latinoamericana | www.petroquimica.com.ar

AMPLIANDO LOS LÍMITES

Mientras se concreta la cesión de bloques convencionales a nuevos jugadores de distinta envergadura en el marco del Plan Andes encarado por YPF, Mendoza se ilusiona con aprovechar los recursos de su porción de Vaca Muerta.

ALFREDO CORNEJO,
GOBERNADOR DE MENDOZA
"ESTAMOS CREANDO LAS
CONDICIONES PARA UNA
MAYOR INVERSIÓN
PRIVADA EN ENERGÍA"

DANIEL GONZÁLEZ,
SECRETARIO DE ENERGÍA Y MINERÍA
DE LA NACIÓN
"EL GNL ES UN NEGOCIO
QUE PRÁCTICAMENTE
NO TIENE TECHO"

RAÚL RÓCCA,
CEO DEL GRUPO TECHINT
"HAY QUE DARLE UN
SENTIDO ECONÓMICO
A LA TRANSICIÓN
ENERGÉTICA"

seguinos en



Newsletter diario
Revista Petroquímica

revista **PETROQUIMICA** 
Petróleo, Gas, Química & Energía

www.petroquimica.com.ar

**Hoy, como ayer,
revalidamos nuestro
compromiso
con la industria
energética.**

**Pasaron 40 años,
desde nuestro primer
número, desde entonces
continuamos ofreciendo
el mejor contenido periodístico
a nuestros lectores.**

**Gracias a todas las empresas
anunciantes, que confían
y nos acompañan
desde siempre!!**

El año pasado, recordó el trabajo, la balanza comercial del sector energético argentino marcó su segundo superávit en las últimas 14 temporadas, en función de ventas de petróleo cercanas a los u\$s 5.500 millones que terminaron totalizando un saldo positivo de u\$s 5.700 millones. La evolución del desarrollo del *shale oil* de la Cuenca Neuquina y el lanzamiento del negocio del gas natural licuado (GNL), sostuvo, harán que esa cifra se multiplique significativamente en el corto plazo.

A partir de datos del Banco Central de la República Argentina (BCRA) y de proyecciones comerciales de cara a 2030, el estudio de TBSA afirmó que la expansión de la infraestructura petrolera y gasífera mejorará la conectividad entre los centros de producción y los mercados de destino, lo que a su vez se traducirá en mayores envíos al exterior y menores necesidades de

importación. En el escenario previsto, las exportaciones de recursos hidrocarburíferos crecerán desde los u\$s 10.400 millones verificados en 2024 hasta unos u\$s 36.700 millones, consolidando al país como un proveedor clave para la región.

Otra actividad productiva que aportará buenas noticias a la balanza comercial argentina, acotó el informe, será la minería. En concreto, como consecuencia de las nuevas inversiones que se esperan en los segmentos de litio, cobre, oro y plata, las exportaciones mineras pasarán de los u\$s 6.100 millones registrados en 2024 a unos u\$s 15.600 millones en 2030.

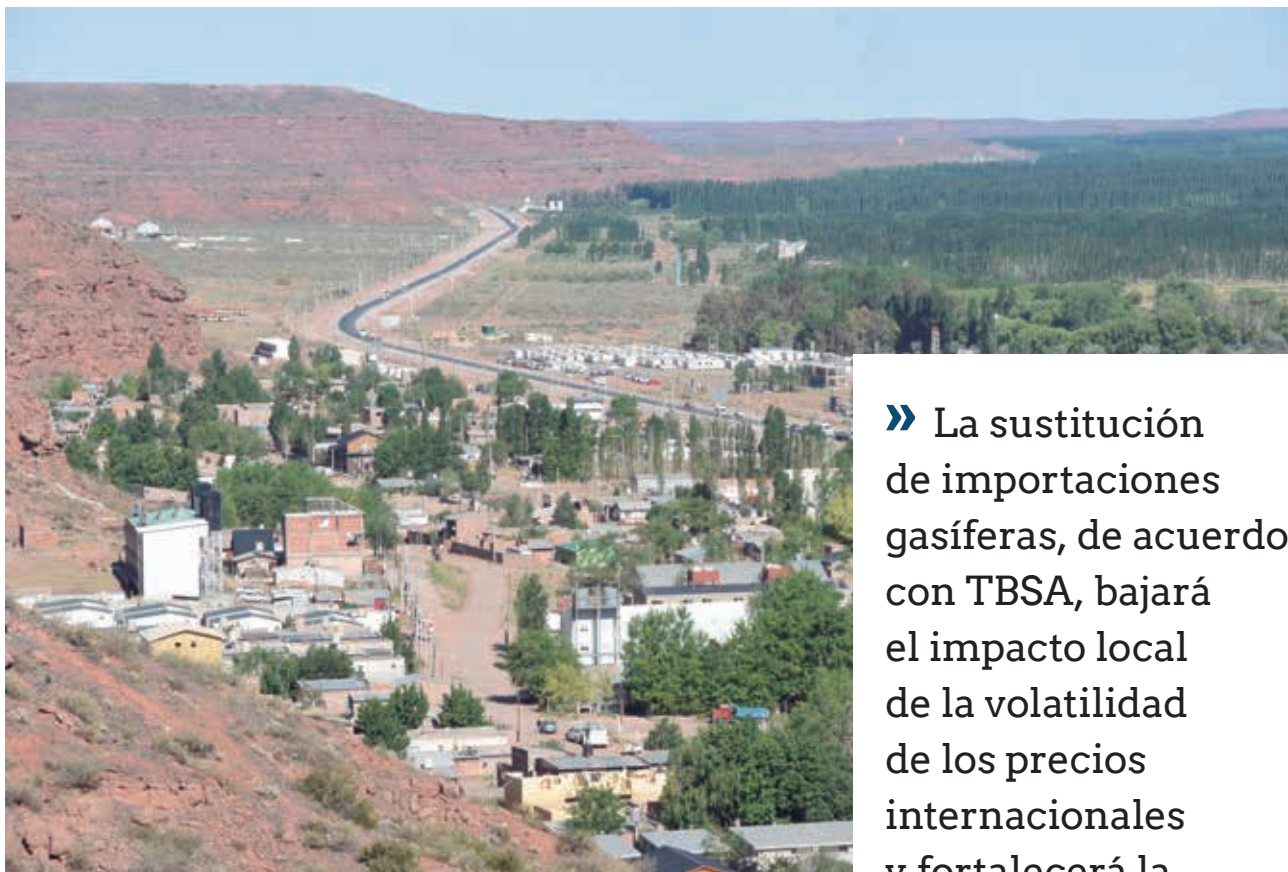
Menos importaciones

Amén del impulso exportador, TBSA anticipó una reducción progresiva de las importaciones de hidrocarburos, principalmente en el caso del gas natural. La mayor

» Las exportaciones de recursos hidrocarburíferos crecerán desde los u\$s 10.400 millones verificados en 2024 hasta unos u\$s 36.700 millones, consolidando al país como un proveedor clave para la región.

producción de Vaca Muerta, junto con la ampliación esperada en la infraestructura de transporte, posi-





» La sustitución de importaciones gasíferas, de acuerdo con TBSA, bajará el impacto local de la volatilidad de los precios internacionales y fortalecerá la seguridad energética de la Argentina.

bilitará una menor dependencia del fluido importado.

La sustitución de importaciones gasíferas, detalló la desarrolladora, bajará el impacto local de la volatilidad de los precios internacionales y fortalecerá la seguridad energética del país. Con este aporte, el saldo comercial de bienes se elevará de los u\$s 22.400 millones del año pasado a u\$s 41.800 millones en 2030.

Desarrollo en Añelo

Lejos de permanecer ajena al crecimiento de Vaca Muerta, TBSA viene trabajando hace largos años para convertir a Añelo –epicentro del desarrollo de la formación no convencional– en una ciudad cada vez más moderna y habitable.

Además de haber cedido tierras al Estado para la instalación de una estación de tren y de un centro de carga y descarga de are-

na, y de haber firmado con el Gobierno neuquino un acuerdo para montar un aeropuerto internacional de carga, la firma pionera en el *Real Estate* petrolero se encuentra promoviendo la construcción de dos hoteles de primer nivel, entre otras acciones. ©





INFORME DEL EAI

YPF LIDERA LA EFICIENCIA OPERATIVA EN LA REFINACIÓN DE CRUDO A NIVEL REGIONAL



LOS COMPLEJOS CON LOS QUE LA EMPRESA CUENTA EN LA PLATA (BUENOS AIRES), LUJÁN DE CUYO (MENDOZA) Y PLAZA HUINCUL (NEUQUÉN) PROMEDIAN UNA TASA DE UTILIZACIÓN DE UN 89%, MUY POR ENCIMA DE LOS NÚMEROS QUE OFRECEN OTRAS PETROLERAS ESTATALES.

Las tres refinerías que opera YPF son capaces de procesar, en conjunto, unos 337.900 barriles equivalentes

por día. Tal como lo resalta un informe elaborado por el Instituto de Análisis Energéticos (EAI, por

sus siglas en inglés), los complejos que la empresa bajo control estatal posee en La Plata (Buenos Aires), »

MADRYN RENT A CAR



MADRYN
rent a car

Alquila el vehículo ideal para
tu aventura o vacaciones.

Puerto Madryn - Argentina



En nuestra flota contamos con autos automáticos y manuales hasta 7 personas,
todos autos nuevos, con kilometraje ilimitado:

- Cronos caja automática (5 personas)
- Spin caja manual (5 personas o 7 personas)
- Polo caja manual (4 personas)
- Además, contamos con camionetas 4x4 para un paseo más aventurero
o para empresas de la zona que necesiten alquilar para sus trabajos.

📍 Nos encontrás en **PUERTO MADRYN** en: Av Roca 116 local 15

☎ Al teléfono **2804 952237**

🌐 O por nuestra página web **madrynrentacar.com**

👤 Atención 100% personalizada

✈ Contamos con servicio de aeropuerto tanto en puerto Madryn como en Trelew

» Los complejos que YPF posee en La Plata (Buenos Aires), Luján de Cuyo (Mendoza) y Plaza Huincul (Neuquén) explican más de un 50% de la actual capacidad de refinación de crudo y otros productos derivados en toda Sudamérica.



Luján de Cuyo (Mendoza) y Plaza Huincul (Neuquén) explican más de un 50% de la actual capacidad de refinación de crudo y otros productos derivados en toda Sudamérica.

Lo más interesante del caso, resaltó el EAI, es que la tasa de utilización de estas usinas –ubicadas estratégicamente a lo largo de los

sistemas de distribución de petróleo de YPF a escala nacional– alcanzó un promedio de un 89% durante el año pasado. Se trata de un valor claramente superior al de otras instalaciones similares manejadas por petroleras estatales de Latinoamérica, tales como Petróleos Mexicanos (Pemex) o Petróleos de Venezuela

(PDVSA). En esa dirección, agregó la entidad con sede en Houston (Estados Unidos), a lo largo de 2024 las refinerías de la empresa que preside Horacio Marín lograron su mayor nivel de procesamiento de petróleo desde 2016, además de batir sus marcas históricas de producción de naftas, gasoil y combustibles para aviones (SAF).

Estos números responden, en definitiva, al compromiso de inversión sectorial asumido por YPF en los últimos años. No casualmente la organización viene de lanzar un Centro de Operaciones en Tiempo Real (RTIC) en su refinería de La Plata, también conocida como ‘Complejo Industrial Mosconi’.

La iniciativa, que no tiene antecedentes en la región, permite optimizar los procesos de producción de combustibles, lubricantes y especialidades petroquímicas, reduciendo de manera considerable los costos y mejorando los niveles de productividad. Situada en el tercer piso del edificio de Administración del ‘Complejo Industrial Mosconi’,





» La tasa de utilización de estas usinas alcanzó un promedio de un 89% durante 2024. Se trata de un valor claramente superior al de otras instalaciones similares manejadas por petroleras estatales de Latinoamérica, tales como Pemex o PDVSA.

la sala posibilita la observación en tiempo real de las operaciones de todas las unidades activas, otorgando a los profesionales de YPF la chance de corregir eventuales desvíos para obtener mayores rendimientos por barril procesado.

Mayor sustentabilidad

El año pasado YPF amplió y modernizó la capacidad productiva de su refinería de La Plata para elevar la calidad de las naftas, elaborar combustibles más sustentables y prolongar la vida útil de los motores. En línea con las Nuevas Especificaciones de Combustibles (NEC), que apuntan a reducir el contenido de azufre en los combustibles y las emisiones que generan los motores, en términos técnicos estas obras implicaron el *revamping* de naftas HTN FCC, la expansión del *magnaforming* y la construcción de una nueva planta de HTNC 'B'.

Desafío logístico

Asimismo, en 2024 YPF confirmó inversiones para producir combustibles con menos azufre en su refinería de Luján de Cuyo, donde emprendió la instalación de renovados módulos de proceso construidos por AESA. Estas estructuras de grandes dimensiones (entre 24 y 30 metros de largo, 7,5 metros de ancho y 5 metros de alto) arribaron a suelo mendocino provenientes de Canning, en la provincia de Buenos Aires, en función de un desafiante operativo logístico de traslado. ©





UNA INVERSIÓN DE U\$S 110 MILLONES

TENARIS FORTALECE SU EQUIPAMIENTO OPERATIVO EN VACA MUERTA



LA EMPRESA DEL GRUPO TECHINT ADQUIRIÓ SU TERCER SET DE FRACTURA HIDRÁULICA Y SU TERCER SET DE *COILED TUBING*. ASÍ, SE CONSOLIDÓ COMO LA TERCERA OPERADORA MÁS Y MEJOR EQUIPADA EN LA PRINCIPAL FORMACIÓN DE HIDROCARBUROS NO CONVENCIONALES DEL PAÍS.

Tenaris anunció la incorporación de un nuevo set de fractura hidráulica en Vaca Muerta. Según informó en un comunicado, el equipo es “más moderno, más eficiente y cuenta con una potencia superior a los disponibles del

mercado”. “El proyecto implica una inversión de u\$s 110 millones, continuando el camino para consolidar la compañía como uno de los actores más relevantes de los servicios para pozos no convencionales”, resaltó la fabricante

de tubos de acero sin costura del Grupo Techint.

La iniciativa, indicó, incluye un nuevo set de *coiled tubing* que le permitirá a la firma disponer de un total de tres, aparte de sus tres sets de fractura hidráulica.

DEBUTAN LOS MINIBUSES ELÉCTRICOS EN EL CENTRO PORTENO

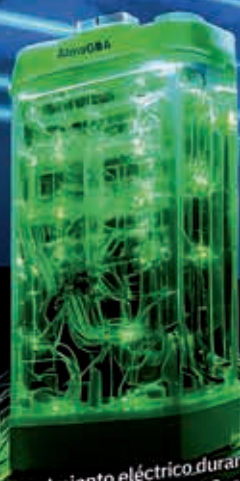
abril 2025

revista N° 13 - AÑO 3 - ABRIL 2025 - EDICIÓN LATINOAMERICANA

NUEVAS ENERGÍAS

NOVEDOSA LICITACIÓN PÚBLICA

AlmaGBA, una apuesta por la innovación



A fin de asegurar el abastecimiento eléctrico durante el próximo verano en las jurisdicciones de Edesur y Edenor, la Secretaría de Energía lanzó una convocatoria para sumar 500 megawatts de potencia en sistemas de almacenamiento.

BIOCOMBUSTIBLES AMPLÍAN LA INSERCIÓN INTERNACIONAL DEL PAÍS



seguinos en



+

Newsletter diario
Revista Nuevas Energías

revista

NUEVAS ENERGÍAS

Ya salió una nueva edición de **Revista Nuevas Energías**

Revista Nuevas Energías, es un medio indispensable en un **mercado en completo crecimiento** y con grandes expectativas de desarrollo.

Lo invitamos a ser
partícipe con **publicidad**
de su empresa y con todo
lo que pueda ofrecer
a los distintos **sectores de**
las energías renovables.

www.revistanuevasenergias.com



» La meta es acumular una inversión orientada a la provisión de soluciones ligadas a proyectos de explotación no convencional por unos u\$s 240 millones para el año 2026.

> Martínez Álvarez

“El objetivo es abastecer la demanda creciente de este tipo de operación en la Cuenca Neuquina, donde se encuentra la segunda reserva más grande de gas no convencional y la cuarta de petróleo no convencional del mundo, clave para el desarrollo energético e industrial de la Argentina”, aseguró Tenaris.

Fue en 2020, tal como recordó Javier Martínez Álvarez, presidente de la empresa para el Cono Sur, cuando se tomó la decisión estratégica de adquirir los primeros sets de fractura hidráulica y *coiled tubing*. “La meta es acumular una inversión orientada a la provisión de solucio-



nes ligadas a proyectos de explotación no convencional por unos u\$s 240 millones para el año 2026”, cuantificó. Desde su óptica, Tenaris conjuga *know-how* industrial, de operación y de gestión de servicios, lo que configura un valor diferencial que ninguna otra compañía puede ofrecer. “Desde el comienzo de la operación de esta unidad de negocios, ya superamos las 5.000

fracturas. Con esta nueva compra, nos posicionaremos como el tercer proveedor de esta tecnología, reafirmando nuestro compromiso con los clientes y el crecimiento de Vaca Muerta”, ponderó.

Tecnología única

El flamante set de fractura que estará sumando Tenaris contará con



» Por estos días, Tenaris se encuentra finalizando la construcción de una nueva base en Vista Alegre (Neuquén), la cual estaría operativa –de no mediar inconvenientes– durante el primer semestre del año.



28 bombas y un total de 70.000 caballos de fuerza hidráulica (HHP, por sus siglas en inglés). La unidad, tal como precisó la firma, incorporará la tecnología ‘DGB Tier IV’. Esta posibilitará una notable mejora en la eficiencia, sumando al gas natural comprimido (GNC) como fuente de energía y reduciendo en un 70% el consumo de diésel. “Este será el primer set en el país con esta

tecnología y se espera que esté operativo a principios de 2026”, detalló Tenaris.

Nueva base

Por estos días, la fabricante de tubos de acero que preside Martínez Álvarez se encuentra finalizando la construcción de una nueva base en Vista Alegre (Neuquén), la cual esta-

ría operativa –de no mediar inconvenientes– durante el primer semestre del año. “De esta manera, Tenaris busca posicionarse como una de las empresas líderes en eficiencia y calidad de servicio, apoyándose en el soporte técnico de su Centro de Investigación y Desarrollo, las capacidades de su gente, sus equipos y la digitalización de las operaciones”, destacó la compañía. ©



INFORME DE S&P GLOBAL RATINGS

RECOMIENDAN APOSTAR POR YPF, PAMPA Y GEOPARK



S&P ESPERA UNA EXPANSIÓN GENERAL DEL NEGOCIO HIDROCARBURÍFERO ASOCIADO A VACA MUERTA. FRENTE A ESE PANORAMA, LA CONSULTORA PUSO EL FOCO EN EL ACCIONAR DE ALGUNOS JUGADORES PUNTUALES, CUYO VALOR SE INCREMENTARÁ EN EL CORTO PLAZO.

Como es sabido, Vaca Muerta alberga la segunda mayor reserva de gas no convencional y la cuarta de crudo de esquisto a nivel global. Mientras que los recursos gasíferos estimados alcanzan los 308 billones de pies cúbicos, los petroleros

llegan a 16.200 millones de barriles equivalentes.

De acuerdo con un informe de S&P Global Ratings, el fuerte crecimiento que viene exhibiendo la producción de la formación neuquina posiciona a la Argentina como un

actor clave en el mercado energético que se viene.

En 2024, precisó el reporte, la extracción de *shale gas* fue de 64,1 millones de metros cúbicos (m³) diarios, representando el 49% de la oferta del país. La de *shale oil*, por



FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
(C1010ABB) CABA, Argentina
Phone 54 11 5199 1367 / 5277 4246
Fax 54 11 5256 8331
Mail rjpf@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar



SIT

S.A.I.C.



- Recipientes a presión
- Separadores (Verticales y horizontales / Bifásicos y trifásicos)
- Filtros separadores
- Filtros coalescentes
- Tanques de choque
- Separadores tipo KO Drum
- Calentadores indirectos (Agua o vapor)
- Intercambiadores
- Aeroenfriadores
- Manifolds
- Trampas de Scraper
- Skid de filtración, medición y regulación
- Plantas paquetes o equipos individuales



Servicio Ingeniería de Taller S.A.I.C.

Santa Rosa 4056 - (B1644BWF) Victoria
Buenos Aires - Argentina

☎ +54 11 4178-5588 - ☎ Tel: 011 4386-0783
✉ contacto@sitingenieria.com.ar - 🌐 <http://sitingenieria.com.ar>

» Totalmente focalizada en el desarrollo de Vaca Muerta, YPF busca mejorar sus niveles de eficiencia y reducir sus costos de extracción desde los u\$s 15,4 hasta los u\$s 9 por barril en la comparación 2024-2026.

su parte, trepó a 353.000 barriles por día, un 55% del total nacional.

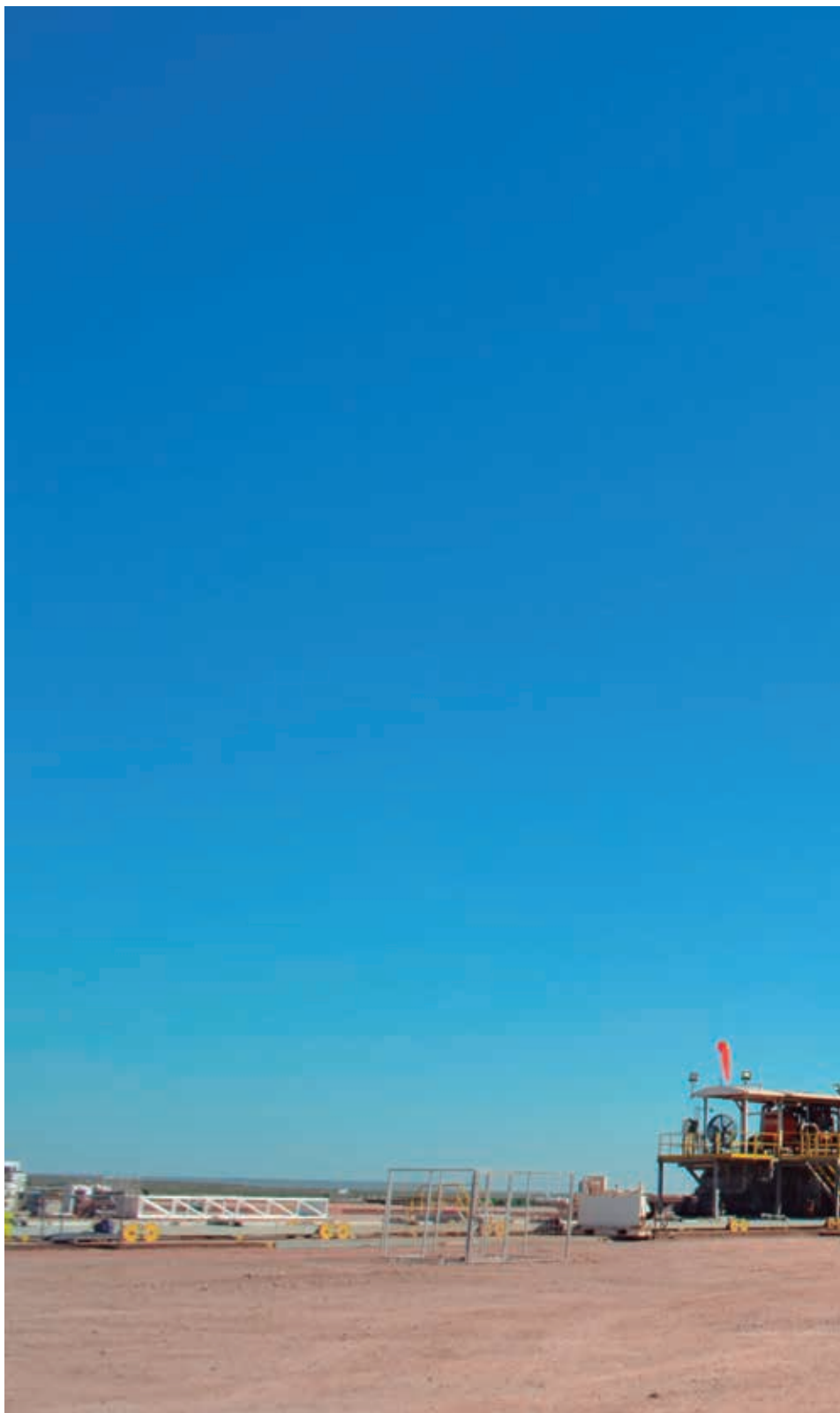
A partir de estos números, puntualizó, después de 14 años de saldos deficitarios la Argentina logró un superávit en la balanza comercial sectorial de u\$s 4.800 millones. Se espera, según S&P, que este superávit se eleve hasta los u\$s 12.500 millones en 2026, empujado por el aumento en las exportaciones hidrocarburíferas.

En este contexto, prosiguió, un grupo de empresas instaladas en Vaca Muerta se erigen como apetecibles opciones bursátiles. Tal es el caso de YPF, que lidera la producción no convencional con un 45% del negocio. La firma bajo control estatal, indicó el estudio de S&P, busca mejorar sus niveles de eficiencia y reducir sus costos de extracción desde los u\$s 15,4 hasta los u\$s 9 por barril en la comparación 2024-2026.

Otro *player* interesante, añadió el documento, es Pampa Energía, tercer mayor productor de *shale gas* del país, que viene de ampliar su participación en el mercado de crudo gracias a la adquisición del

bloque Rincón de Aranda. La producción de la compañía, anticipó, pasará de 5.100 a 40.000 barriles diarios en 2027, con un EBITDA proyectado de u\$s 1.200 millones.

Adicionalmente, resaltó, debe seguirse la evolución de GeoPark, que quiso diversificar su portfolio a partir de una fallida alianza con Phoenix en Vaca Muerta. Más allá





» Pampa Energía viene de ampliar su participación en el mercado de crudo gracias a la adquisición del bloque Rincón de Aranda, al tiempo que GeoPark diversificó su porfolio a partir de compra de Mata Mora Norte.

la construcción de nueva infraestructura, sobre todo para aumentar la capacidad de evacuación de petróleo. En ese sentido, señaló, será fundamental avanzar con la realización de iniciativas como el Proyecto Oldelval Duplicar Plus, que implicará un desembolso final de u\$s 1.000 millones; y Vaca Muerta Oil Sur (VMOS), que requerirá una erogación cercana a los u\$s 3.200 millones.

Ilusión gasífera

Con la mira puesta en el mediano y largo plazo, acotó S&P, las mayores ilusiones de la industria están ligadas a la licuefacción del gas. Dos emprendimientos sobresalen en este rubro: 'Argentina LNG', comandado por YPF; y el de Southern Energy, propiedad de Pan American Energy (PAE) y Golar LNG. El primero contempla un presupuesto de alrededor de u\$s 7.000 millones, mientras que la concreción del segundo requerirá una inversión de casi u\$s 3.000 millones. ©

de este fracaso, en 2024 la firma generó 5.700 barriles equivalentes por día, cifra que –de no mediar inconvenientes– se expandirá hasta los 20.000 en 2028.

Nuevas obras

El crecimiento sostenido de Vaca Muerta, advirtió S&P, demandará inversiones estratégicas en



UNA INVERSIÓN DE U\$S 1.340 MILLONES

VISTA SE QUEDA CON EL 50% DE UN ÁREA CLAVE EN VACA MUERTA



LA EMPRESA DE MIGUEL GALUCCIO LE COMPRÓ A PETRONAS SU PARTE EN LA AMARGA CHICA, UNO DE LOS PRINCIPALES BLOQUES DE *SHALE OIL* DEL PAÍS. CON ESTA ADQUISICIÓN, PASARÁ A PRODUCIR 120.000 BARRILES DE CRUDO POR DÍA EN LA CUENCA NEUQUINA.

Decidida a consolidarse como la segunda productora de *shale oil* en la Argentina, Vista Energy resolvió adquirir las acciones de Petronas en la concesión no convencional de La Amarga Chica, una de las áreas pro-

ductivas más emblemáticas de Vaca Muerta, en la Cuenca Neuquina.

A partir de esta operación, tasada en unos u\$s 1.340 millones, la empresa que dirige Miguel Galuccio pasa a ser socia de YPF con

una participación de un 50% en el bloque. Vale aclarar que la petrolera bajo control estatal, que Galuccio supo conducir entre los años 2012 y 2015, mantendrá la operación del área.



Puerto Madryn, frente al mar.

Nuestro hotel se encuentra sobre la Rambla
y cuenta con magníficas vistas al Golfo.

**GYM • SPA • ROOM SERVICE • PET FRIENDLY
RESTAURANTE COIRÓN • BUSSINES CENTER**

RESERVAS@DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
WWW.DAZZLERPUERTOMADRYN.COM
TELEFONO +54 (280) 447-5758
WHATSAPP +5492804715712

Bv. Almte Brown 637, Puerto Madryn, Chubut.

DAZZLER

BY WYNDHAM

PUERTO MADRYN

WYNDHAM
REWARDS

NO OLVIDES DE SUMAR PUNTOS
WYNDHAM REWARDS POR TU ESTADÍA.
ÚNETE HOY EN WYNDHAMREWARDS.COM/JOIN



» A partir de esta operación, tasada en un total de u\$s 1.340 millones, Vista pasa a ser socia de YPF con una participación de un 50% en La Amarga Chica. El pago inicial ronda los u\$s 900 millones en efectivo.

Vista informó a la Comisión Nacional de Valores (CNV) que la compra se selló por un monto inicial de u\$s 900 millones en efectivo, entre pagos y certificados de Estados Unidos. No obstante, esa cifra se complementará con nuevos desembolsos programados para los próximos años.

Así, la firma extiende su acreaje dentro de la mayor formación no convencional del país, ingresando a un área dotada de 247 pozos en producción y reservas por 280 millones de barriles equivalentes. Se estima, además, que en estos momentos La Amarga Chica produce un promedio de 71.500 barriles diarios de crudo.

Galuccio remarcó la importancia de la transacción. “Ganamos escala significativa en un bloque *premium* de Vaca Muerta, con producción creciente y bajos costos operativos, permitiendo la aceleración de nuestro plan a largo plazo y fortaleciendo nuestro perfil de generación de caja libre”, puntualizó.

Esta operación, continuó, aumenta sensiblemente la rentabilidad de la empresa, aparte de mejorar su inventario de pozos lis-



tos para perforar en la zona núcleo de la formación. “Creo firmemente que estamos ante una oportunidad única de crear valor a largo plazo para nuestros accionistas”, agregó.

Visión constructiva

Vista lleva invertidos más de u\$s 6.000 millones en el *Upstream* local. Con la compra



del 50% de La Amarga Chica, la firma pasará a producir un total de 120.000 barriles por día en Vaca Muerta. A decir de Galuccio, no puede soslayarse que

esta expansión se da en un particular escenario macroeconómico y de precios a escala global. “En este contexto estamos consolidando un activo de altos már-

» Esta venta configura la salida definitiva de Petronas del país. A fines del año pasado la petrolera había avisado que no participaría del ambicioso proyecto de licuefacción ‘Argentina LNG’, liderado por YPF.

genes y de bajo *breakeven*, con sinergias materiales con nuestras operaciones, lo que refleja nuestra visión constructiva a largo plazo sobre la dinámica de oferta y demanda de crudo”, expresó.

En retirada

Petronas había desembarcado en el mercado argentino en 2014, asociándose con YPF para gestionar la concesión no convencional de hidrocarburos de La Amarga Chica. Desde hace tiempo, la firma estatal malaya venía solicitando la aplicación del denominado ‘Decreto Chevron’ para administrar con libertad una parte de sus ingresos en dólares por exportaciones.

Esta venta configura la salida definitiva del país. En ese sentido, debe recordarse que a fines del año pasado la petrolera había avisado que no participaría del ambicioso proyecto de licuefacción ‘Argentina LNG’, liderado por YPF. ©



INFORME ANUAL DEL GIIGNL

SE RALENTIZA EL NEGOCIO DEL GNL A ESCALA GLOBAL



POR UNA SERIE DE FACTORES GEOPOLÍTICOS Y REGULATORIOS, LA COMERCIALIZACIÓN DEL RECURSO SOLO CRECIÓ UN 1% ANUAL. NO OBSTANTE, SE ESPERA QUE EL MERCADO DESPEGUE EN EL CORTO Y MEDIANO PLAZO, CONFIGURANDO UNA OPORTUNIDAD DE INGRESOS PARA LA ARGENTINA.

El comercio global de gas natural licuado (GNL) experimentó un crecimiento mínimo durante 2024,

consolidando una tendencia a la desaceleración influenciada por tensiones geopolíticas y cambios

regulatorios. Así lo expone el último informe anual del denominado Grupo Internacional de Importadores »

Tus **soluciones.**



» La UE redujo sus importaciones debido al auge de las energías renovables y la generación nuclear. Adicionalmente, incidieron de manera negativa las nuevas normas ambientales y la potencial prohibición del GNL ruso.

de GNL (GIIGNL). En concreto, la actividad movilizó 406 millones de toneladas (Tn) del recurso, apenas un 1% más que la temporada previa. “Esta ralentización consolida la desaceleración iniciada en 2023 y refleja un escenario sumamente complejo”, resumió el reporte.

Según el trabajo, la Unión Europea (UE) redujo significativamente sus importaciones debido al auge de las energías renovables y la generación nuclear (sobre todo en Francia). Adicionalmente, incidieron de manera negativa las nuevas normas ambientales y la potencial prohibición del GNL ruso.

La caída en las compras del Viejo Continente llegó a un 19% anual. “A pesar de ello, el GNL sigue siendo un pilar clave para mantener la estabilidad de las redes eléctricas y avanzar en la transición energética de la región”, aclaró el documento.

En contraposición, acotó, el continente asiático impulsó la demanda mundial, compensando en

gran medida la caída europea. En los mercados de China e India, por caso, las importaciones aumentaron un 23%, como consecuencia directa de una mayor actividad industrial y de una expansión de la demanda energética.

A pesar de la incertidumbre, se proyecta una nueva ola de capacidad de licuefacción, especialmente en Estados Unidos, lo que podría transformar el negocio. Otras naciones con iniciativas de envergadura en marcha son Mozambique, México y Qatar. “Entre 2025 y 2028 se espera que entren en operación 180 millones de Tn anuales de nueva capacidad, lo que podría redefinir el equilibrio del mercado”, auguró el GIIGNL.

Actor emergente

Frente a este panorama, la Argentina emerge como un nuevo actor clave, con proyectos importantes que buscan aprovechar el fluido no convencional de la Cuenca Neuquina para posicionar el país como un exportador del recurso a escala planetaria.

Debe recordarse que en diciembre del año pasado YPF y Shell (que reemplazó en esta alianza a Petronas) firmaron un acuerdo para avanzar en la primera fase de ‘Argentina LNG’, plan que prevé la licuefacción de gas extraído de Vaca Muerta en una terminal ubicada en Sierra Grande, en la provincia de Río Negro.



Inicialmente, el emprendimiento contempla una capacidad de 10 millones de Tn por año.

Otra propuesta

No se debe omitir, asimismo, que en julio de 2024 la noruega Golar LNG rubricó un acuerdo por 20 años con Pan American Energy (PAE) para desplegar dos unidades flotantes de licuefacción (FLNG, por sus siglas en inglés) frente a las costas del Mar Argentino. Comandada por la sociedad conjunta Southern Energy, esta propuesta apunta a comenzar a exportar en 2027 con la unidad ‘Hilli Episeyo’ y un año después con la embarcación ‘MKII’. ©

» A pesar de la incertidumbre, se proyecta una nueva ola de capacidad de licuefacción, especialmente en Estados Unidos. Otras naciones con iniciativas de envergadura en marcha son Mozambique, México y Qatar.



Forja Atlas S.A.



40 años al servicio de la industria

Fábrica Integral de Accesorios Forjados para Alta Presión

Desarrollo y Fabricación de Piezas Especiales en Serie, bajo Especificación del Cliente



- Forjado y estampado en caliente
- Tornos CNC
- Centro de mecanizado
- Matricería propia
- Templado por inducción
- Rectificado CNC
- Transportes pesados
- Industria automotriz (OEM)
- Partes de válvulas
- Industria petrolera, petroquímica
- Y otras industrias



EMPRESA CERTIFICADA CON PROCESOS INTEGRADOS DE FORJA, MATRICERÍA Y MECANIZACIÓN PROPIA ÚNICA EN EL PAÍS



CONTACTO

Dirección: Friedrich 345- Llavallol (B1836DJG) Buenos Aires - Argentina

Tel/Fax +54 - 11 - 4298 - 1778

E-mail: ventas@forja-atlas.com.ar / www.forja-atlas.com.ar



RUBBER

Burletes de caucho

Diversidad de Productos y soluciones a Medida

• NBR • EPDM • NEOPRENO • NATURAL • SILICONA



GESTIÓN
DE LA CALIDAD

RI-9000-17196
IRAM-ISO 9001:2015



WWW.RUBBERSRL.COM.AR



RÍO CUARTO - CBA.



SEGUINOS - @RUBBERSRL



ACUERDO CON YPF

LA ITALIANA ENI SE INCORPORÓ AL PROYECTO 'ARGENTINA GNL'



LA EMPRESA CONDUCTA POR CLAUDIO DESCALZI ACEPTÓ COLABORAR CON LA CONCRECIÓN DE LA AMBICIOSA INICIATIVA QUE LIDERA YPF A PARTIR DEL DESARROLLO DE IMPORTANTES INSTALACIONES *UPSTREAM*, DE TRANSPORTE Y DE LICUEFACCIÓN.

YPF y la italiana Eni firmaron un Memorando de Entendimiento (MoU, por sus siglas en inglés) para colaborar con la ejecución

de una fase específica del proyecto integral 'Argentina LNG'. El acuerdo, que lleva las firmas del presidente y CEO de la petrolera

nacional, Horacio Marín, y Claudio Descalzi, CEO de Eni, apunta a estudiar una serie de acciones conjuntas que favorezcan el desarrollo »

En transporte internacional de carga...

NETZ
GLOBAL

Del lado de la solución, siempre.



www.netzglobal.com.ar

HYtech
Más que Ingeniería

Seguinos en nuestras rrss



- Estimación de Costos
- Gestión de Proyectos
- Procura: Compras, Expediting & Logística
- Administración de Proyectos & Contratos
- Gestión de Provisiones + Soporte a Talleres & Vendors
- Planificación de Proyectos de Obra
- Supply Chain; QA/QC
- Control de Costos
- Construction Management Team
- Asistencia de Comisionado y Puesta en marcha
- Asistencia a Operaciones



» Además de dar cuenta de la experiencia específica y distintiva adquirida en proyectos de GNL en Congo y Mozambique, esta alianza refleja el reconocimiento de nuestro liderazgo global en la ejecución de estas iniciativas.

> Claudio Descalzi

del citado emprendimiento, el cual abarca desde la producción de gas en Vaca Muerta hasta el transporte, la licuefacción y la posterior exportación del recurso.

La fase estipulada en el MOU, en particular, se refiere al desarrollo de instalaciones *Upstream*, de transporte y de licuefacción del fluido, contemplando dos unidades flotantes de gas natural licuado (GNL) de 6 millones de toneladas (Tn) por año cada una, que totalizarán 12 millones de Tn anuales.



“Nos complace enormemente firmar este acuerdo con Eni, que nos permitirá acelerar el cronograma del proyecto ‘Argentina LNG’. Vemos un gran interés a nivel mundial, tanto de grandes empresas productoras como de países

deseosos de adquirir gas extraído en Vaca Muerta”, declaró Marín.

En idéntica sintonía se expresó Descalzi, quien destacó a YPF como un “socio estratégico”, cuyo acercamiento a Eni da cuenta de “la experiencia específica y distin-





» El desarrollo de las instalaciones previstas en el MoU que suscribieron YPF y Eni contempla dos unidades flotantes de GNL de 6 millones de Tn por año cada una, que totalizarán 12 millones de Tn anuales.

tiva adquirida en proyectos de GNL en Congo y Mozambique”. “Esta alianza también refleja el reconocimiento de nuestro liderazgo global en la ejecución de iniciativas que utilizan esta tecnología”, subrayó.

Exportador confiable

A través de un comunicado, YPF resaltó su voluntad de impulsar la concreción de ‘Argentina LNG’, propuesta que básicamente “busca monetizar los recursos gasíferos de Vaca Muerta y convertir el país en un exportador energético confiable a nivel mundial, con el objetivo de generar exportaciones por unos u\$s 30.000 millones para el año 2030”.

En el actual panorama planetario, indicó la petrolera, el gas licuado se posiciona como una fuente vital de suministro energético confiable. “Se estima que hoy la demanda de GNL representa más de un tercio del comercio mundial de gas, pero se prevé que ese volumen se duplique para 2050”, anticipó.

Gigante global

Eni es una compañía energética de alcance internacional con sede en la ciudad italiana de Roma. La flamante socia de YPF opera en más de 60 países y, a través de sus filiales, se encuentra presente en toda la cadena de valor sectorial. Sobresale en los ámbitos del petróleo, el gas natural, la industria petroquímica, la producción de ener-

gía eléctrica y la ingeniería de construcción. Fue creada por el Gobierno de Italia en 1953 como empresa pública. Recién pasó a ser una sociedad anónima en 1992. En la actualidad, el Estado italiano conserva una participación accionaria superior al 30%, además de mantener el control efectivo de la firma. Por estos días, Eni posee más de 33.000 empleados. La empresa cotiza tanto en la Bolsa de Italia como en la Bolsa de Nueva York. ©





INFORME DE LA AIE

LAS GRANDES POTENCIAS VUELVEN A ELEVAR SU DEMANDA ELÉCTRICA



EN CONTRAPOSICIÓN CON EL ESTANCAMIENTO REGISTRADO EN LAS ÚLTIMAS DOS DÉCADAS, LAS ECONOMÍAS MÁS AVANZADAS DEL PLANETA ESTÁN AUMENTANDO SU CONSUMO DE ELECTRICIDAD. LA TENDENCIA RESPONDE A LOS CAMBIOS EN LA FLOTA AUTOMOTOR Y AL AUGE DE LOS *DATA CENTERS*.

La demanda de electricidad de los países más industrializados se mantuvo relativamente estable

o incluso se redujo, tanto a nivel total como *per cápita*, durante las últimas dos décadas. Este fenó-

meno ni siquiera fue alterado por el crecimiento económico sostenido del período en cuestión. Sin »



- Fabricación de lana mineral con certificación ISO 9001 2015
- Andamios multidireccionales
- Fireproofing
- Fraccionamiento de chapa en rollos



Soluciones en andamios y aislación térmica

Fabricación, provisión y montaje

Florida 274, 2º piso, CABA • 011 4326-0062 • +54911 3510-0422
Ex Ruta 7, Km 70, Luján • 02323 42-0422 • www.incaaislaciones.com.ar

inca
aislaciones



**GERY
ANDERSON**
MEDICIÓN Y CONTROL

SOLUCIONES en medición y control

- Precisos y seguros, aun bajo las **condiciones mas extremas**
- Asesoramiento, **desarrollos** y servicio técnico especializado.
- Unidades para **todo fluido y entorno.**

Caudal
Nivel
Presión
Volumen
Temperatura.

Una respuesta **inteligente** a cada requerimiento.



Elpidio Gonzalez 3181 (CPI416) , Buenos Aires, Argentina. Tel / Whatsapp: 54 11 3435-3181
ventas@geryanderson.com.ar - www.geryanderson.com.ar

» El consumo total de electricidad en las potencias no experimentó grandes cambios en 2024. No obstante, se espera que estas naciones contribuyan con un 15% de la ampliación de la demanda a escala global entre los años 2025 y 2027.

embargo, la Agencia Internacional de Energía (AIE) cree que esa estabilidad se acabó.

En comparación con los niveles registrados en 2021, indicó la entidad, el consumo total de electricidad en las potencias no experimentó grandes cambios en 2024. No obstante, se espera que estas naciones contribuyan con un 15%



de la ampliación de la demanda de electricidad a escala global entre los

años 2025 y 2027. De acuerdo con un trabajo de la AIE, países como Australia, Canadá, la Unión Europea (UE), Japón, Corea del Sur y Estados Unidos serán los principales responsables de este repunte, en función del despliegue y la adopción de nuevas tecnologías cada vez más demandantes de energía.

Según el documento, uno de los impulsores de este incremento será el transporte sustentable. “A medida que los países avanzados siguen adoptando políticas para reducir las emisiones de gases contaminantes y promover una transición hacia una movilidad más sostenible, los vehículos eléctricos están desempeñando un papel cada vez más relevante”, indicó.

Estas unidades, remarcó, no solamente colaboran con la des-





» Las autoridades gubernamentales y los actores del sector energético, según la AIE, deberán adaptarse a este nuevo escenario, implementando políticas que aseguren un suministro eléctrico adecuado y sostenible.

en 2024 subió un 7% anual. Un 60% de ese consumo proviene directamente del segmento industrial.

Retos y oportunidades

El mayor consumo eléctrico de las grandes potencias, sostuvo la AIE, derivará en una serie de retos, pero también en interesantes oportunidades. “Las autoridades gubernamentales y los actores del sector energético deberán adaptarse a este nuevo escenario, implementando políticas que aseguren un suministro eléctrico adecuado y sostenible para satisfacer la creciente demanda”, enfatizó.

Adicionalmente, apuntó, el contexto acelerará la necesidad de imponer la transición hacia fuentes de energía renovable en todo el planeta. “Reducir la dependencia de los combustibles fósiles sigue siendo un objetivo prioritario para muchos países”, aseguró. ©

carbonización del transporte, sino que también generan una nueva demanda de electricidad para la recarga de baterías, presionando a la suba el consumo de energía. No menos determinante, acotó, será la expansión de los centros de datos. “Con la creciente digitalización de la economía y la sociedad, la demanda de *data centers* para almacenar y procesar grandes cantidades de información está aumentando”, describió.

Sin precedentes

En concreto, proyectó la AIE, en los próximos tres años los requerimientos mundiales de electricidad se elevarán en un nivel sin precedentes de 3,5 petavatios-hora (Pwh). Además de las razones esgri-

midas, detalló, el crítico panorama se verá intensificado por la expansión de la producción industrial y la difusión de los equipos de aire acondicionado.

No puede omitirse el rol de China, añadió, cuya demanda eléctrica





NUEVA TENDENCIA SECTORIAL

CADA VEZ MÁS EMPRESAS ENERGÉTICAS APUESTAN POR LA GENAI



LA INTELIGENCIA ARTIFICIAL GENERATIVA ESTÁ GANANDO ADEPTOS EN INDUSTRIAS CUYA CONTINUIDAD OPERATIVA RESULTA CLAVE PARA EL ÉXITO DE LOS PROYECTOS. SECTORES COMO EL ENERGÉTICO, EL LOGÍSTICO Y EL MINERO VEN EN ELLA UNA ALIA-DA ESTRATÉGICA INDISPENSABLE.

Un 51% de las empresas latinoamericanas ya realizaron inversiones en Inteligencia Artificial

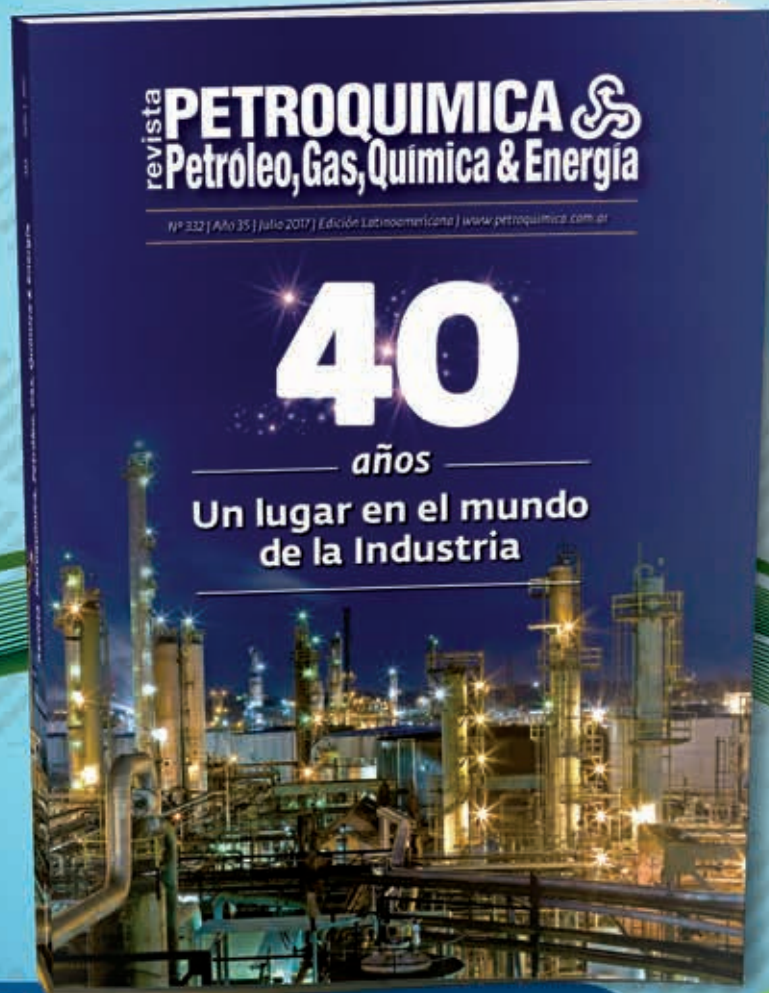
Generativa (GenAI, por sus siglas en inglés), mientras que un 46% tiene previsto hacerlo próximamente. Así

lo indica la última edición del 'Manual del CIO', una guía que proporciona estrategias y conocimientos »

revista **PETROQUIMICA** Petróleo, Gas, Química & Energía



La pieza clave que
define **sus negocios**



7.000 ejemplares
auditados por **IVIC**



309.000
Readership +
Online +



suscríbase

a la edición impresa

Global network
www.petroquimica.com.ar
Online

» Es vital que todos los ámbitos de la tecnología integren capacidades inteligentes que permitan mejorar la toma de decisiones, optimizar procesos y garantizar la continuidad operativa en tiempo real.

a los *Chief Information Officer* para liderar sus organizaciones en la era digital. Esta tendencia, que atraviesa a todas las industrias, refleja una conciencia creciente sobre el valor estratégico de incorporar Inteligencia Artificial (IA) para perfeccionar las operaciones, sobre todo en ámbitos como la energía, la logística, la construcción, la minería y el agro. Según la firma especializada Getac, “en este marco resulta vital que todos los ámbitos de la tecnología, incluyendo los dispositivos robustos utilizados en entornos exigentes, integren capacidades inteligentes que permitan mejorar la toma de decisiones, optimizar procesos y garantizar la continuidad operativa en tiempo real”.

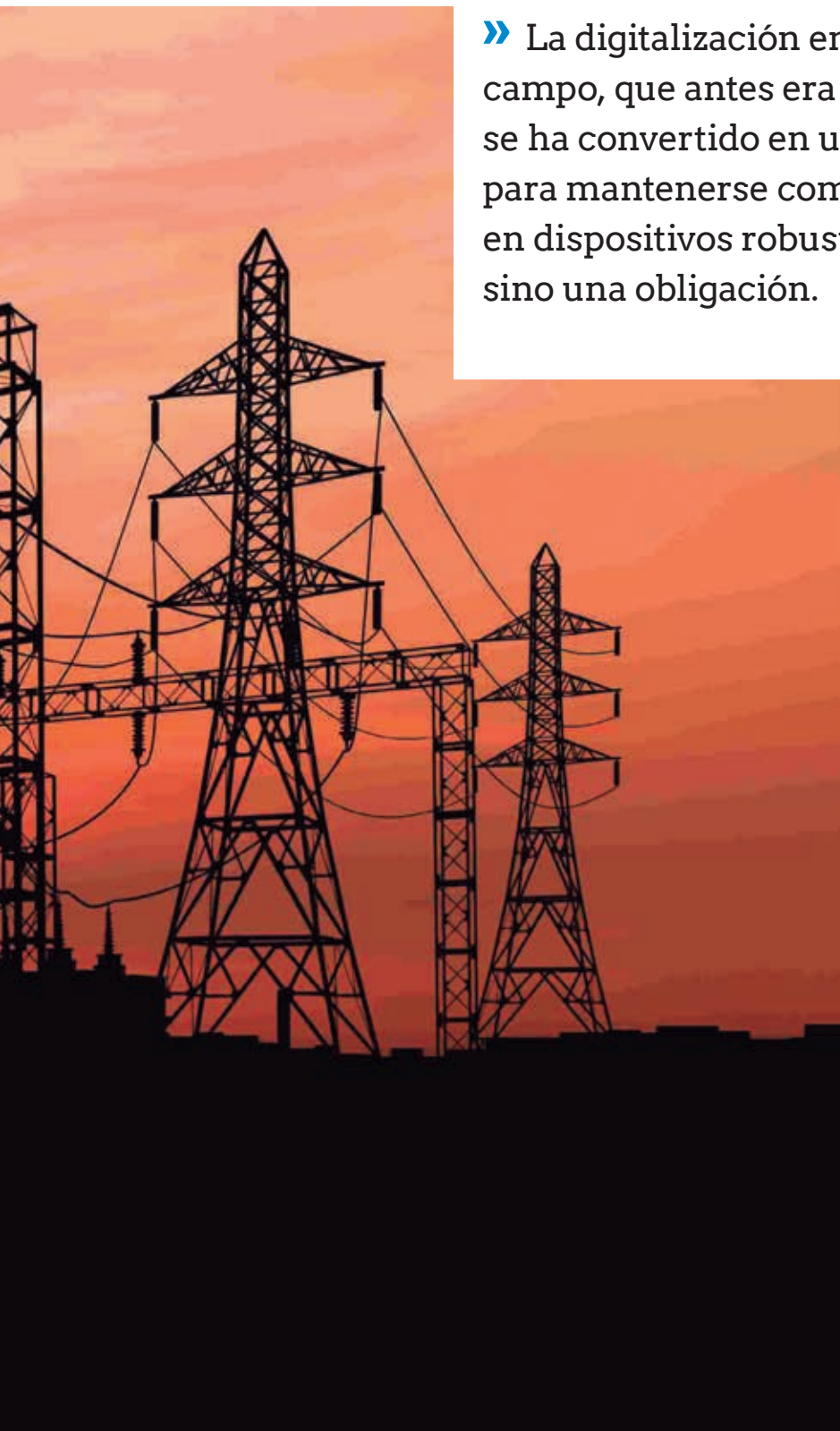
Diseñada para resistir golpes, temperaturas extremas, humedad y polvo, la tecnología robusta se ha consolidado como una solución en muchos segmentos. Sin embargo, advierte Getac, hoy ya no alcanza con ofrecer resistencia física, sino que también hace falta integrar IA, gestión remota y plataformas de análisis. “Esta evolución permite a las empresas responder con agili-



dad ante situaciones imprevistas, identificar patrones de comportamiento en campo y adaptar dinámicamente las tareas a medida que surgen nuevas variables, incluso en

zonas con escasa infraestructura tecnológica”, remarca.

En industrias como la energética, de hecho, las operaciones no pueden detenerse ante una falla



» La digitalización en sectores intensivos en campo, que antes era una aspiración, ahora se ha convertido en una necesidad urgente para mantenerse competitivos. Integrar IA en dispositivos robustos no es una opción, sino una obligación.

de acceso a la tecnología. “Muchas empresas, especialmente micro y pequeñas, adoptan esquemas de *leasing* o servicios administrados para acceder a equipos de alto rendimiento sin afrontar grandes inversiones iniciales. Esto democratiza el acceso a tecnología avanzada y permite escalar operaciones con menor riesgo”, subraya. El servicio posventa, añade, se volvió una parte crítica de la propuesta tecnológica. “Los fabricantes líderes ofrecen garantías extendidas que incluyen cobertura por daños accidentales, reemplazos de componentes en campo y soporte técnico especializado”, detalla.

Trazabilidad y adaptación

En definitiva, resume Getac, los requerimientos empresariales no se limitan al *hardware*, sino que atañen a la solución integral que se construye alrededor de él. “La continuidad operativa y el servicio son tan fundamentales como la resistencia física del equipo. La digitalización en sectores intensivos en campo, que antes era una aspiración, ahora se ha convertido en una necesidad urgente para mantenerse competitivos. Integrar IA en dispositivos robustos no es una opción, sino una obligación para lograr eficiencia, trazabilidad y adaptación en tiempo real. La tecnología del presente no solo debe resistir: debe pensar, anticiparse y acompañar el futuro del trabajo”, concluye. ©

o una ineficiencia: los dispositivos deben acompañar el ritmo real del trabajo y funcionar como verdaderas extensiones inteligentes de la fuerza operativa.

Menores riesgos

De acuerdo con Getac, el crecimiento de estas soluciones también se ve impulsado por nuevos modelos



INFORME DE LA OLADE

PROYECTAN EL REGRESO DE LA INTEGRACIÓN ENERGÉTICA CON CHILE



GRACIAS A VACA MUERTA, LA ARGENTINA PODRÍA VOLVER A DESEMPEÑAR UN ROL CLAVE EN LA PROVISIÓN DEL MERCADO DE ENERGÍA CHILENO. NO OBSTANTE, PARA ELLO DEBERÁN SUSCRIBIRSE ACUERDOS REGULATORIOS QUE RECOMPONGAN LA CONFIANZA ENTRE AMBAS NACIONES.

La historia de la vinculación energética entre la Argentina y Chile es la de una integración inconclusa. Así lo definió un informe elaborado por la Organi-

zación Latinoamericana de Energía (OLADE). Los intercambios que entablaron ambos países en los años 90, evocó el trabajo, cayeron abruptamente por el declive de

la producción de petróleo y gas natural en la Argentina, forzando a Chile a buscar otras alternativas energéticas. No obstante, expuso el reporte, el paulatino resurgir del »

**Posicionadores
ElectroNeumáticos para Válvulas -
Indicadores de Posición**



PG **POWER-GENEX**

MagnaTech



**Indicadores Sellados,
Transmisores, Switches de Nivel**

HKC

**Actuadores Eléctricos
Lineales para Válvulas
de Control**



Flucon
Automation Inc.

Transductores de señal I/P



LYNSA

Soluciones Industriales

www.lynsa.com

**Servicio técnico, Provisión de Repuestos
y Recambio de Equipos**

Tasso 2695 - 1427 - Cdad. Aut. Bs. As. - Rep. Argentina

Tel.: (54-11) 4523-2981 - Wsp: 1567501691 - ventas@lynsa.com



MANGUERAS para productos químicos y ácidos agresivos

El modelo **STALLION®** con tubo de Gatron-Línea Neoflon® (Teflón®) resiste los peores químicos a temperaturas de hasta 300 °F (150 °C). De gran aplicación en camiones tanque, buques y en la transferencia de flúidos, con la máxima seguridad.

**HIDRAULICA
DELTA S.A.I.C.**
Mangueras y Conexiones



Avda. Italia 335 (1648) Tigre - Buenos Aires - Argentina - Tel/Fax: (54-11) 4749-5300 Rotativas
Fax directo 24 hs.: (54-11) 4749-5326 - e-mail: Info@hdelta.com.ar

» Más allá de la incorporación de fuentes renovables al mercado eléctrico chileno, al considerar el acceso a gas argentino a precios competitivos se observan trayectorias de demanda que justificarían el desarrollo de nueva infraestructura.

mercado gasífero argentino en función de las riquezas de Vaca Muerta podría cambiar drásticamente el panorama. “Se cuenta con infraestructura de integración gasífera regional que actualmente está muy subutilizada”, añadió. Denominado ‘Integración gasífera Argentina-Chile’, el estudio resaltó la existencia de un elevado nivel de incertidumbre sobre la evolución de la demanda gasífera chilena a largo plazo, sobre todo debido a la acelerada incorporación de fuentes renovables en el sistema eléctrico, lo que suscita interrogantes sobre el retorno de proyectos asociados a la disponibilidad de mayores volúmenes del fluido. “Sin embargo, al considerar el acceso a gas argentino a precios competitivos se observan trayectorias de demanda que justificarían el desarrollo de nueva infraestructura”, explicó.

Uno de los principales desafíos a sortear, continuó, pasa

por adaptar las instalaciones de transporte gasífero existentes en la Argentina a la emergente realidad productiva, caracterizada por la concentración de la oferta en la Cuenca Neuquina. “El desarrollo de nueva infraestructura permitiría incrementar la producción y las exportaciones, además de sustituir importaciones en la Argentina, reducir

costos y emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) en Chile, y articular grandes proyectos de inversión binacionales asociados a la competitividad del gas natural”, argumentó la OLADE.

En cifras

La ampliación del sistema de Transportadora de Gas del





Norte (TGN), estimó el informe, generaría la sustitución de importaciones en la Argentina por u\$s 1.500 millones para 2030, aparte de una suba de las exportaciones hacia el norte de Chile de entre u\$s 380 millones y u\$s 510 millones. Asimismo, los costos de abastecimiento del mercado chileno bajarían entre u\$s 350 millones y u\$s 430 mi-

llones, mientras que las emisiones de GEI se recortarían en cerca de 4 millones de toneladas (Tn) anuales.

Estas previsiones, admitió el trabajo, dependerán en gran medida de la constitución de “un marco legal y regulatorio que, sobre la base de una disponibilidad de recursos cuasi ilimitada, permita consolidar el proceso

» Además de sustituir importaciones en la Argentina, una nueva integración energética permitiría reducir costos y emisiones de GEI en Chile, y articular grandes proyectos de inversión binacionales asociados a la competitividad del gas natural.

de reconstrucción de la confianza entre los agentes de ambos países”.

Otras previsiones

Para completar el panorama, calculó la OLADE, la ampliación del sistema Cuyo-Gas Andes generaría un aumento de las exportaciones de gas argentino por u\$s 300 millones, y una disminución de costos en Chile por u\$s 420 millones. “En el caso de que se integrara el proyecto a la reversión de GNL Quintero, las exportaciones argentinas se incrementarían en u\$s 140 millones. La reducción de costos en Chile podría ser más moderada, pero las exportaciones de gas licuado desde Quintero alcanzarían los u\$s 400 millones”, cuantificó la entidad. ©



EVENTO DE CECRA Y GLOBANT

MADRID, LA PUERTA DE ENTRADA PARA LAS INVERSIONES ARGENTINAS EN EUROPA



GRACIAS A SUS ELEVADOS NIVELES DE LIBERTAD ECONÓMICA Y FISCAL, LA COMUNIDAD MADRILEÑA SEDUCE A LOS INVERSORES LOCALES. SE LA CONSIDERA, DE HECHO, “UN PUENTE NATURAL” ENTRE LOS CAPITALES ARGENTINOS Y EL MERCADO EUROPEO.

Al captar una cifra superior a los 912 millones de euros, la Comunidad Autónoma de Madrid con-

centró un 97% de las inversiones argentinas en España entre 2019 y la actualidad. Así lo cuantificó la

consejera de Economía, Hacienda y Empleo, Rocío Albert, en el marco del ‘Madrid Investment Forum’,

evento recientemente organizado por la Cámara Española de Comercio de la República Argentina (CECRA), la oficina regional Invest in Madrid y la firma Globant. El encuentro se celebró en la sede que el gigante tecnológico posee en el barrio porteño de Puerto Madero.

La predilección de los inversores argentinos por la capital española, señaló la funcionaria, responde básicamente a su ecosistema empresarial dinámico, su vasta red de *startups*, sus excelentes estándares en materia de calidad de vida y su infraestructura de primer nivel. “Puede decirse que Madrid funciona como un puente natural entre la Argentina y Europa”, aseguró.

Además de explicar un 20% del Producto Bruto Interno (PBI) español, expuso, Madrid lidera el ranking de Inversión Extranjera Directa (IED) en todo el país, con un 67,1% del total. “Estamos hablando de casi 25.000 millones de euros”, cuantificó.

Al ser la única comunidad sin impuestos propios, sostuvo, sobresale por sus altos niveles de libertad económica y tributaria, lo que incrementa sobremanera la confianza en las iniciativas privadas. “Gracias a su entorno fiscal favorable, sus contribuyentes lograron un ahorro superior a los 31.300 millones de euros desde 2019”, especificó.

No menos destacable, subrayó, es la incidencia positiva de instrumentos como la Línea Abierta contra la Hiperregulación. “Dicha propuesta significó la eliminación de más de 340 normas para reducir la burocracia”, reveló.

En estos momentos, detalló, hay más de 60.000 argentinos residiendo en la Comunidad Autónoma de Madrid. “Los lazos culturales y económicos entre ambos territorios siguen estrechándose, refor-

zando la posición de la región como un destino apto para la inversión y la colaboración internacional”, sentenció.

Tierra de oportunidades

Tanto el embajador de España en la Argentina, Joaquín María de Arístegui Laborde, como el director general de Invest in Madrid, Luis Socías, garantizaron un pleno respaldo para todos los empresarios argentinos que quieran concretar negocios en suelo madrileño. “Seguiremos acompañándolos para facilitar todo el proceso de inversión”, indicó el diplomático, quien anticipó la próxima realización del ‘Foro Global de Inversiones en Madrid’, impulsado por ICEX y el Ministerio de Economía, Comercio y Empresa. “Madrid es tierra de oportunidades para quienes deseen ampliar su huella empresarial o comenzar nuevas operaciones”, apuntaló Socías.

Caso de éxito

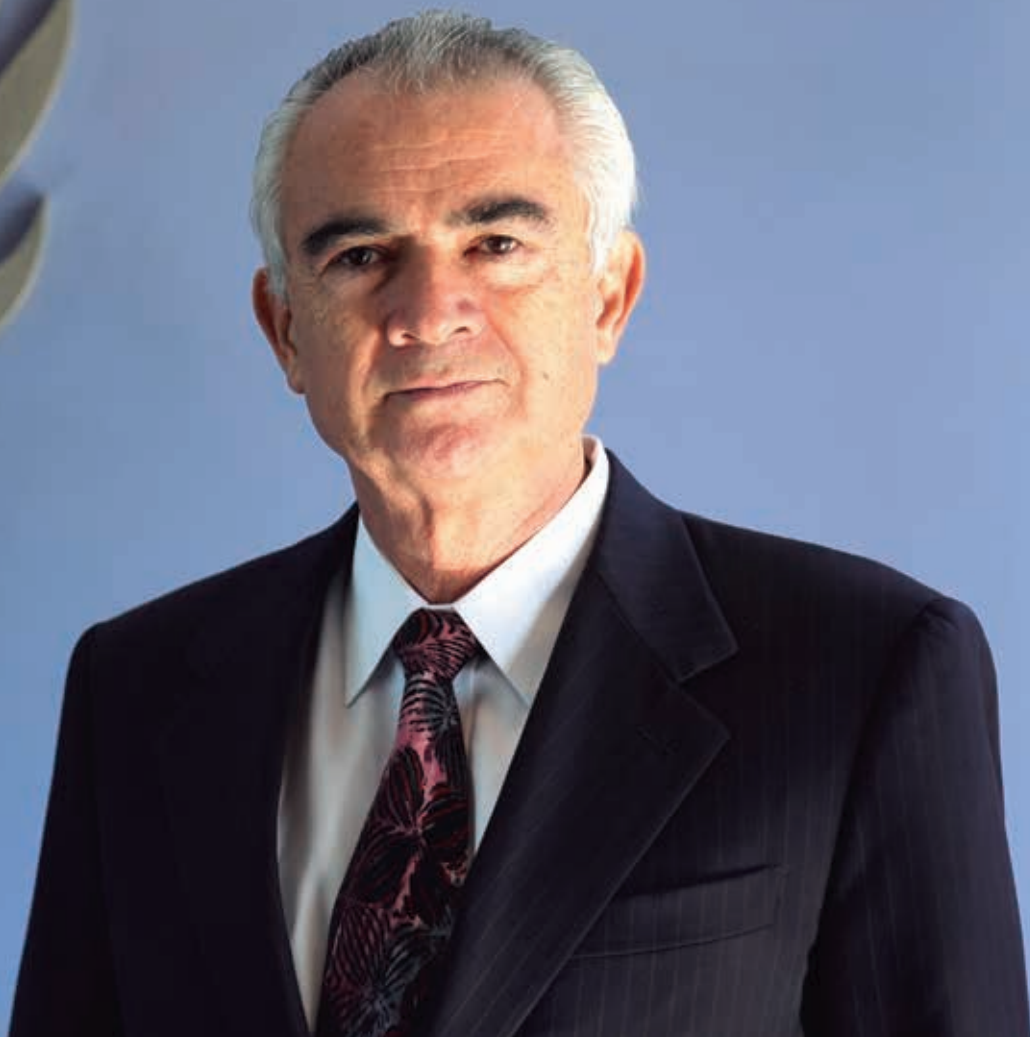
El caso particular de Globant fue presentado como una clara muestra de las auspiciosas oportunidades de negocios que ofrece Madrid. Wanda Weigert, CEO de la firma en la Argentina, ilustró

» Los lazos culturales y económicos entre ambos territorios siguen estrechándose, reforzando la posición de la región como un destino apto para la inversión y la colaboración internacional.

> **Rocío Albert**

la exitosa experiencia con cifras concretas. “España representa actualmente el 17% de los ingresos totales de Globant, que opera en 33 países. En solo dos años duplicamos nuestra facturación”, precisó la directiva, quien resaltó la flamante inauguración de un *hub* de Inteligencia Artificial (IA) en Madrid, proyecto que implicará una inversión de 250 millones de euros en los próximos cinco años. ©

» La predilección de los inversores argentinos por Madrid responde básicamente a su ecosistema empresarial dinámico, su vasta red de *startups*, sus excelentes estándares en materia de calidad de vida y su infraestructura de primer nivel.



JOSÉ MANUEL SALAZAR-XIRINACHS, SECRETARIO EJECUTIVO DE CEPAL

“HACEN FALTA ESFUERZOS ADICIONALES EN MATERIA DE SOSTENIBILIDAD”



EL MUNDO ESTÁ BAJO UN CHOQUE GEOPOLÍTICO, ATRAVESANDO UN PERÍODO DE BAJO CRECIMIENTO DE LAS ECONOMÍAS. CON ESTE DIAGNÓSTICO, EL TITULAR DE LA CEPAL, JOSÉ MANUEL SALAZAR-XIRINACHS, PIDIÓ INTENSIFICAR ACCIONES PARA ALCANZAR EL CUMPLIMIENTO PLENO DE LOS ODS.

A 10 años de la aprobación de la Agenda 2030 de Naciones Unidas, lamentablemente todavía

queda un largo camino por recorrer en torno a la sostenibilidad productiva regional. Así lo advirtió el

secretario ejecutivo de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), José Manuel

»



- Juntas Espirometálicas con Anillos Interior y Exterior, PTFE, Grafito, Cerámicas
- Materiales libres de asbestos
- Conjuntos Aislantes GO-TEK SS - VCS
- Conjuntos Dielectricos - Normales y RJ
- Anillos paso de hombre para calderas
- Arandelas
- Guarniciones
- Enchaquetadas y/o Corrugadas
- Intercambiadores de calor



ADMINISTRACIÓN Y FÁBRICA: Alférez Burlando 1816/1853
B1838BKJ | Luis Guillón | Prov. Bs. As.
Tel.: (11) 3964-7909 | Cel.: (54 911) 4097-0728 - (54 911) 5749-5320
www.juntasgomez.com.ar
ventas@juntasgomez.com.ar



El principal referente
del sector en la región

Seguinos en @RevPetroquimica



seguinos también en nuestras redes



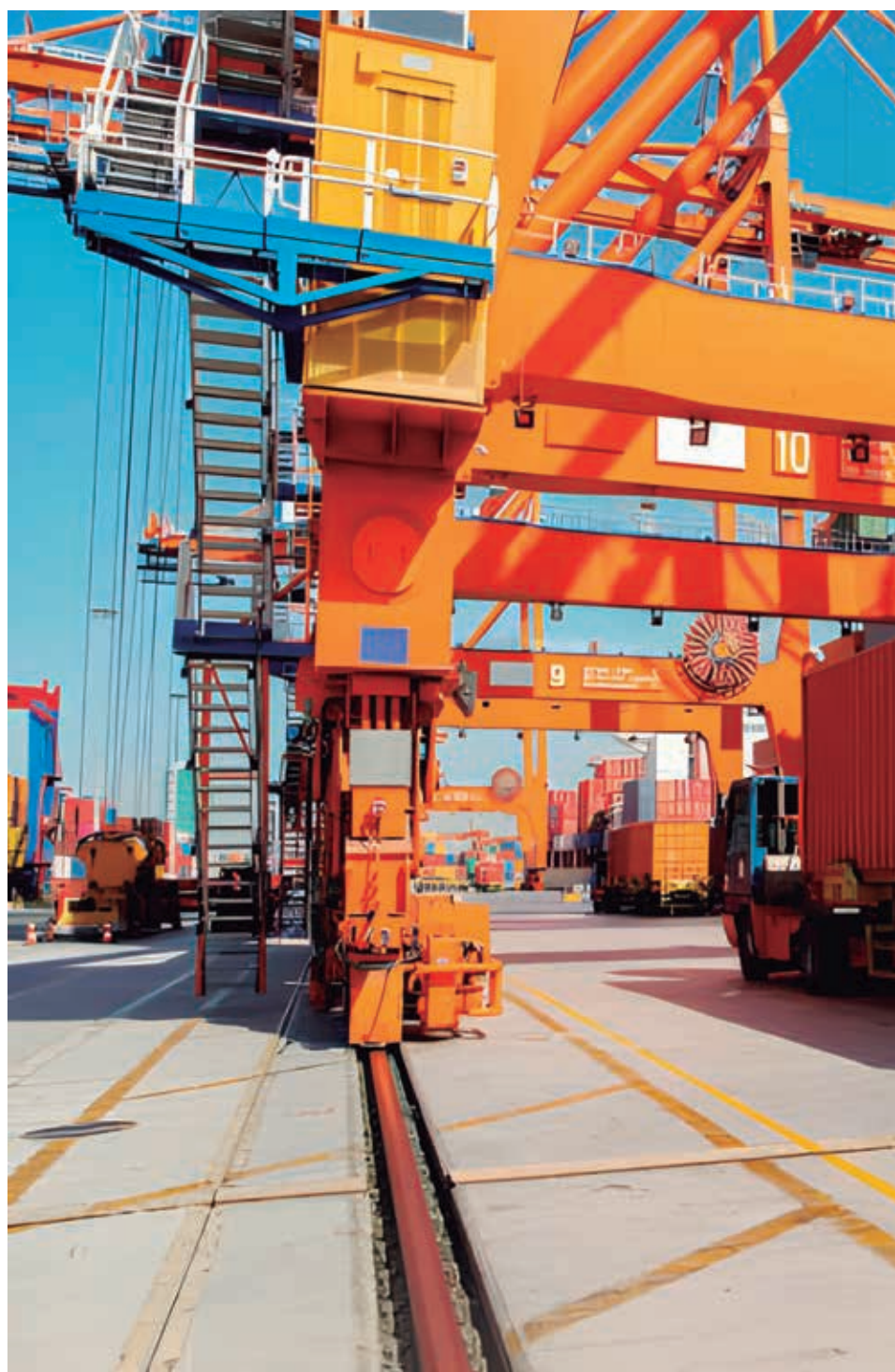
» Hoy se ve un resurgimiento y una profundización de tensiones geopolíticas, una reconfiguración de las alianzas internacionales, y amenazas de diverso tipo a la cooperación internacional y al sistema multilateral.

> **Salazar-Xirinachs**

Salazar-Xirinachs, durante la octava reunión del Foro de los Países de América Latina y el Caribe sobre el Desarrollo Sostenible 2025, que se llevó a cabo en Santiago de Chile. “En estos momentos el mundo enfrenta un contexto económico sumamente incierto, con el resurgimiento y la profundización de tensiones geopolíticas, una reconfiguración de las alianzas internacionales, y amenazas de diverso tipo a la cooperación internacional y al sistema multilateral”, describió.

Aunque la región se encuentra especialmente rezagada en cuanto a cumplir plenamente con los denominados Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), añadió, aún puede hablarse de la Agenda 2030 con cierta esperanza. “Todavía hay compromiso en nuestros países y resta mucho margen de acción en la gestión de las transformaciones, en mejorar cómo hacemos las cosas.

Según sus precisiones, menos de una cuarta parte de las metas



de la Agenda 2030 se ha alcanzado o se prevé que se alcanzarán en los próximos cinco años a nivel regional. “Para revertir este cuadro de situación hacen falta esfuerzos adicionales significativos. En ese sentido, el financiamiento sigue siendo un reto enorme. También se necesita fortalecer

la cooperación internacional y las alianzas multisectoriales”, aseguró.

Quedan cinco años, anticipó, para que se venza el primer plazo de cumplimiento de los ODS. “El avance en la consecución de esas metas no es el que se esperaba. Entre los factores que han frena-



do el progreso de la región debe reconocerse la debilidad en las capacidades institucionales, la falta de priorización de algunos temas en los planes nacionales de desarrollo, y las limitaciones en el financiamiento y espacio fiscal, principalmente por el peso de la deuda”, enumeró.

Ambiente desfavorable

El crecimiento relativamente lento de la economía y del comercio mundiales, expuso Salazar-Xirinachs, tampoco ofreció el mejor ambiente macroeconómico para impulsar una mayor velocidad de avance. “El coronavirus

» Entre los factores que han frenado el progreso de la región debe reconocerse la debilidad en las capacidades institucionales y la falta de priorización de algunos temas en los planes nacionales de desarrollo.

> Salazar-Xirinachs

y las crisis en cascada que le siguieron desaceleraron el progreso y profundizaron las desigualdades estructurales. Si bien después de la pandemia se ha observado una recuperación, solo ha alcanzado para retornar a los niveles previos en la mayoría de los casos”, señaló el titular de la CEPAL, quien remarcó la importancia de robustecer las capacidades técnicas, operativas, políticas y prospectivas de las instituciones.

Espacios de diálogo

A criterio de Salazar-Xirinachs, existe una tendencia descendente en las capacidades estatales y la gobernanza en la región, con deterioro en indicadores clave como la eficacia gubernamental, la calidad regulatoria y el control de la corrupción. “Es necesario insistir en que los espacios de diálogo social con el sector privado y la sociedad civil, y el rendimiento de cuentas, son componentes clave de una buena gobernanza”, destacó. ©



> energías renovables

INFORME DE ACCENTURE

LA REVOLUCIÓN DE LAS ENERGÍAS LIMPIAS NO MUESTRA SIGNOS DE DESACELERACIÓN



LA ADOPCIÓN DE FUENTES ENERGÉTICAS RENOVABLES ES MONEDA CORRIENTE TANTO A NIVEL LOCAL COMO REGIONAL Y GLOBAL. LA PREGUNTA, SEGÚN ACCENTURE, YA NO ES SI SE AVECINA UN FUTURO BASADO EN ESAS TECNOLOGÍAS, SINO CUÁN RÁPIDO SE HARÁ REALIDAD.

Lejos de representar una opción futurista o una moda, las energías limpias vienen redefiniendo concre-

tamente la forma en que el mundo genera y consume electricidad. Así lo expone un informe con el que

Accenture analiza un escenario global signado por la crisis climática y la apremiante necesidad de

»



MARA
RENT A CAR

LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA Y EL MEJOR EQUIPAMIENTO
EN SEGURIDAD PARA SU TRANQUILIDAD.



**ENTREGA Y DEVOLUCIÓN
EN AEROPUERTO 24HS.**

**UNIDADES PARA
INGRESO A YACIMIENTOS.**

► CUENTAS CORPORATIVAS ► SEGUROS SIN FRANQUICIA ► TRANSFERS - TRASLADOS ESPECIALES

f /MARAPatagonia @mararentcar +54 9 299 415 4578 Reservas@mararentacar.com

JUAN JULIÁN LASTRA 4190 - Q8304IMX | NEUQUÉN, ARGENTINA - D: +54 (0299) 446-4241 - WWW.MARARENTACAR.COM

MR
Services sa

Empresa constructora dedicada a
obras civiles especialidad Arquitectura



Cumplimiento es la base de nuestro crecimiento

Dirección: Corrientes 707, Neuquén capital

@ info@mrservices.com.ar 299 155 278415

Fabricación de
Caños, Tanques
y Accesorios en
PRFV (Plástico
Reforzado con
Fibra de Vidrio)

Fabricación de
Piezas y Equipos
Especiales

Revestimiento
interno de
tanques

Servicios de
Ingeniería,
Montaje y
Mantenimiento.



AISTER
PRFV - Caños - Tanques - Accesorios

www.aistersrl.com - contacto@aistersrl.com.ar - (0291)456-1324

» En todo el mundo, la inversión en estas tecnologías alcanzó durante 2024 los u\$s 115.000 millones, cifra que representa un crecimiento sin precedentes en los negocios solar, eólico y de hidrógeno verde.

reducir las emisiones de carbono. “En este contexto, la transición hacia fuentes renovables se ha acelerado, con inversiones récord y avances tecnológicos que hacen más viable un sistema energético sostenible y asequible para todos”, indica el trabajo.

En todo el mundo, detalla, la inversión en estas tecnologías alcanzó durante 2024 los u\$s 115.000 millones, cifra que representa un crecimiento sin precedentes en los negocios solar, eólico y de hidrógeno verde. En paralelo, señala el reporte, los avances en almacenamiento de energía, redes inteligentes y electrificación del transporte están ayudando a que las fuentes limpias sean más confiables y accesibles para todos. “Países como China, Estados Unidos y la Unión Europea (UE) lideran la transición con más del 40% de su matriz eléctrica proveniente de renovables”, especifica.

Es llamativo el caso de Latinoamérica, destaca Accenture, en función de su vasto potencial en términos de recursos naturales. “En la actualidad, la región genera



más del 60% de su electricidad a partir de fuentes renovables, más allá de que enfrenta serios desafíos en infraestructura y financiamiento. Chile y Brasil han emergido

como líderes en el desarrollo de hidrógeno verde, con proyecciones de generar más de 15 gigawatts (Gw) durante la próxima década”, anticipa. El gran reto de estas fuen-



tes, acota, sigue pasando por su asequibilidad. “El costo de la electricidad podría representar más de un 9% del ingreso familiar si no se implementan estrategias adecua-



» En la actualidad, detalló Accenture, Latinoamérica genera más del 60% de su electricidad a partir de fuentes renovables, más allá de que la región enfrenta serios desafíos en infraestructura y financiamiento.

das para equilibrar las inversiones y la demanda”, advierte.

Dependencia latente

Entre los rubros con mayor impacto ambiental a escala regional, advierte la especialista Belén Arce, figura el transporte, que sigue dependiendo en gran medida de los combustibles fósiles. “En Latinoamérica, solo un 2% del parque automotor es eléctrico, mientras que en Europa esta cifra ya alcanza el 14% y se espera que supere el 40% para 2030. La falta de infraestructura de carga y los altos costos iniciales han sido barreras para la adopción de vehículos eléctricos en la región. Sin embargo, iniciativas de incentivos fiscales y políticas de subsidios podrían acelerar esta transición

en los próximos años”, proyecta la *senior manager* de Sustentabilidad de Accenture Argentina.

Impulso innovador

La Inteligencia Artificial (IA) y el *blockchain*, añade Arce, están revolucionando la manera en que se gestiona y distribuye la energía. “Las empresas que han integrado estas tecnologías lograron reducir sus emisiones en un 20% en apenas tres años, al optimizar sus redes de distribución y mejorar la eficiencia en su consumo energético. La digitalización también permite a los consumidores participar activamente en la transición energética, con sistemas de generación distribuida que convierten hogares y negocios en productores de energía”, subraya. ©



ACUERDO CON GENNEIA

SYNGENTA CUBRIRÁ SUS REQUERIMIENTOS OPERATIVOS CON ENERGÍAS VERDES



TODA LA ENERGÍA ELÉCTRICA CONSUMIDA POR LA EMPRESA EN SUS PLANTAS DE PRODUCCIÓN DE SEMILLAS DE VENADO TUERTO SERÁ DE ORIGEN RENOVABLE. ASÍ, ELIMINARÁ EL 100% DE LAS EMISIONES DE GASES EFECTO INVERNADERO DE ALCANCE 2.

Syngenta anunció la rúbrica de un acuerdo de provisión energética de origen renovable con Genneia. A partir de esta colaboración, la firma líder en tecnología e innovación aplicada al agro ingresa al

Mercado Eléctrico Mayorista (MEM) abasteciéndose de fuentes verdes y contribuyendo con el desarrollo de un sistema eléctrico cada vez más sustentable y diversificado. Mediante un comunicado, la empre-

sa explicó que el convenio abarca las operaciones de sus dos plantas de procesamiento de semillas ubicadas en Venado Tuerto, Santa Fe. “Esta iniciativa se alinea con las prioridades de Syngenta, poniendo

la sustentabilidad en el centro de la estrategia de negocio, e incluye un enfoque sostenible que busca reducir el impacto ambiental de las operaciones propias y de la cadena de suministro”, resaltó la organización.

La asociación sellada con Genneia, prosiguió, resulta fundamental para avanzar en la dirección deseada. “La compañía cuenta con una destacada capacidad instalada en varias provincias del país, favoreciendo la reducción de emisiones de carbono y la transición energética de la Argentina hacia fuentes más limpias y sustentables”, reivindicó Syngenta.

Según lo pactado, precisó, la energía renovable será suministrada desde los parques solares y eólicos que Genneia posee en diferentes puntos del territorio nacional. “Esta alianza se enmarca en el Mercado a Término de Energías Renovables (MATER), un marco regulatorio y comercial que permite a grandes usuarios de electricidad contratar el suministro de energía proveniente de fuentes renovables directamente con generadores privados, a través de contratos a largo plazo. El acceso al MATER fomenta proyectos de inversión que ayudan a mejorar la matriz energética del país, reduciendo la dependencia de los combustibles fósiles”, subrayó.

Sin huella

En palabras de Leandro González, gerente de las plantas de Syngenta en Venado Tuerto, el convenio rubricado representa un importante paso, el cual se suma a otras acciones de desarrollo sostenible y cuidado ambiental implementadas con éxito en los últimos años. “La huella de carbono relacionada con el consumo de energía eléctrica en las opera-

ciones de nuestros complejos de procesamiento se redujo en un 100% desde la entrada en vigor de este acuerdo”, cuantificó el directivo, quien anticipó la eliminación de todas las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) de alcance 2s.

Valor agregado

A decir de Gabriela Guzzo, gerente comercial *senior* de Genneia, es un gran motivo de orgullo acompañar a Syngenta en este nuevo proceso. “Esta acción, que se encuentra alineada a la estrategia de sustentabilidad de ambas compañías, nos permite seguir avanzando en un cambio cada vez más sólido para ayudar a descarbonizar los procesos industriales”, manifestó.

Cubrir con energías limpias los requerimientos operativos de las plantas de Syngenta, definió González, es una forma de maximizar el valor agregado de la producción. “Esta innovación refleja nuestro compromiso con la sustentabilidad y el futuro de la agricultura”, completó. ©



» La huella de carbono relacionada con el consumo de energía eléctrica en las operaciones de nuestros complejos de procesamiento se redujo en un 100% desde la entrada en vigor de este acuerdo.

> **Leandro González**

» Es un gran motivo de orgullo acompañar a Syngenta en este nuevo proceso. Esta acción nos permite seguir avanzando en un cambio cada vez más sólido para ayudar a descarbonizar los procesos industriales.

> **Gabriela Guzzo**



Potenciamos tu energía | Comprometidos con nuestros clientes conectados con la sociedad.



RELANZAMIENTO EMPRESARIAL

NUEVA PROPUESTA DE SERVICIOS PARA POTENCIAR LA FORMACIÓN EN VACA MUERTA



FUNDADA COMO UNA COMPAÑÍA DE INGENIERÍA, CLUSTERCIAR EVOLUCIONÓ HASTA TRANSFORMARSE EN UN ECOSISTEMA EMPRESARIAL CON EL FOCO PUESTO EN LA EDUCACIÓN. SU META ES APORTAR EFICIENCIA Y COMPETITIVIDAD AL DESARROLLO DE LA INDUSTRIA EXTRACTIVA NACIONAL.

Nacida hace más de tres décadas en la ciudad de Cipolletti (Río Negro), Clusterciar se convirtió en un grupo de organizaciones focalizado en la educación que hoy está conformado por cinco empresas (Ciar, Trace Group, AlitáWare, RSN

Gestión y Clusterciar Global) y una fundación (Potenciar). Su prioridad es asociarse de manera estratégica para contribuir con la promoción de servicios competitivos y la formación de talentos en sectores clave. Presente en más de 10 ciudades, en

estos momentos posee más de 850 empleados y acumula más de 1.000 proyectos terminados. A partir del relanzamiento de su marca, Clusterciar apunta a mejorar su posicionamiento como colaboradora de las operadoras y proveedoras de »

CLASSIC[®]CDL
RENT A CAR

¡ALQUILÁ HOY MISMO TU UNIDAD!

24 vehículos te esperan



Avda. Libertador Gral. San Martín 163 (Oeste) San Juan

☎ 0264 4224622 📱 +54 9 264 5043333



Classic Rent a Car

VALVULAS INDUSTRIALES



Válvulas
industriales
de tipo esclusa,
globo y retención



Bajo Normas
API / BS / ANSI
ASME / ASTM



Talleres Metalúrgicos ITAR SRL

Santiago del Estero 2227
Lanús Oeste - Pcia. Buenos Aires
www.valvulasitar.net
info@valvulasitar.net

Tel: (11) 4249-1783



Te invitamos a conocer
nuestro nuevo sitio web



Información
exclusiva de
primera mano



Directorio
de empresas
del sector



un canal abierto para generar negocios
petroquimica.com.ar

| **On line**

Seguinos en: @RevPetroquimica RevistaPetroquimica

» A partir del relanzamiento de su marca, Clusterciar apunta a mejorar su posicionamiento como colaboradora de las operadoras y proveedoras de servicios mineros y de *Oil & Gas* en la Argentina.



servicios mineros y de *Oil & Gas* en la Argentina. En concreto, la idea es configurar un ecosistema integral de formación educativa para potenciar el desarrollo a gran escala de Vaca Muerta.

A decir de Francis Rimmele, fundador y presidente de Clusterciar, el gran objetivo es acompañar el desenvolvimiento de actividades productivas que resultan fundamentales para el país. “Generamos una propuesta de valor variada e integral para ser más eficientes y competitivos. Tenemos una trayectoria extensa, un equipo formado y talentos especializados para ofrecer a nuestros clientes”, ponderó.

El cambio de imagen implementado, sostuvo, muestra cómo la organización se viene repensando de adentro hacia afuera. “Refleja nuestro propósito intrínseco, que es desafiar el paradigma del grupo empresario, potenciando la energía de las personas para impulsar el desarrollo sostenible de nuestros clientes”, afirmó.

La transformación de Clusterciar, expuso, se dio en paralelo al crecimiento de la Cuenca Neuquina durante las últimas décadas. “A medida que el desarrollo de Vaca

Muerta fue demandando nuevos servicios, respondimos rápidamente para satisfacer esas exigencias con una variada oferta de soluciones”, explicó.

Valores comunes

En palabras de Gerardo Ardiani, quien desempeña el rol de CEO de las Empresas de Clusterciar, las soluciones *end-to-end* que puede proveer el grupo combinan ingeniería, supervisión técnica, talento especializado y tecnología de vanguardia. “Cada firma de Clusterciar ha madurado y desarrollado su propio ADN, manteniendo al mismo tiempo los valores comunes: la seguridad de las personas como prioridad, el enfoque orientado al cliente, la búsqueda de la eficiencia y la competitividad, y la capacitación continua”, enumeró.

Impulso regional

A través de la Fundación Potenciar, Clusterciar ha desarrollado programas educativos que abarcan desde el nivel inicial hasta el terciario, incluyendo el recién inaugurado Instituto Potenciar Italiano (IPI) en Cinco Saltos (Río

Negro). De acuerdo con Andrea Segovia, directora ejecutiva de la Fundación de Clusterciar, la nómina actual de todas sus instituciones académicas del grupo supera los 750 estudiantes, aunque ese número podría trepar a 1.600 en los próximos cuatro años. “Nuestro propósito esencial es favorecer el crecimiento sostenible de la región norpatagónica mediante la formación de talentos”, resumió. ©

» A través de la Fundación Potenciar, Clusterciar ha desarrollado programas educativos que abarcan desde el nivel inicial hasta el terciario, incluyendo el recién inaugurado IPI en Cinco Saltos (Río Negro).



NOS ESPECIALIZAMOS EN **EQUIPAMIENTOS APTOS PARA MECÁNICA Y LUBRICACIÓN**, IDEAL PARA TRABAJOS EN MINERÍA, EQUIPOS PESADOS Y POZO PETROLERO.

EQUIPOS LUBRICACIÓN

Enrolladores de manguera - Bomba neumática
Generador - Compresor y todo lo necesario para tu taller móvil de Lubricación.

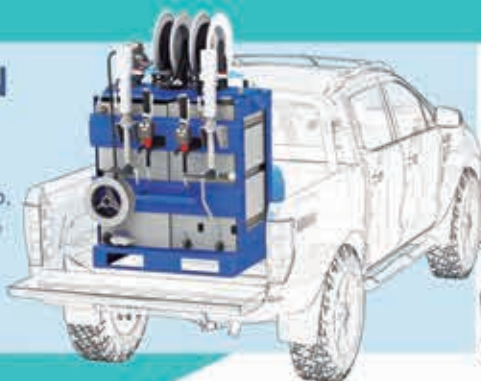
MINERÍA Y PETROLERA

Enrolladores de mangueras, motorizador y Bomba industrial para bombeo de fluidos en la industria minera.



KIT DE LUBRICACIÓN AUTOPORTANTE

Con aberturas para uñas de autoelevador, despachos de aceite con enrollador automático, Pistola caudalímetro digital, Bomba neumática, bandeja antigoteo y Tanque reservorio. El Kit cabinado también posee puertas rebatibles, Batea antiderrame con rompeolas, Tanques aceite usado y nuevo.



Sistema de aspiración por bomba de diafragma.



CARROZADO ALAS DE GAVIOTA SOBRE CHASIS CAMIONETA PICK UP

Posee despachos de aceite, Enrollador automático con manguera hidráulica, Pistola caudalímetro digital, Bomba de aspiración de diafragma 1/2", gabinetes internos y cajonera multiuso.



Fácil instalación sobre su vehículo.

Confían en nosotros:



OFICINA COMERCIAL: DOM, Gral. Martín de Gainza 801, Moreno
Parque Industrial Buen Ayre (Piba 1)

info@coccoLO.com.ar

coccoLO_s.a

(54-11) 6978-0422

www.coccoLO.com.ar



ES UN MONTÓN



DESCUENTOS & BENEFICIOS PENSADOS PARA VOS

Consultar bases, condiciones y topes de descuento de la promoción en onaxionenergy.com o en www.axionenergy.com